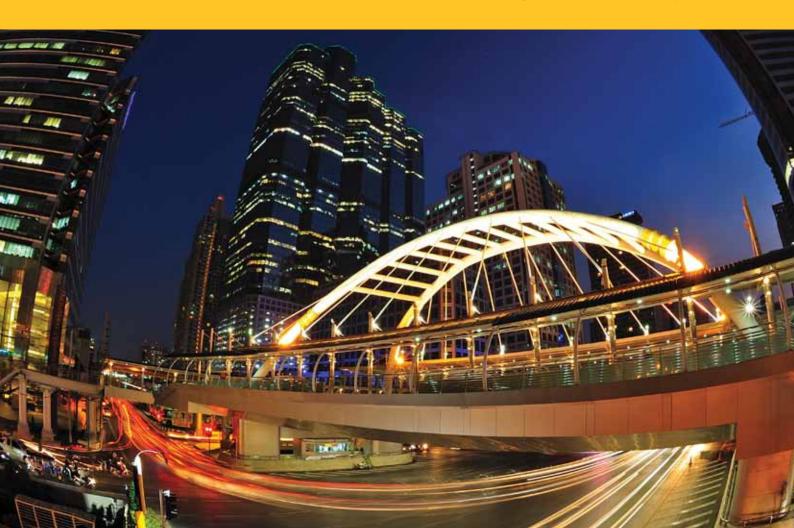
2014 THAILAND'S MICE INDUSTRY REPORT

MICE Review 2014



A I 2014 Thailand's MICE Industry Report				

1 - 34	เศรษฐทิจโลกและสภาพการณ์อุตสาหกรรมใมซ์นานาชาติ
35 - 46	สถานการณ์อุตสาหกรรมไมซ์ขอมประเทศไทย
47 - 58	ทรณีศึกษา : สุดยอดมานไมซ์ (ฮ่อมทมและสิมคโปร์)
59 - 66	ทัศนะผู้เชี่ยวชาญในอุตสาหกรรม
67 - 84	เส้นทางเม็ฒนาสำหรับปีแห่งการเติบโต

1 - 34	World Economy and International MICE Scenarios
35 - 40	Thailand's MICE Situation
47 - 58	Case Studies : Jewels in the Crown (Hong Kong and Singapore)
59 - 60	Industry Experts' Opinions
67 - 84	The way forward for the galloping stallion



เศรษฐกิจโลกและ สภาพการณ์ อุตสาหกรรมไมซ์ นานาชาติ

World Economy and International MICE Scenarios

เปิดศักราช อุตสาหกรรมไมซ์ในปี 2557: ลู่ทางเศรษฐกิจโลก

กิจกรรมเศรษฐกิจโลกโดยทั่วไปแข็งแกร่งยิ่งขึ้น และมีการพยากรณ์ ว่าสภาพการณ์จะปรับตัวดีขึ้นอีกในช่วงปี 2557-2558 โดยที่แรง กระตุ้นส่วนสำคัญจะมาจากประเทศที่มีความก้าวหน้าด้านเศรษฐกิจ รายงาน World Economic Outlook ปี 2557 ซึ่งเผยแพร่ใน เดือนเมษายน พยากรณ์ว่าเศรษฐกิจโลกจะเติบโตขึ้น 3.6% ในปี 2557 และ 3.9% ในปี 2558 (จาก 3% ในปี 2556) ในกลุ่ม ประเทศที่มีเศรษฐกิจก้าวหน้านั้น คาดการณ์ว่าการเติบโตจะเพิ่ม ขึ้นประมาณ 2.25% ในระหว่างปี 2557-2558 ซึ่งนับว่าปรับตัว เพิ่มขึ้นประมาณ 1% จากตัวเลขปี 2556¹

อนึ่ง กองทุนการเงินระหว่างประเทศ หรือ International Monetary Fund (IMF) พยากรณ์ว่าในเขตพื้นที่เงินสกุลยูโรนั้นการเติบโต จะเป็นบวกแต่ทั้งนี้จะปรากฎความหลากหลาย กล่าวคือประเทศ แกนกลางจะมีความแข็งแกร่ง ทว่าประเทศที่มีหนี้สินมากจะอ่อนแอ กว่า สำหรับตลาดที่กำลังเจริญเติบโต (Emerging Markets) และ ประเทศกำลังพัฒนา มีการคาดหมายว่าเศรษฐกิจจะค่อยๆ โตขึ้น จาก 4.7% ในปี 2556 เป็นประมาณ 5% ในปี 2557 และ 5.25% ในปี 2558 ทั้งนี้เศรษฐกิจจะเติบโตยิ่งขึ้นจากอุปสงค์ภายนอกที่ เพิ่มขึ้นจากประเทศที่มีเศรษฐกิจก้าวหน้า แต่สภาพการณ์ทาง การเงินที่ตึงตัวมากขึ้นจะทำให้การเติบโตของอุปสงค์ภายใน ประเทศประสาภาวะชะงักงัน²

Setting the Scene for the MICE industry in 2014: World Economic Prospects

Global economic activity has generally strengthened and is forecast to improve further in 2014–15, with much of the impetus coming from advanced economies. The April 2014 World Economic Outlook projects that global growth will increase to 3.6% in 2014 and 3.9% in 2015 (from 3% in 2013). In advanced economies, growth is expected to rise to approximately 2.25% in 2014–15, representing an improvement of approximately one percentage point in comparison to the 2013 figure. ¹

Growth is projected to be positive but varied in the euro area: i.e. stronger in the core, but weaker in countries with high debt. In emerging markets and developing economies, growth is projected to pick up gradually from 4.7% in 2013 to approximately 5% in 2014 and 5.25% in 2015. Growth will be boosted by stronger external demand from advanced economies, but tighter financial conditions will dampen domestic demand growth.²

ทั้งนี้คาดการณ์ว่ากลุ่มประเทศกำลังพัฒนาในเอเชียจะยังคงเติบโต อย่างต่อเนื่อง การเติบโตของภูมิภาคจะขยับขึ้นเล็กน้อยจาก 6.1% ในปี 2556 เป็น 6.2% ในปี 2557 และ 6.4% ในปี 2558 การ เติบโตที่ชะลอเข้าสู่ระดับปานกลาง (moderating growth) ใน ประเทศจีนโดยที่เศรษฐกิจปรับตัวเน้นการเจริญเติบโตแบบสมดุลย์ นั้นจะถัวเฉลี่ยในระดับหนึ่งกับอุปสงค์จากประเทศอุตสาหกรรม บางประเทศที่คาดว่าจะสูงขึ้นเนื่องจากประเทศเหล่านี้ฟื้นตัว

ลู่ทางแนวโน้มการเจริญเติบโตระดับภูมิภาคของเอเชียขึ้นอยู่กับ การฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องด้านเศรษฐกิจของประเทศอุตสาหกรรม ประเทศหลักๆ และการที่จีนบริหารจัดการเพื่อควบคุมการขยาย ตัวของสินเชื่อภายในให้มีประสิทธิภาพและเป็นระบบระเบียบ³ ลักษณะหลักๆ ของการพัฒนาเศรษฐกิจของเอเชียบางประการ Developing Asia's steady growth is expected to continue. The region's growth should edge up from 6.1% in 2013 to 6.2% in 2014 and 6.4% in 2015. Moderate growth in China as its economy adjusts to more balanced growth will offset to a certain degree the stronger demand expected from the industrial countries as their economies recover.

Asia's regional growth outlook depends on continued recovery in the major industrial economies and on China managing to contain internal credit growth smoothly.³ Certain major features of Asia's economic development are as follows:



จีดีพีของทวีปเอเชียเฉพาะในกลุ่มประเทศกำลังพัฒนานั้น ขยายตัวอย่างสม่ำเสมอในอัตรา 6.1% ในปี 2556 ซึ่งเป็นอัตรา ความเร็วระดับเดียวกันกับเมื่อปีก่อนหน้านั้น

developing Asia's gross domestic product (GDP) expanded steadily by 6.1% in 2013, the same pace as in the previous year

1

ผลผลิตในประเทศจีนเติบโตเพียง 7.7% ในปี 2556 ซึ่งอยู่ใน ระดับใกล้เคียงกับผลผลิตในปีก่อนหน้านั้น อย่างไรก็ตามการเจริญ เติบโตมีแนวโน้มจะชะลอตัวลงในอนาคต เนื่องจากรัฐบาลจีนมี นโยบายที่ส่งเสริมการเจริญเติบโตซึ่งเน้นความเป็นธรรม ยั่งยืน และมีลักษณะสมดุล

Output in China grew by 7.7% in 2013, matching the performance of the previous year. However, growth is set to slow somewhat in the years ahead as policy promotes growth that is more equitable, sustainable, and balanced

2

นโยบายการคลังสามารถช่วยให้ภูมิภาครับมือกับความไม่เสมอ ภาคที่เพิ่มขึ้น โดยการส่งเสริมให้มีโอกาสเสมอภาคกัน

Fiscal policy can help the region tackle rising inequality by fostering equality of opportunity

3

การใช้จ่ายสาธารณะด้านการศึกษา การดูแลสุขภาพ และการ เคลื่อนย้ายเงินทุนทางตรงเพื่อการพัฒนาสังคมนั้น สามารถสร้าง เสริมให้เกิดความเป็นธรรมแต่ทวีปเอเชียกลับใช้จ่ายด้านนี้น้อย กว่าทั้งประเทศที่มีระดับการพัฒนา เศรษฐกิจก้าวหน้าและประเทศ ที่มีระดับการพัฒนาระดับเดียว กันในลาตินอเมริกาด้วย

Public spending on education, health care, and direct transfers can contribute to equity. Yet, Asia underspends not only the advanced economies in these areas, but also its peers in Latin America

4

การวางแผนเชิงยุทธศาสตร์และนโยบายที่มีลักษณะนวัตกรรม สามารถสร้างเสริมนโยบายการคลังที่เป็นประโยชน์ต่อประชาชน ผู้ด้อยโอกาสในทวีปเอเชียมากยิ่งขึ้น⁴ Strategic planning and innovative policies can contribute to more inclusive fiscal policy in Asia.⁴

5



1.1

การเดินทามระดับโลก

ตามรายงานแนวโน้มการเดินทางโลกของ ITB Berlin ปี 2556/2557 (ITB World Travel Trends Report 2013/2014) อุตสาหกรรม การเดินทางทั่วโลก (World Travel Industry) มีการเติบโตที่ดี ในปี 2556 แม้เศรษฐกิจโลกจะมีความไม่แน่นอนก็ตาม จำนวน เที่ยวการเดินทางออกนอกประเทศ (Outbound Travel) เติบโต 4% ส่วนการใช้จ่ายเติบโต 6% ข้อมูลที่สำคัญในรายงานฉบับนี้ มีดังต่อไปนี้

World Travel

According to the ITB World Travel Trends Report 2013/2014, the world travel industry achieved good growth in 2013 despite the uncertain world economy. Outbound travel grew by 4% in terms of trips while spending grew by 6%.⁵ Key results in this report are as follows:



เศรษฐกิจกลุ่มประเทศบริกส์ (BRIC) ยังมีลู่ทางที่ดี แม้ว่าในบาง ประเทศเช่น จีนและบราซิลจะมีการเติบโตที่ลดลงแต่กลุ่มผู้บริโภค ที่เป็นชนชั้นกลางในตลาดเหล่านี้จะยังคงมีรายได้ที่สามารถใช้จ่าย เพื่อการเดินทางมากขึ้น ทั้งนี้รายงาน IPK International's World Travel Monitor (WTM) ชี้ว่าการเดินทางออกนอกประเทศทั่วโลก เติบโตขึ้นอย่างมากในปี 2556

ข้อเท็จจริงและตัวเลขเหล่านี้แสดงถึงอุปสงค์ที่ดียิ่งการเดินทาง ยังคงเป็นกระแสสำคัญระดับโลก แม้ว่าจะมีวิกฤตการณ์ทางการเงิน ภาวะเศรษฐกิจถดถอย สภาพการเมืองที่เปลี่ยนแปลงตลอดเวลา และสภาวะสังคมไม่สงบในพื้นที่หลายภูมิภาคก็ตามทั้งนี้ประชากร จำนวน 1 ใน 3 กำลังเดินทางกันทั่วโลก ตัวเลขปี 2556 ยังคง คัตราการเติบโตที่ดีต่อเบื่องนับตั้งแต่ปี 2553

IPK ซึ่งเป็นกลุ่มบริษัทที่ปรึกษาด้านการท่องเที่ยวระหว่างประเทศ (International Tourism Consulting Group) ที่มีชื่อเสียงทั่วโลก พยากรณ์ว่า ในปี 2557 ตลาดการเดินทางระหว่างประเทศทั่วโลก จะเติบโตในระดับ 4 – 5% สำหรับในปี 2563 IPK คาดว่าในกลุ่ม เศรษฐกิจที่พัฒนาแล้วนั้นตลาดการเดินทางระหว่างประเทศจะ มีการเติบโต 'พอสมควร' ซึ่งโดยหลักๆ แล้วจะเป็นผลมาจากการ ที่จำนวนเที่ยวในการเดินทางต่อพลเมืองหนึ่งรายเพิ่มขึ้น ทำให้มี ความถี่ในการเดินทางสูงขึ้น ตลาดใหม่ที่เติบโตขึ้นนั้นจะเติบโต อย่างรวดเร็ว ทั้งนี้เนื่องจากมีนักเดินทางที่เดินทางเป็นครั้งแรก จำนวนมาก ทั้งนี้คาดการณ์ว่า 'ชนชั้นกลางทั่วโลกกลุ่มใหม่' (New World Middle Class) จะเพิ่มขึ้น 2 เท่าภายในปี 2573 ทำให้มีจำนวนคนชั้นกลางที่เดินทางเพิ่มขึ้นอีก 1,500 ล้านคน ทั่วโลก ซึ่งจะเปลี่ยนภาพระยะยาวของการเดินทางทั่วโลก อนึ่ง คาดหมายว่าภูมิภาคเช่นเอเชียและตะวันออกกลางจะปิด 'ช่อง ว่างด้านการเดินทาง' (Travel Gap) กับยุโรป อเมริกาเหนือ ญี่ปุ่น

Prospects for BRIC economies remain good despite slowing growth in some countries (e.g. China and Brazil). Middle-class consumers in these markets continue to have more disposable income for travel. World outbound travel grew solidly in 2013, according to results from IPK International's World Travel Monitor (WTM).

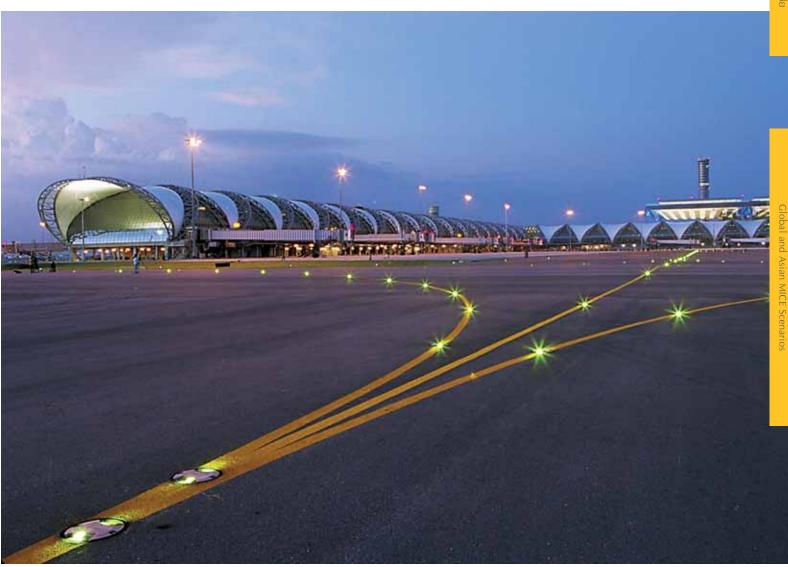
These facts and figures represent solid demand despite financial crises, recessions, political turmoil and civil unrest in various parts of the world. Traveling continues to be a global mega-trend with 1/3 of the human population traveling across the world. 2013 figures maintain good growth rates since 2010.

IPK forecasts a robust growth of 4 – 5% for the worldwide international travel market in 2014. In 2020, IPK predicted that 'modest' growth in the developed world will come mainly from more trips per inhabitant, leading to a higher travel frequency. Emerging markets will grow fast due to a surge in first-time visitors. The 'new world middle class' is expected to double by 2030, resulting in 1.5 billion more middle-class people traveling across the globe. This will change the long-term picture of world travel. Regions such as Asia and the Middle East are expected to close the 'travel gap' with Europe, North America, Japan, Australia and New Zealand, while growth in the 'South' is predicted to be led by countries such as Brazil and India.

ออสเตรเลีย และนิวซีแลนด์ ในขณะที่มีการคาดว่าการเติบโต ในประเทศกำลังพัฒนานั้นจะนำโดยประเทศเช่นบราซิลและ คินเดียเป็นต้น

การเติบโตอย่างแข็งแกร่งในภาคการเดินทางระหว่างประเทศกลุ่ม ประชากรของตลาดแห่งใหม่ๆ ที่กำลังเจริญขึ้นมาทั่วโลกนั้นเป็น รากฐานหลักของแนวโน้มการเดินทางระดับภูมิภาคในปี 2556 โดยที่ภูมิภาคเช่นเอเชียตะวันออกกลางและลาตินอเมริกาจะ เติบโตเป็นอย่างมาก

The strong growth of international travel by people in emerging economies around the world was the dominant element of regional travel trends in 2013. Regions such as Asia, the Middle East and Latin America grew strongly.



จีนยังคงเติบโตเป็นดาวเด่น โดยจำนวนเที่ยวในการเดินทาง ออกนอกประเทศจีนเพิ่มขึ้น 26% ในปีนี้ อนึ่ง จีนครองอันดับ 1 สำหรับการใช้จ่ายรวม อันดับ 2 สำหรับจำนวนเที่ยวการเดินทาง และอันดับ 4 ด้านจำนวนคืนที่พักแรม ส่วนจำนวนเที่ยวในการ เดินทางออกนอกประเทศของคนรัสเซียเพิ่มขึ้น 12% ในขณะที่ตัวเลขของบราซิลเพิ่มขึ้น 6%

China continued its exemplary growth with a 26% rise in outbound trips this year, and is now no. 1 for total spending, no. 2 for the volume of trips, and no. 4 for the quantity of overnight stays. Outbound trips made by Russians grew by 12%, while Brazil grew by 6%.

อุตสาหทรรมใมซ์เติบโตเร็วทว่าภาคเดินทาง ธุรทิจรูปแบบเดิมมาท ภาคส่วนใมซ์มีสัดส่วน 54% ของตลาดการเดินทางด้านธุรทิจรวม ในกลุ่มภาคส่วนใมซ์นั้นภาคการท่องเที่ยว เพื่อเป็นรางวัล (Incentives) ภาคการประชุม นานาชาติ (Conventions) และภาคการ ประชุม (Conferences) เติบโตในอัตรา 61% อัตรา 44% และอัตรา 27% ตามลำดับ นับตั้งแต่ปี 2552 โดยเป็นยอดสะสม ใน ขณะที่การเดินทางของบริษัทในรูปแบบเดิม [traditional company trips] นั้นลดลง 10%



สำหรับการเดินทางและการท่องเที่ยวขาเข้าและขาออกของทวีป ยุโรปในปี 2556 นับว่าอยู่ในเกณฑ์ที่ดี แม้จะมีปัญหาด้านเศรษฐกิจ ก็ตาม ทั้งนี้มีการพยากรณ์ว่าการเดินทางออกนอกประเทศของ คนยุโรปในปี 2557 จะมีการเติบโตสูงขึ้น ในขณะที่ตัวเลขการ เดินทางเข้าประเทศอาจจะเติบโตช้ากว่าอยู่พอควร

การเดินทางเพื่อพักผ่อนเติบโตเร็วกว่าการเดินทางเพื่อธุรกิจ อย่างชัดเจน ในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา การใช้จ่ายสำหรับวันหยุดเพิ่ม ขึ้น 25% และการใช้จ่ายสำหรับ 'การเยี่ยมครอบครัวและเพื่อน' หรือ Visiting Family and Friends (VFR) เพิ่ม 17% ส่วนการ เดินทางเพื่อธุรกิจเพิ่มขึ้น 16% Europe had a good year for outbound and inbound travel and tourism in 2013 despite the continent's economic problems. Higher growth is predicted for outbound travel in 2014 while inbound travel might be somewhat slower.

Leisure travel is clearly outgrowing business travel. Over the last 5 years spending on holidays has grown by 25% and on 'Visiting Family and Friends' (VFR) by 17%, while business travel only increased by 16%.

ภายในตลาดการเดินทางเพื่อธุรกิจ (Business Travel Market) นั้น ภาคอุตสาหกรรรมไมซ์ (MICE Sector) เติบโตรวดเร็วกว่าภาค การเดินทางธุรกิจรูปแบบเดิม (Traditional Business Travel) มาก นับตั้งแต่ปี 2552 ซึ่งการตัดงบเดินทางของบริษัทอย่างมากเป็น เหตุผลหลักสำหรับแนวโน้มนี้ ในช่วง 8 เดือนแรกของปี 2556 ภาคอุตสาหกรรมไมซ์โตขึ้น 6% ในขณะที่การเดินทางธุรกิจ

Within the business travel market, the MICE sector has grown far more rapidly than traditional business travel since 2009. Substantial cuts in corporate travel spending are a key reason for this trend. In the first 8 months of 2013, the MICE segment grew by 6%, while traditional business travel dropped by



The MICE sector has grown much faster than traditional business travel since 2009. The MICE segment now accounts for 54% of the total business travel market. Within the MICE sector, incentives, conventions, and conferences have posted 61%, 44%, and 27% growth rates respectively since 2009 on a cumulative basis while traditional company trips have slumped by 10%.

ในรูปแบบเดิมลดลง 10% ภาคอุตสาหกรรมไมซ์คิดเป็นสัดส่วน 54% ของตลาดการเดินทางธุรกิจรวม (Total Business Travel Market)

ทั้งนี้ภายในภาคอุตสาหกรรรมไมซ์เองนั้นภาคการท่องเที่ยวเพื่อ เป็นรางวัล (Incentives) ภาคการประชุมนานาชาติ (Conventions) และภาคการประชุม (Conferences) เติบโตในอัตรา 61% อัตรา 44% และอัตรา 27% ตามลำดับนับตั้งแต่ปี 2552 โดย เป็นยอดสะสม ในขณะที่การเดินทางของบริษัทในรูปแบบเดิม ลดลง 10%

10%. The MICE segment now accounts for 54% of the total business travel market.

Within the MICE sector, incentives, conventions, and conferences have posted 61%, 44%, and 27% growth rates respectively since 2009 on a cumulative basis, while traditional company trips have slumped by 10%.

ในปี 2556 การท่องเที่ยวทั่วโลกยังมีพลังเติบโตไปข้างหน้า หลังจากที่ได้ทำลายสถิติในปี 2555 โดยมีนักเดินทางระหว่าง ประเทศเดินทางไปเยือนประเทศอื่นถึงหลัก 1 พันล้านคนเป็น ครั้งแรก อย่างไรก็ดืองค์การการท่องเที่ยวโลกแห่งสหประชาชาติ หรือ United Nations World Tourism Organization (UNWTO) ยังสงวนท่าทีสำหรับปี 2557 เนื่องจากสถานการณ์เศรษฐกิจโลก มีความไม่แน่นอน

แม้ว่าการเดินทางและการท่องเที่ยวยังคงเติบโตในแง่ปริมาณ ทว่าการเติบโตทางด้านผลประกอบการทางการเงินชะลอตัวลง เล็กน้อยในปี 2556 ตามข้อมูลของ World Travel and Tourism Council (WTTC) อุตสาหกรรมการเดินทางและการท่องเที่ยว สร้างรายได้ทางตรงให้แก่เศรษฐกิจโลกจำนวน 2.1 ล้านล้านเหรียญ สหรัฐฯ ตัวเลขนี้จะเพิ่มขึ้นเป็นกว่า 6 ล้านล้านเหรียญสหรัฐฯ เมื่อรวมผลทางอ้อมด้วย ซึ่งมีค่าเท่ากับประมาณ 9% ของจีดีพิโลก นอกจากนี้ อุตสาหกรรมไมซ์จ้างงานคนจำนวน 102 ล้านคน คิดเป็น 8.7% ของตำแหน่งงานทั่วโลก

World tourism continued to power ahead in 2013 after a new record in 2012 when international arrivals broke through the 1 billion benchmark for the first time. Yet, the United Nations World Tourism Organization (UNWTO) is more cautious for 2014 due to the uncertain global economic situation.

Although travel and tourism is growing in volume terms, the industry's aggregate turnover growth has slowed slightly in 2013, according to the World Travel and Tourism Council (WTTC). The travel and tourism industry directly contributes USD 2.1 trillion to the world economy. This figure rises to more than USD 6 trillion when incorporating indirect effects, representing approximately 9% of the world's GDP. In addition, the sector employs 102 million people, representing 8.7% of all positions across the globe.



แนวโน้มการเดินทาวขอมทวีปเอเซีย

ตามรายงาน IPK's Asian Travel Monitor® จำนวนเที่ยวการ เดินทางออกนอกประเทศของคนเอเชียเติบโต 8% ในช่วงเวลา 8 เดือนแรกของปี 2556 อย่างไรก็ดีตลาดตลาดหลัก 2 ตลาด มีความแตกต่างกันอย่างมาก จำนวนเที่ยวการเดินทางออกนอก ประเทศของนักเดินทางชาวจีนพุ่งขึ้น 26% ทว่าจำนวนเที่ยว การเดินทางออกนอกประเทศของคนญี่ปุ่นกลับลดลง 2% ในฐานะ สถานที่หมายในการเดินทางนั้น ปี 2556 นับว่าเป็นปีที่ดี สำหรับ ทวีปเอเชียมีนักท่องเที่ยวเดินทางมาถึงเพิ่มขึ้น 6.3% ระหว่าง เดือนมกราคมและสิงหาคม ตามตัวเลขจากองค์การการท่องเที่ยวโลก เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ มีผลการดำเนินการที่ดียิ่ง โดยเติบโต 12% หลังจากที่เติบโต 9% เมื่อปีที่แล้ว ส่วนเอเชียใต้เติบโต 6% เพิ่มขึ้นจาก 4% ในปี 2555 โอเชียเนียโตขึ้น 4% ซึ่งเป็นอัตราเติบโตที่มีเสถียรภาพ ต่อเนื่อง ในทางตรงข้ามจำนวนนักเดินทางไมซ์ที่เดินทางมาใน เอเชียตะวันออกเฉียงเหนือเติบโตในอัตราที่ ลดลงที่ 3% ในช่วง 8 เดือนแรกเมื่อเทียบกับอัตราเติบโต 6% ในปีที่แล้ว

ตลาดการเดินทางออกนอกประเทศจีนยังคงเติบโตอย่างมากในปี 2556 จำนวนเที่ยวการเดินทางออกนอกประเทศเพิ่มขึ้น 26% จำนวนการพักค้างคืนเพิ่มขึ้น 12% และการใช้จ่ายเพิ่มขึ้น 15% ในช่วง 8 เดือนแรกของปีนี้ จำนวนเที่ยวการเดินทางระยะยาว (4 คืนหรือมากกว่า) เพิ่มขึ้น 28% เมื่อเทียบกับ 21% สำหรับ เที่ยวการเดินทางระยะสั้น ทำให้ระยะเวลาเฉลี่ยในเที่ยวการเดินทาง ระหว่างประเทศเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเป็นประมาณ 6 คืน ค่าใช้จ่าย ต่อเที่ยว (1,765 ยูโร) และต่อคืน (294 ยูโร) ลดลง ดังนั้นประเทศ จีนจึงเป็นประเทศอันดับ 1 ของโลกด้านค่าใช้จ่ายรวมในการเดินทาง ออกนอกประเทศ อันดับ 2 สำหรับจำนวนเที่ยวการเดินทาง และ กันดับ 4 ด้านจำนวนการพักค้างคืน

Asia's Travel Trends

Outbound trips by Asians grew by 8% over the first 8 months of 2013, according to IPK's Asian Travel Monitor[®]. The 2 major markets, however, showed dramatic differences. Outbound trips by Chinese travelers soared by 26%, but the number of Japanese outbound trips declined by 2%. As a destination, Asia had a strong year in 2013, with international arrivals up by 6.3% between January and August, according to figures from the World Tourism Organization. South-East Asia is performing strongly with a 12% increase after 9% growth last year, and South Asia has grown by 6%, up from 4% in 2012. Oceania is growing at a stable 4%. In contrast, North-East Asia has dropped back to a low 3% increase in arrivals over the first 8 months compared to 6% growth last year.

The Chinese outbound travel market continued to boom in 2013. The number of outbound trips soared by 26%, the number of overnight stays by 12% and spending by 15% over the first 8 months of this year. The number of long trips (4 nights or more) rose by 28% compared to 21% for short trips, increasing the average length of an international trip fractionally to 6 nights. Spending per trip (€ 1,765) and per night (€ 294) has declined. Therefore, China is now the world's no. 1 for total spending on outbound travel, no. 2 for the volume of trips and no. 4 for the quantity of overnight stays.





แนวโน้มการเติบโตระดับภูมิภาคในทวีปเอเชียสะท้อนรูปแบบ การเดินทางคล้ายๆกันกับตลาดขนาดใหญ่ในโลกตะวันตก ซึ่งการ เดินทางส่วนใหญ่เป็นการเดินทางภายในภูมิภาค เช่นภายในทวีป ยุโรป ดังนั้นจำนวนเที่ยวการเดินทางของชาวจีนไปสถานที่หมาย ในเอเชียจึงเพิ่มขึ้น 31% ในปี 2556 ในขณะที่การเดินทางระยะ ไกลเพิ่มขึ้นเพียง 13% การเติบโตขนานใหญ่ของการเดินทางใน หมู่ชาวจีน จะยังเติบโตต่อไปในปี 2557 ชาวจีนจำนวน 44% วางแผนจะเดินทางในปี 2557 มากขึ้นกว่าปี 2556 ในขณะที่ 46% จะเดินทางมากเท่าเดิม โดยรวม IPK พยากรณ์ว่าการเดินทาง ออกนอกประเทศในหมู่ชาวจีนจะโตขึ้นถึง 18% ในปี 2557

ตลาดเดินทางขาออกจากประเทศญี่ปุ่นมีแนวโน้มลดลง จำนวน เที่ยวเดินทางลดลง 2% ในช่วง 8 เดือนแรกของปี 2556 จำนวน คืนที่นักเดินทางพักลดลง 3% และค่าใช้จ่ายลดลง 6% สภาพการณ์ เช่นนี้กระทบต่อสถานที่หมายในเอเชียมากกว่าสถานที่หมายระยะ ไกล คนญี่ปุ่นเพิ่มเที่ยวการเดินทางไปสู่สถานที่อื่นๆ ที่มิใช่ทวีป เอเชียจำนวน 2% แต่จำนวนเที่ยวเดินทางไปที่หมายในทวีปเอเชีย ลดลง 10% ในปี 2557 ผู้บริโภคชาวญี่ปุ่นมีความรู้สึกระมัดระวัง ในการวางแผนการเดินทาง มีเพียง 18% ที่วางแผนจะเดินทาง ไปต่างประเทศ จำนวน 50% วางแผนเหมือนเดิม จำนวน 13% วางแผนจะเดินทางลดลง และจำนวนถึง 19% จะไม่เดินทางไป ต่างประเทศ

The regional growth trend reflects similar travel patterns in large Western markets where most travel is intra-regional. As such, the number of trips by Chinese to Asian destinations grew by 31% in 2013, while long-haul trips have grown only 13%. The boom in Chinese travel will continue in 2014. A high 44% plan to travel more in 2014 than this year, while 46% will travel just as much. In aggregate, IPK predicts Chinese outbound travel will grow by a robust 18% in 2014.

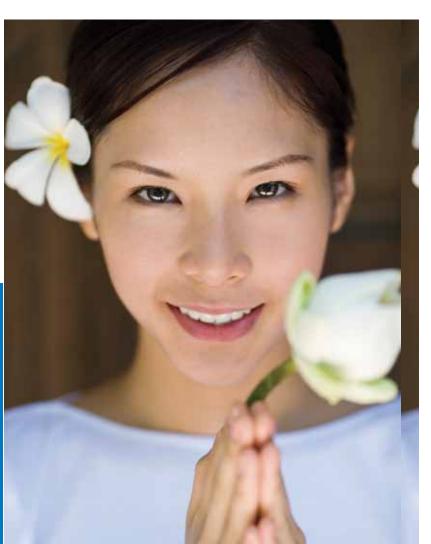
The Japanese outbound travel market is exhibiting a downward trend. The number of trips decreased by 2% in the first 8 months of 2013, total night stays fell by 3% and spending was 6% lower. This state of affairs is affecting Asian destinations more than long-haul destinations. The Japanese have increased non-Asia trips by 2%, but trips to Asian destinations have dropped by 10%. In 2014, the mood among Japanese consumers for travel planning is cautious. Only 18% plan to travel abroad more, 50% about the same, 13% less, and a high of 19% will not travel abroad.

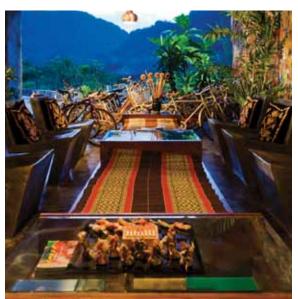
แนวโน้มการเติบโตระดับภูมิภาคในทวีปเอเชีย สะท้อนรูปแบบการเดินทาวคล้ายๆ กันกับ ตลาดขนาดใหญ่ในโลกตะวันตก ซึ่วการ เดินทาวส่วนใหญ่เป็นการเดินทาวภายใน ภูมิภาค เช่นภายในทวีปยุโรป ดัวนั้นจำนวน เที่ยวการเดินทาวขอวชาวจีนไปสถานที่หมาย ในเอเชียเพิ่มขึ้น 31% ในปี 2556 ในขณะที่ การเดินทาวระยะไกลเพิ่มขึ้นเพียว 13%

The regional growth trend reflects similar travel patterns in large Western markets where most travel is intraregional. Thus, the number of trips by Chinese to Asian destinations increased by 31% in 2013 whereas long-haul trips have grown only 13%.

นักเดินทางชาวเอเชียที่เดินทางออกจากประเทศของตนนั้นมีความ คาดหวังต่อบริการสูง ซึ่งนับว่าเป็นการสมควรจะคาดหวังเช่นนั้น ทั้งนี้ความประสงค์ ความจำเป็น และพฤติกรรมของนักเดินทาง นั้นมีความซับซ้อนและเปลี่ยนแปลงโดยตลอด ศาสตราจารย์ วอลเตอร์ เจมิสัน แห่งมหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ระบุว่าชาวเอเชีย กำลังเดินทางระหว่างประเทศในวันหยุดจำนวนมากขึ้น และเดินทาง ระยะสั้นๆ ในเอเชียมากขึ้นด้วย สายการบินต้นทุนต่ำเปิดโอกาส ทางการตลาด ในขณะที่สถานที่หมายในอาเชียนกำลังร่วมมือกัน เพื่อเสนอแผนการท่องเที่ยวในวันหยุดสำหรับชาวเอเชีย โดยมี คำขวัญว่า 'สัมผัสกับความอบอุ่นแห่งเอเชียตะวันออกเฉียงใต้'6

Asian outbound travelers deservedly have high service expectations. Their requirements, wishes and behavior are complex and changing according to Professor Walter Jamieson of Thammasat University. More Asians are traveling internationally on holiday, and are making more short trips within Asia. The low-cost airlines are opening up markets, while ASEAN destinations are working together to offer a wider range of holidays for Asian visitors under the slogan 'Southeast Asia - Feel the warmth'.⁶







15 I 2014 Thailand's MICE Industry Re		



1.2

อุตสาหกรรมการประชุม : สัญญาณเสถียรภาพทั่วโลก

หลังจากที่เศรษฐกิจโลกมีความไม่แน่นอนเป็นเวลาหลายปี อุตสาหกรรมการประชุมเริ่มมีเสถียรภาพอีกครั้งหนึ่ง นโยบายและ แผนงานอุตสาหกรรมซึ่งมุ่งช่วยให้สามารถดำเนินธุรกิจนี้อย่างมี ประสิทธิภาพนั้นมีผลต่อเสถียรภาพและการขยายตัว โดยที่แนวโน้ม สำคัญในภาคส่วนการประชุม (Meetings) มีดังนี้

Meetings Industry: Signs of Stability across the World

After years of uncertainty, there is now a sense of stability returning to the meetings industry. Influencing this stability and expansion is a rise in meetings-related policies and programs designed to ensure that meetings are executed in an efficient way. Major trends indentified within the sector are:

ภาคส่วนการประชุมเติบโตในหลายภูมิภาคในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา งบประมาณและกิจกรรมแบบประหยัดถือเป็นกระแสหลัก ทั้งนี้ ต้องมีความระมัดระวังเกี่ยวกับประเด็นท้าทายด้านเศรษฐกิจและ ความไม่แน่นอนที่ยังส่งผลกระทบต่อประเทศในสหภาพยุโรป บางประเทศ

ทั่วภูมิภาคทวีปยุโรปนั้นมีความแตกต่างหลากหลายกันมากตาม รายประเทศ เยอรมนีและสหราชอาณาจักรมีลู่ทางสดใสในภาค ส่วนการประชุมเกือบทุกรายการ ทว่าในประเทศฝรั่งเศส สวีเดน และสเปนนั้นคาดการณ์ว่าจะถดถอยลงเล็กน้อยในบางรายการ อาทิ การใช้จ่าย จำนวนผู้เข้าร่วมประชุม และจำนวนการประชุม ในปี 2557 ในช่วงเวลาเดียวกันกับที่บริษัทต่างๆ ขยายตัวในกลุ่ม ประเทศบริกส์ (บราซิล, รัสเซีย, อินเดีย และจีน) นั้น ก็มีความ พยายามที่จะสร้างแผนงานการประชุมอย่างเป็นทางการในบรรดา ประเทศเหล่านี้ด้วย

ในขณะนี้การใช้เครื่องมือสารสนเทศเพื่อการประชุมและสื่อสังคม ในบริบทการประชุมมีมากขึ้น ความคาดหวังเกี่ยวกับปฏิสัมพันธ์ กับผู้เข้าร่วมประชุมรายอื่นๆ ความสามารถในการแลกเปลี่ยน ความคิดเห็นและทบทวนความคืบหน้าในการประชุมที่กำลังดำเนิน อยู่ ตลอดจนการเข้าถึงข้อมูลในเชิงลึกยิ่งขึ้นเกี่ยวกับผู้นำเสนอและ เนื้อหานั้นล้วนแต่เพิ่มขึ้น การใช้เครื่องมือการสื่อสารที่เหมาะสม นั้นจะช่วยบรรเทาแรงกดดันในการดำเนินงานได้หลายประการ ซึ่งรวมถึงประเด็นด้านความปลอดภัยและความมั่นคง ประเด็น โลกาภิวัตน์ ความคาดหวังของผู้เข้าร่วมประชุมที่เปลี่ยนแปลง และอื่นๆ7 The meetings sector has grown across many regions over the last two years. Modest budget and activity increases have been the trend, with caution in some areas driven by economic challenges and uncertainty that continue to trouble certain EU countries.

Across Europe, the region will likely undergo strong variations by country. Germany and the United Kingdom see optimism in nearly all meeting categories. Meanwhile, France, Sweden and Spain are predicting small declines in key categories such as spending, the number of attendees, and the number of meetings in 2014. Additionally, as firms expand in BRIC economies (Brazil, Russia, India and China), so does the effort to create formal meeting programs in these economies.

As the use of meeting-specific applications and social media within meeting settings increases, expectations regarding interactivity with other participants are growing. The same applies to the ability to share opinions, review meetings in progress, and access deeper information about presenters and content. Employing appropriate communication tools, one can mitigate many of the pressures, including safety and security concerns, globalization, and changing attendees' expectations.⁷

เอเชียและแปซิฟิท: ทิาทรรมทารประชุม

โดยรวมแล้วมีการพยากรณ์ว่า หลังจากที่มีการเติบโตมา 2 ปี จำนวนการประชุมต่อบริษัทจะลดลงเล็กน้อยในอัตรา 1.2% ทั้งนี้ ในปี 2557 กิจกรรมการประชุมในภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิกกำลัง ชะลอตัวลง ภาคการเงินและภาคเภสัชกรรมนั้นอยู่ในกลุ่มธุรกิจ ที่รับผลกระทบในการชะลอตัวลงครั้งนี้ด้วย อนึ่ง เมื่อเทียบกับ ประเทศอื่นๆ ฮ่องกงเป็นเมืองที่มีพื้นที่จัดการประชุมเหลือมาก เป็นพิเศษ อย่างไรก็ดี ผู้ตอบแบบสอบถามจำนวนเกือบ 1 ใน 3 มีความเห็นว่ากิจกรรมการประชุมกลับน่าจะมีเพิ่มขึ้นมากกว่า ก่อนหน้านี้

นอกจากนี้ยังมีการพยากรณ์ว่า ในปี 2557 จำนวนผู้เข้าร่วมการ ประชุม (Meeting Attendance) ในภูมิภาคเอเชียและแปซิฟิก จะลดลง กระนั้นก็ตาม 40% ของผู้ตอบแบบสอบถามไม่คาดว่าจะ มีการเปลี่ยนแปลงใดๆ

สภาวะเช่นนี้ชี้ให้เห็นว่า โดยรวมนั้นมีแนวโน้มที่การประชุมจะมี ขนาดเล็กลง (Smaller Meetings) ทว่าก็มีแนวโน้มอีกประการ เกิดขึ้นมาควบคู่กันไปคือ มีแนวโน้มเฉพาะรายอุตสาหกรรมหรือ รายบริษัท กล่าวคือกิจกรรมการประชุมเฉพาะบริษัทหรือเฉพาะ อุตสาหกรรมรายสาขาหนึ่งๆจะเพิ่มขึ้น และจำนวนผู้เข้าร่วมการ ประชุมยังคงเดิม

ASIA and the PACIFIC: Meetings Activity

In aggregate, the number of meetings per company is predicted to slightly decline by 1.2% in 2014. After 2 years of increases, the Asia and Pacific region is slowing down. Segments to suffer this setback include financial and pharmaceutical sectors. In particular, Hong Kong would have greater venue availability than usual. However, almost 1/3 of the respondents envisage that activity will increase.

The Asia-Pacific region is also predicted to experience a decline in meeting attendance for 2014. However, 40% of respondents are expecting no change.

These results point to an industry-by industry, or firm-by-firm pattern versus an overall trend towards smaller meetings.

ผลการสำรวจที่สำคัญประการอื่นๆมีดังต่อไปนี้

คาดว่าอุปสงค์การประชุม (Meeting Demand) จากภูมิภาคอื่น สู่เอเชียและแปซิฟิกจะเพิ่มขึ้น หว่าอุปสงค์จากภูมิภาคเอเชียและ แปซิฟิกไปสู่ภูมิภาคอื่นจะลดลงในปี 2557 การประชุมในสถานที่ ใกล้ๆ เป็นวิธีการที่ง่ายที่สุดวิธีหนึ่งในการควบคุมค่าใช้จ่าย อย่างไร ก็ดีควรสังเกตว่าการที่ค่าเงินหยวนเพิ่มขึ้นต่อเนื่องในช่วงหลายปีที่ ผ่านมาได้กระตุ้นอุปสงค์เพิ่มเติมสำหรับการประชุมนอกประเทศจีน⁸

สถานที่ในเมืองขนาดใหญ่เป็นทางเลือกหลักลำดับแรกสำหรับ สถานที่การประชุม (Meeting Locations) ในเอเชียและแปชิฟิก เนื่องมาจากสามารถจัดหาพื้นที่การประชุม (Meeting Space) ที่เหมาะสมในสถานซึ่งตั้งในเมืองขนาดใหญ่ได้ง่ายกว่ามาก

Other salient survey results are:

Meeting demand from other regions into Asia and Europe is expected to rise, with other regions likely to experience their demand from Asia Pacific declining in 2014. Staying close to home is one of the easiest ways to contain spending. However, it is to be noted that the continued appreciation of the Chinese Yuan over the last few years has stimulated some additional demand for meetings outside of China.⁸

Large city locations dominate as the primary choice for meeting locations in Asia Pacific as a result of appropriate meeting space being much easier to source in the larger city locations.

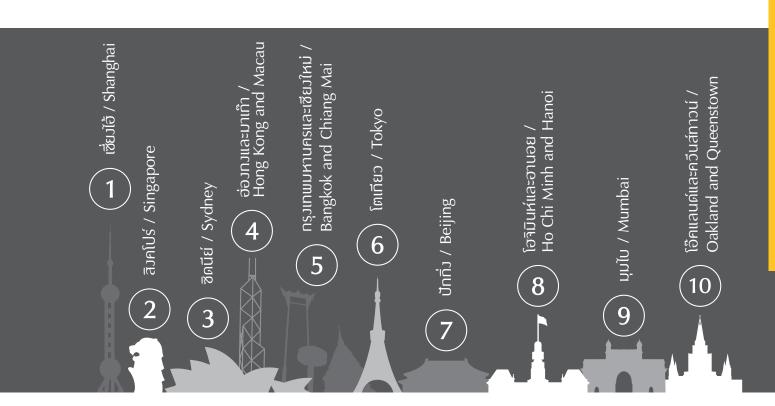
เมือง 10 อันดับแรกสำหรับ การประชุมและอีเวนท์ Top 10 cities for meetings and events

Source: American Express Meetings & Events Destination Analysis, October, 2013. Quoted in Issa Jouaneh. American Express 2014 global meetings and events forecast, table 12, page 68.

Retrived March 10, 2014, from http://www.congresswereld.pl/files/documents.upload/documents.upload/2013/2014. Meetings. Forecast. FINAL US.pdf.

ในปี 2557 มีการคาดว่าอุปสงค์สำหรับที่พักระดับปานกลางจะ เพิ่มขึ้นในทวีปเอเชียและภูมิภาคอื่นๆของโลก การปฏิบัติตาม นโยบายบริษัทที่จะไม่ใช้ที่พักระดับราคาสูงนั้นเป็นเหตุผลที่ทำให้ อุปสงค์ที่พักระดับปานกลางเพิ่มขึ้นเป็นส่วนใหญ่ โดยเฉพาะ อย่างยิ่งในอุตสาหกรรมเภสัชกรรม โดยภาพรวมนักวางแผนการ ประชุม (Meeting Planners) ก็คาดว่าอุปสงค์สำหรับที่พักระดับ หรูหราจะลดลงเล็กน้อย สำหรับอีเวนท์ที่มีขนาดใหญ่ขึ้นนั้นบริษัท จะเลือกโรงแรมระดับ 3 ดาวก่อนที่พักระดับ 4 หรือ 5 ดาว เพื่อ จะสามารถคุมค่าใช้จ่ายให้อยู่ในงบการประชุม (Meeting Budget) ของบริษัทได้9

Demand for mid-tier properties is expected to increase in 2014 across Asia as with the rest of the world. Compliance policies prohibiting the use of higher-tier properties accounts for most of the increase, especially in the pharmaceutical industry. In aggregate, meeting planners also anticipate that luxury property demand will decrease slightly. For larger events, firms select a 3-star over a 4 or 5-star property to stay within their meeting budget.⁹





1.3

การประชุมสมาคมนานาชาติ

International Congress and Convention Association (ICCA) รายงานว่าในปี 2555 ตลาดการประชุมสมาคมระหว่างประเทศ (International Association Meetings Market) ยังมีความ แข็งแกร่งต่อเนื่อง¹⁰ สมาชิก ICCA และคณะวิจัยขององค์กร ICCA ระบุว่ามีการจัดอีเวนท์สมาคม (Association Events) กว่า 11,150 ครั้ง ในปี 2555 ซึ่งมีจำนวนมากกว่าที่จัดในปี 2554 เป็นจำนวน 1,000 ครั้ง

Association Conventions

The International Congress and Convention Association (ICCA) reported that 2012 was a year of continued strength in the international association meetings market.¹⁰ Over 11,150 association events were identified by ICCA members and ICCA's in-house research team as having taken place during 2012 – over 1,000 more than specified in 2011.

(หน้าขวา) ตารางที่ 2 จำนวนการประชุมสมาคมต่อประเทศ ในปี 2555

(Right Page)
Table 2 Number of Association Meetings per
Country in 2012

ลำดับ / Rank	ประเทศ / Country	จำนวนการประชุม / Number of Meetings
1	สหรัฐอเมริกา / USA	833
2	เยอรมนี / Germany	649
3	สเปน / Spain	550
4	สหราชอาณาจักร / UK	477
5	ฝรั่วเศส / France	469
6	อิตาลี / Italy	390
7	บราซิล / Brazil	360
8	ญี่ปุ่น / Japan	341
9	เนเธอร์แลนด์ / Netherlands	315
10	จีน / China-P.R.	311
11	ออสเตรีย / Austria	278
12	แคนาดา / Canada	273
13	ออสเตรเลีย / Australia	253
14	สวิตเซอร์แลนด์ / Switzerlan	d 241
15	สวีเดน / Sweden	233
16	เทาหลีใต้ / Republic of Koro	229
17	โปรตุเกส / Portugal	213
18	อาร์เานตินา / Argentina	202
19	เบลเยียม / Belgium	194
20	เดนมาร์ก / Denmark	185
	sວນ / Total	11,219

Source: ICCA. The association meetings market 2012. Worldwide rankings: number of meetings per country. Country and city Rankings 2012. International association meetings market. Abstract for international associations, press, universities, students and consultants, p. 13.

ลักษณะเด่นของตลาดการประชุมสมาคมระหว่างประเทศ (International Association Meetings Market) มีดังนี้

ประเทศ 10 อันดับแรกมีอันดับเปลี่ยนแปลงเพียงเล็กน้อย โดยที่ 7 อันดับแรกยังคงมีลำดับเดิม นำโดยสหรัฐฯ เยอรมนี และสเปน สำหรับญี่ปุ่นนั้นกลับมาสู่กลุ่ม 10 อันดับแรก โดยขยับจากลำดับที่ 13 ส่อันดับที่ 8

ในภูมิภาคเอเชียและโอเชียเนียนั้นสามารถแบ่งประเทศที่เป็น เจ้าภาพ กิจกรรมการประชุมสมาคมระหว่างประเทศตามกลุ่ม ภูมิศาสตร์ได้ 5 กลุ่ม โดยรวมแล้วเอเชียตะวันออกเป็นภูมิภาค ที่ประสบความสำเร็จมากที่สุดตามมาด้วยเอเชียตะวันออกเฉียง ใต้ดังที่ปรากฏในรายละเอียดข้างล่างทั้งนี้อันดับในวงเล็บ หมายถึงอันดับเปรียบเทียบในภูมิภาคเอเชียและโอเชียเนีย ทั้งหมด (ดูตารางที่ 4)

- 1. ประเทศในเอเชียตะวันออก ได้แก่ญี่ปุ่น (อันดับที่ 1) จีน (อันดับที่ 2) เกาหลีใต้ (อันดับที่ 4) ไต้หวัน (อันดับที่ 8) และส่องกง (อันดับที่ 10)
- ประเทศในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ได้แก่ไทย (อันดับที่ 5)
 สิงคโปร์ (อันดับที่ 5) มาเลเซีย (อันดับที่ 9) อินโดนีเซีย (อันดับที่
- 11) ฟิลิปปินส์ (อันดับที่ 13) และเวียดนาม (อันดับที่ 15)
- 3. ประเทศในเขตโอเชียเนีย ได้แก่ออสเตรเลีย (อันดับที่ 3) และนิวซีแลนด์ (อันดับที่ 14)
- 4. ประเทศในเอเชียใต้ ได้แก่อินเดีย (อันดับที่ 5) ศรีลังกา (อันดับที่ 18) และเนปาล (อันดับที่ 20)
- 5. ประเทศในตะวันออกกลาง ได้แก่สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ (อันดับที่ 12) อิสราเอล (อันดับที่ 16) กาตาร์ (อันดับที่ 17) และ จอร์แดน (อันดับที่ 19)

ในส่วนการจัดอันดับเมืองตัวเลขชื้อย่างชัดเจนว่าเมืองในทวีปยุโรป มีจำนวนการประชุมต่อเมืองสูงสุดในปี 2555 เวียนนารั้งตำแหน่ง อันดับ 1 โดยจัดประชุม 195 ครั้ง และปารีสยังคงรั้งอันดับ 2 เบอร์ลินไต่อันดับขึ้น 1 อันดับสู่ตำแหน่งที่ 3 ขณะที่เมืองมาดริด และบาร์เซโลนาของสเปนอยู่ในอันดับที่ 4 และ 5 ส่วนลอนดอน และสิงคโปร์อยู่ในอันดับ 6 ร่วม ปักกิ่งตกไป 3 อันดับสู่ลำดับที่ 13

สำหรับเมืองในภูมิภาคเอเชียและโอเชียเนียที่จัดกิจกรรมการประชุม สมาคมระหว่างประเทศนั้น เมืองในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้และ เอเชียตะวันออกมีบทบาทมากเป็นพิเศษส่วนเมืองในเขตโอเชียเนีย ที่มีบทบาทมากพอสมควรนั้นทุกเมืองล้วนแต่อยู่ในประเทศ ออสเตรเลีย ขณะที่โดยภาพรวมเมืองในเอเชียใต้และตะวันออกกลาง ยังมีบทบาทไม่มากนัก เว้นแต่เมืองที่ระบุในตารางที่ 5 รายละเอียด ของเมืองต่างๆที่มีบทบาทด้านการประชุมสมาคมระหว่างประเทศ มีดังนี้

Salient features of the international association meetings market are as follows:

The top 10 countries showed little change in the ranking, with the top 7 repeating their positions, led by the USA, Germany and Spain. Japan jumped back into the top 10, moving upward from 13th to 8th place.

In Asia and Oceania, countries hosting association meetings may be divided into 5 geographical groups. In aggregate, East Asia was the most successful region, followed by Southeast Asia. Details of their relative rankings within Asia and Oceania are provided below in the parentheses after the name of each country (See Table 4).

East Asian countries: Japan (no. 1), China (no. 2), South Korea (no. 4), Taiwan (no. 8), and Hong Kong (no. 10);

Southeast Asian countries: Thailand (no. 5), Singapore (no. 5), Malaysia (no. 9), Indonesia (no. 11), Philippines (no. 13), and Vietnam (no. 15);

Oceanic countries: Australia (no. 3), and New Zealand (no. 14);

South Asian countries: India (no. 5), Sri Lanka (no. 18), and Nepal (no. 20);

Middle East countries: United Arab Emirates (no. 12), Israel (no. 16), Qatar (no. 17), and Jordan (no. 19).

With regard to the city ranking, the figures clearly point to the fact that European cities reigned supreme in terms of the number of meetings per city in 2012. Vienna retained its no. 1 status with 195 meetings, and Paris was still in 2nd place. Berlin climbed one place to 3rd, while Spain's Madrid and Barcelona were 4th and 5th. London and Singapore shared 6th place. Beijing fell 3 places to 13th.

Of all Asian and Oceanic cities hosting international association meetings, Southeast Asian and East Asian cities were particularly successful. All of the relatively active Oceanic cities in the key cities ranking were located in Australia. Meanwhile, South Asian and Middle East cities are relatively much less involved, with the exception of the cities included in Table 5. Details of these top 20 cities are as follows:

- 1. เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ได้แก่สิงคโปร์ (อันดับที่ 1) กรุงเทพมหานคร (อันดับที่ 3) กัวลาลัมเปอร์ (อันดับที่ 8) บาหลี (อันดับที่ 14) และมะนิลา (อันดับที่ 19)
- 2. เอเชียตะวันออกได้แก่ปักกิ่ง (อันดับที่ 2) โซล (อันดับที่ 4) ฮ่องกง (อันดับที่ 5) ไทเป (อันดับที่ 7) โตเกียว (อันดับที่ 8) เชี่ยงไฮ้ (อันดับที่ 10) เกียวโต (อันดับที่ 11) เชจู (อันดับที่ 17) ปูซาน (อันดับที่ 18) และฟุกุโอกะ(อันดับที่ 20)
- 3. โอเชียเนียได้แก่ซิดนีย์ (อันดับ 6) เมลเบิร์น (อันดับ 12) และบริสเบน (อันดับ 15)
- 4. เอเชียใต้ได้แก่นิวเดลี (อันดับ 13)
- 5. ตะวันออกกลางได้แก่ดูไบ (อันดับ 16)

ในปี 2555 ภาคส่วนสมาคมระหว่างประเทศ (International Association Sector) แสดงถึงการเติบโตอย่างเข้มแข็งดังที่เป็น มาตลอดหลายปีนี้แม้เศรษฐกิจโลกจะมีความไม่แน่ก็ตาม ICCA เล็งเห็นว่าเหตุผลหลักสำหรับสภาพการณ์นี้คือ

- 1) สมาคมระหว่างประเทศ (International Associations) เกือบทุกแห่งมีหน้าที่ตามบทบัญญัติที่จะต้องประชุมสม่ำเสมอ และการประชุมประจำปีหรือราย 2 ปีของสมาคมเหล่านี้ 'มี ลักษณะนัยยะสำคัญยิ่งต่อภารกิจ' มากขึ้นทุกทีสำหรับประชาคม ของตน ซึ่งประกอบด้วยสมาชิกและผู้มีส่วนได้ส่วนเสียจำนวนมาก
- 2) ความแข็งแกร่งทางเศรษฐกิจในบางภูมิภาคของโลกกระตุ้น การเติบโตในการประชุมสมาคม ซึ่งหมุนเวียนตามภูมิภาค โดย เฉพาะอย่างยิ่งในเอเชียและลาตินอเมริกาทั้งนี้มีการสังเกตว่า แนวโน้มนี้ได้ปรากภูขึ้นในแอฟริกาและตะวันออกกลางด้วย
- 3) การประชุมทางวิชาการระดับสมาคม (Association Congresses) นั้นส่วนมากมีแรงผลักดันมาจากความก้าวหน้าทางวิทยาศาสตร์ การดูแลสุขภาพ และวิทยาการ ปัจจุบันนี้คือยุคซึ่งการค้นพบ ความรู้และการสร้างนวัตกรรมขยายตัวอย่างรวดเร็วอย่างไม่ เคยมีมาก่อน มีการสร้างสมาคมใหม่ๆ และสร้างงานไมซ์เพื่อ แลกเปลี่ยนความรู้เชิงลึกและพัฒนาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆเพื่อ เป็นการต่อยอดจากองค์ความรู้ใหม่นี้

ทั้งหมดนี้ถือว่าเป็นนิมิตหมายที่ดีสำหรับการเติบโตต่อเนื่องใน อนาคต อนึ่ง ICCA มีทัศนะว่าที่หมายใดหรือบริษัทใดที่ประสงค์ จะมีบทบาทระยะยาวอย่างจริงจังในธุรกิจการประชุมระหว่าง ประเทศ (International Meetings Business) ควรเข้ามีส่วนร่วม ในภาคส่วนสมาคมระหว่างประเทศ (International Association Sector)¹¹

(หน้าถัดไป) ตารางที่ 3 จำนวนการประชุมสมาคมต่อเมืองในปี 2555 Southeast Asian cities: Singapore (no. 1), Bangkok (no. 3), Kuala Lumpur (no. 8), Bali (no. 14), and Manila (no. 19);

East Asian cities: Beijing (no. 2), Seoul (no. 4), Hong Kong (no. 5), Taipei (no. 7), Tokyo (no. 8), Shanghai (no. 10), Kyoto (no. 11), Jeju (no. 17) Busan (no. 18), and Fukuoka (no. 20);

Oceanic cities: Sydney (no. 6), Melbourne (no. 12), and Brisbane (no. 15);

Southeast cities: New Delhi (no. 13); and Middle East cities: Dubai (no. 16).

In 2012, the international association sector exhibited robust growth, as has been the case throughout the last few years of global economic uncertainty. ICCA envisages key reasons for this state of affairs as follows:

- 1) almost all international associations have a statutory duty to meet on a regular basis, and their annual or biannual main congresses have become increasingly 'mission critical' for their communities of members and stakeholders
- 2) economic strength in certain regions of the world stimulates growth in regionally rotating association meetings, particularly in Asia and Latin America. This trend has also been observed to have emerged in Africa and the Middle East
- 3) association congresses are largely driven by scientific, healthcare and technological advances. This is now an era where the accelerated expansion of discovery and innovation occurs to an unprecedented degree, creating entirely new associations and events to share an insight into this new knowledge and develop new business opportunities therefrom.

All these bode well for continuing growth in the future. In this light, ICCA argues that any destination or company wishing to be a serious long-term player in the international meetings business should make sure that it is involved in the international association sector.¹¹

(Next Page) Table 3 Number of Meetings per City in 2012

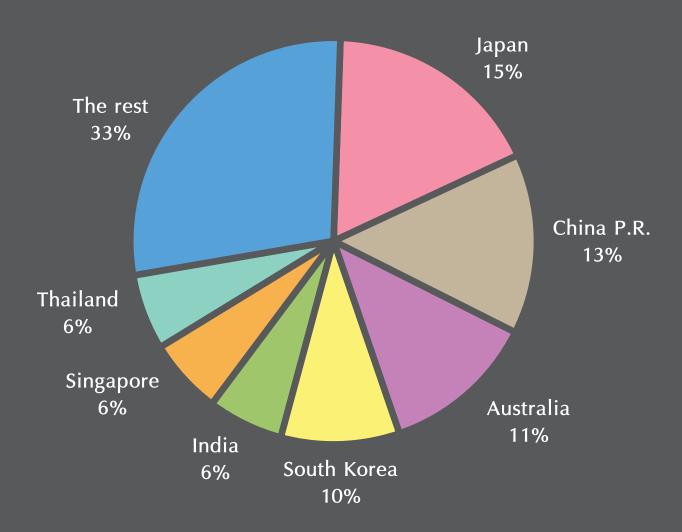
ลำดับ / Rank	เมือง / City	จำนวนการประชุม / Number of Meetings
1	เวียนนา / Vienna	195
2	ปารีส / Paris	181
3	เบอร์ลิน / Berlin	172
4	มาดริด / Madrid	164
5	บาร์เซโลนา / Barcelona	154
6	ลอนดอน / London	150
6	สิมคโปร์ / Singapore	150
8	โคเปนเฮเทน / Copenhagen	137
9	อิสตันบูล / Istanbul	128
10	อัมสเตอร์ดัม / Amsterdam	122
11	ปราก / Prague	112
12	สต็อทโฮล์ม / Stockholm	110
13	ปักกิ่ม / Beijing	109
14	บรัสเซลส์ / Brussels	107
15	ลิสบอน / Lisbon	106
16	กรุมเทพมหานคร / Bangkok	105
17	เฮลซิมทิ / Helsinki	100
17	โซล / Seoul	100
19	บัวโนสไอเรส / Buenos Aires	99
20	บูดาเปสต์ / Budapest	98
20	ໂຣມ / Rome	98
	sວມ / Total	11,219

ตาราวที่ 4 จำนวนการประชุมสมาคมที่จัดขึ้นในประเทศในภูมิภาคเอเซียและโอเซียเนีย 20 ประเทศแรกในปี 2555 Table 4 Number of Meetings Held in Top 20 Asian and Oceanic Countries in 2012

ลำดับ / Rank	ประเทศ / Country	จำนวนการประชุม / Number of Meetings
1	ญี่ปุ่น / Japan (8)	341
2	จีน / China (10)	311
3	ออสเตรเลีย / Australia (13)	253
4	เกาหลีใต้ / South Korea (16)	229
5	อินเดีย / India (25)	150
5	สิมคโปร์ / Singapore (25)	150
5	ไทย / Thailand (25)	150
8	ไต้หวัน / Chinese Taipei (33)	117
9	มาเลเซีย / Malaysia (35)	109
10	ฮ่อมทม / Hongkong (38)	96
11	อินโดนีเซีย / Indonesia (41)	73
12	สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ /	63
	United Arab Emirates (42)	
13	ฟิลิปปินส์ / Philipines (49)	48
14	นิวซีแลนด์ / New Zealand (51)	45
15	เวียดนาม / Vietnam (55)	35
16	อิสราเอล / Israel (56)	34
17	ทาตาร์ / Qatar (66)	20
18	ศรีลั มทา / Sri Lanka (73)	14
19	าอร์แดน / Jordan (78)	11
20	เนปาล / Nepal (80)	10

ำนวนการประชุมสมาคมที่จัดในประเทศเอเซีย และโอเซียเนีย 5 ประเทศแรกในปี 2555

No. of Assocation Meetings Held in Top 5 Asian and Oceanic Countries in 2012



Source: Analyzed by the research team, based on ICCA. The association meetings market 2012. Asia Pacific & Middle East rankings: number of meetings per country. Country and city rankings 2012. International association meetings market. Abstract for international associations, press, universities, students and consultants, pp. 35-36.

ตาราวที่ 5 อันดับเมือวที่จัดประชุมสมาคมในเขตเอเชียและโอเชียเนีย Table 5 Asian and Oceanic City Rankings

ลำดับ / Rank	เมือว / City	จำนวนการประชุม / Number of Meetings
1	สิงคโปร์ / Singapore (6)	150
2	ปักกิ่ว / Beijing (13)	109
3	ทรุมเทพมหานคร / Bangkok (16)	105
4	โซล / Seoul (17)	100
5	ฮ่อมทม / Hong Kong (23)	96
6	ซิดนีย์ นิวเซาท์เวลส์ / Sydney, NSW	(24) 86
7	ไทเป / Taipei (26)	80
8	ทัวลาลัมเปอร์ / Kuala Lumpur (31)	69
8	โตเทียว / Tokyo (31)	69
10	เชี่ยมไฮ้ / Shanghai (35)	64
11	เกียวโต / Kyoto (36)	61
12	เมลเบิร์น วิทตอเรีย/ Melbourne, VIC	(39) 54
13	นิวเดลลี/ New Delhi (46)	48
14	บาหลี / Bali (48)	47
15	บริสเบน ควีนส์แลนด์ / Brisbane, QLI	(56) 40
16	ดูใบ / Dubai (60)	38
17	เซาู / Jeju (71)	33
18	ปูซาน / Busan (72)	32
19	มะนิลา / Manila (74)	31
20	ฟุกุโอทะ / Fukuoka (27)	23



1.4

้ **วานแสด**มสินค้านานาชาติ

ในปี 2555 ผู้จัดงานขายพื้นที่งานแสดงสินค้ารวม 16,307,250 ตร.ม. ให้แก่ลูกค้าของตนในทวีปเอเชีย คิดเป็นอัตราการเติบโต 2.7% เมื่อ เปรียบเทียบกับพื้นที่ 15,876,500 ตร.ม. ในปี 2554 (ดูตารางที่ 1) ในตัวเลขรวมนี้ จำนวนพื้นที่กว่า 55% ขายในประเทศจีน และ 12% ในประเทศญี่ปุ่น¹² ซึ่งรายการหลักทั้ง 2 นี้เมื่อรวมกันแล้วคิดเป็น จำนวนถึง 67% อนึ่ง ในบรรดางานแสดงสินค้าจำนวน 1,948 งานที่อยู่ในฐานข้อมูลของ Business Strategies Group (BSG) นั้น งานจำนวน 874 งานหรือคิดเป็น 45% จัดขึ้นในประเทศ 2 ประเทศนี้

สำหรับรายได้รวมจากงานแสดงสินค้าของทวีปเอเชียในปี 2555 นั้นเท่ากับ 4,200 ล้านเหรียญสหรัฐฯ เพิ่มขึ้น 2.3% จากตัวเลข ในปี 2554 ประเทศจีนยังคงครองตำแหน่งที่ 1 โดยมียอดรวมที่ 1,500 ล้านเหรียญสหรัฐฯ โดยเติบโต 3.2% เมื่อเทียบรายปี สำหรับญี่ปุ่นซึ่ง เป็นตลาดที่ใหญ่อันดับ 2 เติบโตขึ้น 2.5% เมื่อ เปรียบเทียบปีต่อปี จาก 897 ล้านเหรียญสหรัฐฯ 13

(หน้าขวา) ตารางที่ 6 ตลาดงานแสดงสินค้าคำนวณตามพื้นที่สุทธิประมาณ <u>การที่ขา</u>ยได้ (ตร.ม.) และรายได้ประมาณการในปี 2555

Exhibitions/Trade Fairs

In 2012, a total of 16,307,250 m2 of trade fair space was sold by exhibition organizers to their clients in Asia, representing a 2.7% growth rate in comparison to 15,876,500 m² in 2011 (see table 1). Of this aggregate number, more than 55% was sold in China and 12% in Japan¹² – key figures which when combined represent a staggering 67%. Among the 1,948 trade fairs included in the BSG database, 874 or 45% were held in these two countries.

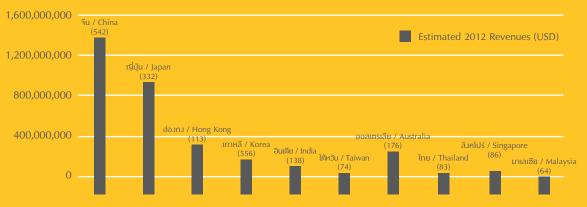
In aggregate, revenues from trade fairs in Asia in 2012 were USD 4.2 billion, up 2.3% over the 2011 figure. China continued to hold the top position at USD 1.5 billion, representing a 3.2% increase year-on-year. Japan, the 2nd largest market, grew 2.5% year-on-year from USD 897 million to USD 919 million.¹³

(Right Page)

Table 6 Asian Trade Fair Markets by Estimated Net M2 Sold and Estimated Revenues in 2012

^{12.} UFI. the Trade Fair Industry in Asia. 9th Edition. Researched and compiled by Business Strategies Group. June 2013, p. 11. This figure is based on BSG research database developed for UFI. The rankings for China and Japan are the same as in 2010 and 2011.

รูปที่ 2 รายได้ประมาณการของตลาดงานแสดงสินค้า 10 อันดับแรกของทวีปเอเชีย (2555) Figure 2 Estimated Revenues of Top 10 Asian Trade Fair Markets in Percentage (2012)



Source: Prepared by the Research Team, based on the data in Table 2, UFI, the trade fair industry in Asia. 9th edition. Researched and compiled by Business Strategies Group. June 2013, p. 12. NB: The figure in parentheses after the name of each country designates the number of trade fairs identified for that particular country.

ประเทศ Country	พื้นที่สุทธิประมาณการที่ขายได้(ตร.ม.) Estimated Annual Size in M ²	รายได้ประมาณการ (เหรียญสหรัฐฯ) Estimated Annualized Revenues (USD)
จีน / China (542)	8,996,000	1,455,479,000
ญี่ปุ่น / Japan (332)	1,932,750	919,278,000
ฮ่อวทว / Hong Kong (113)	876,500	391,113,250
เทาหลี / Korea (156)	826,750	242,404,500
อินเดีย / India (138)	810,750	178,642,000
ไต้หวัน / Taiwan (74)	629,250	153,212,000
ออสเตรเลีย / Australia (176)	536,750	253,971,250
ไทย / Thailand (83)	464,250	147,245,000
สิมคโปร์ /Singapore (86)	308,250	151,748,000
มาเลเซีย / Malaysia (64)	296,000	106,083,500
อินโคนีเซีย / Indonesia (49)	189,750	46,864,750
เวียดนาม / Vietnam (55)	150,250	45,378,000
ฟิลิปปินส์ Philipines (43)	145,000	24,212250
มาเก๊า / Macau (9)	72,500	18,005,250
ปาทีสถาน / Pakistan (28)	72,500	19,784,750
sວນ / Total (1,948)	16,307,250	4,153,421,500

ในแง่รายได้เฉลี่ยต่องานแสดงสินค้า 1 งานนั้นฮ่องกงยังคงครอง ตำแหน่งอันดับ 1 ประจำภูมิภาคในปี 2555 โดยมีรายได้เฉลี่ย ต่องานเท่ากับ 3.5 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งสูงกว่าญี่ปุ่นที่ครองอันดับ 2 อยู่ถึง 25% (ตัวเลขสำหรับญี่ปุ่นเท่ากับ 2.8 ล้านเหรียญสหรัฐฯ) การที่ฮ่องกงนำหน้าญี่ปุ่นอยู่มากนั้นเนื่องมาจากงานจัดหา สินค้า (Sourcing Fairs) ขนาดใหญ่มีระดับราคาที่ค่อนข้างสูง เมื่อเทียบกับมาตรฐานของภูมิภาคตลาดอื่นอีก 3 แห่งที่มีรายได้ เฉลี่ยต่องานสูงกว่า 2 ล้านเหรียญสหรัฐฯ ในปี 2555 ได้แก่

In terms of average revenue per fair, Hong Kong still held the regional top position in 2012 with an average revenue per fair of USD 3.5 million, which is 25% higher than the second-placed Japan (USD 2.8 million). Hong Kong's wide lead was driven by its large-scale sourcing fairs which maintain relatively high prices by the region's standards. The only 3 other markets to average more than USD 2 million per fair in 2012 were

ตาราวที่ 7 ตลาดวานแสดวสินค้าคำนวณตามรายได้เฉลี่ยต่อวานและขนาดเฉลี่ยต่อวาน (ตร.ม.) ในเอเซียและโอเซียเนีย ในปี 2555 Table 7 Asian and Oceanic Trade Fair Markets by Average Revenue per Fair and Average Size per Fair in M² in 2012

ประเทศ Country	รายได้เฉลี่ยต่อมาน (เหรียญสหรัฐฯ) Average Revenue per Fair (USD)	ขนาดเฉลี่ยต่อ วาน (ตร.ม.) Average Size per Fair in M ²
ฮ่อมกม / Hong Kong (113)	3,461,179	7,757
ญี่ปุ่น / Japan (332)	2,768,910	5,822
จีน / China (542)	2,685,386	16,598
ไต้หวัน / Taiwan (74)	2,070,432	8,503
มาเท๊า / Macau (9)	2,000,583	8,506
ไทย / Thailand (83)	1,774,036	5,593
สิมคโปร์ /Singapore (86)	1,764,512	3,584
มาเลเซีย / Malaysia (64)	1,657,555	4,625
เทาหลี / Korea (156)	1,553,875	5,300
ออสเตรเลีย / Australia (176)	1,443,018	3,050
อินเดีย / India (138)	1,294,507	5,875
อินโดนีเซีย / Indonesia (49)	956,423	3,872
เวียดนาม / Vietnam (55)	825,055	2,732
ปาทีสถาน / Pakistan (28)	706,598	2,589
ฟิลิปปินส์ Philippines (43)	563,076	3,372
รวม / Total (1,948)	2,132,147	8,371

จีน (2.7 ล้าน เหรียญสหรัฐฯ) ไต้หวัน (2.1 ล้านเหรียญสหรัฐฯ) และมาเก๊า (2.0 ล้านเหรียญสหรัฐฯ)¹⁴

China (USD 2.7 million), Taiwan (USD 2.1 million), and Macau (USD 2.0 million). 14

สถานที่จัดงานแสดงสินค้า (Venues) ในแง่ขนาดพื้นที่จัดงานในตลาดขนาดใหญ่ทั่วเอเชียตะวันออก เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เอเชียใต้ และโอเชียเนียนั้นปรากฎว่า ประเทศจีน มีส่วนแบ่งสูงกว่าประเทศ อื่นอย่างเห็นได้ชัด

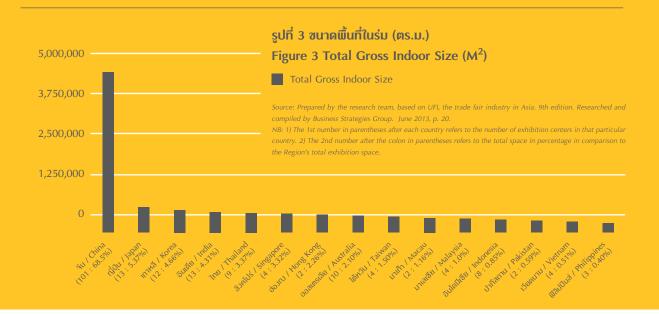
Trade Fair Venues

In terms of venue capacity across major markets in East Asia, Southeast Asia, South Asia, and Oceania, China has the lion's share

ตาราวที่ 8: จำนวนศูนย์และขนาดพื้นที่จัดวานแสดวสินค้านานาชาติ (ตร.ม.) ในปี 2555 Table 8 Number of Exhibition Centers and Total Space (M²) in 2012

ประเทศ/ภูมิภาค Country/Region	จำนวนศูนย์ No. of Centers	ขนาดพื้นที่ในร่ม (ตร.ม.) Total Gross Indoor Size in M ²
จีน / China	101	4,533,782
ญี่ปุ่น / Japan	13	355,658
เทาหลี / Korea	12	308,368
อินเดีย / India	13	285,457
ไทย / Thailand	9	222,984
สิงคโปร์ /Singapore	4	219,970
ฮ่อมทม / Hong Kong	2	149,820
ออสเตรเลีย / Australia	10	139,242
ไต้หวัน / Taiwan	4	99,278
มาเท๊า / Macau	2	76,715
มาเลเซีย / Malaysia	4	71,292
อินโดนีเซีย / Indonesia	8	56,094
ปากีสถาน / Pakistan	2	39,045
เวียดนาม / Vietnam	4	33,793
ฟิลิปปินส์ Philippines	3	26,257
	191	6,617,755

Source: Adjusted by the research team, based on table 7, UFI, the trade fair industry in Asia. 9th edition. Researched and compiled by Business Strategies Group. June 2013, p. 20.



ลักษณะเด่นบางประการรวมถึงพัฒนาสำคัญๆในภาคงานแสดง สินค้าของเอเชียในปี 2555 อาจสรุปได้ดังนี้¹⁵

ในปี 2555 ภาคการแสดงสินค้าของเอเชียเติบโต 2.7% หากวัด ด้วยพื้นที่ซึ่งขายได้ เมื่อเปรียบเทียบกับอัตราเติบโต 4.3% และ 2.6% สำหรับปี 2553 และ 2554 ตามลำดับ เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เติบโตสูงที่สุดในปี 2555 โดยที่มาเลเซียและสิงคโปร์เติบโต 8.25% และ 7.6% ตามลำดับ ในขณะที่ประเทศซึ่งมีขนาดตลาดการแสดง สินค้าใหญ่กว่าประเทศในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ต่างก็เติบโต อย่างเห็นได้ชัดเช่นกัน นั่นคือ จีน ญี่ปุ่น และอินเดียล้วนเติบโต ขึ้นพอสมควรในอัตรา 3.0%, 3.2% และ 2.8% ตามลำดับ

BSG พยากรณ์ว่าพื้นที่สุทธิที่ขายได้ของจีนจะมีการเติบโตประมาณ 3.0% ในปี 2557 ทั้งนี้ควรสังเกตว่าอีเวนท์และนักจัดงานไมซ์ ในกลุ่มผู้นำประเภทสินค้าต่างๆเติบโตด้วยตัวเลขที่สูงกว่านี้มาก งานสำคัญๆในเมืองจัดงานแสดงสินค้าเมืองหลักๆ เช่นกวางเจา เพี่ยงใส้ และเพินเจิ้นนั้นพยากรณ์ว่าจะเติบโตด้วยตัวเลข 2 หลัก

ในแง่ของพื้นที่จัดงานที่ขายได้ต่อรายอุตสาหกรรมนั้นปรากฏว่า การแบ่งกลุ่มการขายพื้นที่รายภาคส่วน/อุตสาหกรรมยังคงค่อนข้าง คงที่ในลักษณะเดียวกับปีก่อนหน้านั้น (จากปี 2548 ถึง 2555) วิศวกรรมศาสตร์/อุตสาหกรรมยังคงเป็นประเภทรายการที่ครองอันดับ สูงสุดในปี 2556 โดยมีพื้นที่จัดงานซึ่งขายได้รวม 1,711,750 ตร.ม. ตามติดด้วยรายการทั่วไปและเครื่องเรือน ซึ่งมีพื้นที่ขายได้จำนวน 1,638,500 ตร.ม. และ 1,590,500 ตร.ม. ตามลำดับ Certain salient features and major developments in Asia's trade fair sector in 2012 may be summarized as follows; ¹⁵

In 2012, Asia' trade fair sector experienced a 2.7% growth as measured by space sold, in comparison to 4.3% (for 2010) and 2.6% (for 2011) growth figures. Southeast Asia was the growth champion in 2012 with Malaysia and Singapore registering 8.2 and 7.6% growth figures respectively. Meanwhile, larger players experience perceivable growth performance – i.e. China, Japan, and India all went modestly upbeat in the order of 3.0%, 3.2%, and 2.8%.

BSG forecasts that China would experience aggregate growth in net space sold of approximately 3.0% in 2014. It is to be noted that category-leading events and organizers would forge ahead with far higher growth figures. Double-digit growth is predicted for key events in major trade fair destinations such as Guangzhou, Shanghai, and Shenzhen.

In terms of venue space sold per industry the segmentation of space sale by sector/industry has remained relatively consistent, very much in the

เกี่ยวกับมิติขนาดพื้นที่สถานที่จัดงานในทวีปเอเชียนั้น มีพัฒนาการ ในเชิงบวกเพิ่มเติมในตลาดที่มีศักยภาพสูงดังนี้

- 1) ศูนย์การประชุมและแสดงสินค้านานาชาติหงเฉียวที่นครเชี่ยงไฮ้ (Shanghai Hongqiao Convention and Exhibition Centre) และเชี่ยงไฮ้ดิสนีย์แลนด์ (Shanghai Disneyland) มีกำหนดสร้าง แล้วเสร็จภายในปี 2558 ศูนย์แห่งนี้จะมีพื้นที่งานแสดงสินค้าในร่ม เท่ากับ 400,000 ตร.ม. ทำให้กลายเป็นศูนย์ประชุมและการแสดง สินค้า นานาชาติที่ใหญ่ที่สุดในทวีปเอเชีย¹⁶
- 2) สำหรับอาเชียนจะมีการเพิ่มขนาดพื้นที่จัดงานที่สำคัญอยู่ 3 แห่ง ในอนาคตอันใกล้นี้ในอินโดนีเซียและมาเลเซีย ได้แก่ศูนย์ New MATRADE ในกรุงกัวลาลัมเปอร์ซึ่งมีกำหนดเพิ่มพื้นที่อีก 100,000 ตร.ม. ในปี 2557 ในลักษณะเดียวกันกรุงจาการ์ตาจะ เพิ่มพื้นที่จัดอีเวนท์อีก 160,000 ตรม. คือ BSD Convention Center และ Alam Sutera International Exhibition and Convention Center ซึ่งมีพื้นที่ 100,000 ตร.ม. และ 60,000 ตร.ม. ตามลำดับ
- 3) ศูนย์ TWTC หนานกั่ง (TWTC Nangang) ของไต้หวันมีกำหนด ดำเนินงานในปี 2558 ทั้งนี้จะเพิ่มขนาดพื้นที่เท่ากับ 83,000 ตร.ม. จากจำนวนพื้นที่ปัจจุบันสูงสุดขนาด 45,000 ตร.ม. การขยายพื้นที่ นี้ถือว่าเป็นการส่งเสริมยอดขายพื้นที่ในงานขนาดใหญ่บางงาน ของ TAITRA – ซึ่งรวมถึง COMPLITEX
- 4) พื้นที่จัดงานของเกาหลีใต้จะมีการเพิ่มเล็กน้อย โดยมีการพัฒนา ศูนย์การประชุมนานาชาติ Seoul Station Convention Center ขึ้นมาใหม่ พื้นที่รวมขนาด 16,000 ตร.ม. ในปี 2557¹⁷

same vein as the previous years (from 2005 to 2012). Engineering/industrial products remains the top categories in 2013, representing 1,711,750 m² of venue space sold, closely followed by the general and furniture categories with 1,638,500 m² and 1,590,500 m² sold, respectively.

With respect to the continent's venue capacity landscape, certain upward developments have been identified in markets with high market potential:

- 1) The Shanghai Hongqiao Convention and Exhibition Centre and Shanghai Disneyland are set to be completed by 2015. The complex is set to occupy an indoor trade fair space of 400,000 m² to become Asia's largest convention and exhibition center.¹⁶
- 2) Three of the most remarkable forthcoming venue capacity additions occur in ASEAN Indonesia and Malaysia. Kuala Lumpur's New MATRADE venue is scheduled to add 100,000 m² in 2414. In the same vein, Jakarta will add another 160,000 m² (BSD Convention Center and Alam Sutera International Exhibition and Convention Center with 100,000 m² and 60,000 m² event spaces respectively).
- 3) Taiwan's TWTC Nangang is scheduled to be operational in 2015 to reach a space capacity of 83,000 m² (from its current 45,000 m² space ceiling). This expansion is hailed as a boost in space sales at certain TAITRA's largest events COMPUTEX included.
- 4) Korea's venue capacity will be modestly increased with the newly redeveloped Seoul Station Convention Center opened, featuring a total of 16,000 m² available space in 2014.¹⁷



สถานการณ์ อุตสาหกรรมใมซ์ ขอมประเทศไทย:

รากฐานความแกร่มขอม อุตสาหกรรมไมซ์ไทย ในภาวะเศรษฐกิจและ การเมือมปัจจุบัน

Thailand's MICE Situation:

A Success Story Against All Odds! ในไตรมาสที่ 1 ปีมบประมาณ 2557 เอเชีย เป็นตลาดไมซ์รวมสูมสุดขอมไทย โดยคิดเป็น สัดส่วนสูงทึง 72% ตะวันออกกลางเป็นตลาด ที่มีศักยภาพสูว โดยมีการเติบโตถึว 525% **จีนยั**วควเป็นตลาดขนาดใหญ่สุดและมีลู่ทาว สดใสที่สดสำหรับภาคส่วนใมซ์ขอมไทย โดย เติบโตถึง 177% ทั้งนี้ภาคการประชุมนานาชาติ (Convention Sector) เป็นตลาดที่ใหญ่ ที่สุดในแว่ขอวจำนวนและรายได้ อนึ่วจำนวน ้นักเดินทางใบซ์ที่เดินทางเข้ามาประเทศไทย ้าเมื่อร่วมงานจำแนทตามรายภาคส่วนมีดัง ต่อไปนี้ การประชมนานาซาติจำนวน 58,682 ้คน ทิจทรรมทารท่อมเที่ยวเพื่อเป็นรามวัล (Incentive Sector) จำนวน 58,564 คน การประชุม (Meetings) จำนวน 38,318 คน และการแสดงสินค้านานาชาติ (Exhibitions) จำนวน 31,303 คน

In the 1st quarter of the fiscal year 2014, Asia dominated Thailand's aggregate MICE market with a lion's share of 72%. The Middle East constituted a potential market, recording the highest growth of 525%. China remained the most sizeable and promising market for Thailand's MICE sector, registering a 177% growth rate. The convention sector constituted the largest market in terms of volume and revenue. 58,682, 58,564, 38,318, and 31,303 visitors traveled to Thailand for conventions, incentive activities, meetings, and exhibitions respectively.



ผลการดำเนินการของภาคอุตสาหกรรมไมซ์ของไทยนั้นเป็นประเด็น ที่มีการอภิปรายกันอย่างมากในช่วงที่เศรษฐกิจไทยมีอัตราการ เติบโตไม่สูงนักอย่างไรก็ตามแนวโน้มด้านบวกได้ปรากฎขึ้นอย่าง ชัดแจ้งในอุตสาหกรรมไมซ์ดังนี้¹⁸

ภาคอุตสาหกรรมไมซ์ของไทยยังคงเติบโตในไตรมาสแรกของปี งบประมาณ 2557 (ตุลาคม – ธันวาคม 2556) ทั้งในด้านจำนวน ผู้เข้าร่วมกิจกรรมไมซ์และรายได้จากอุตสาหกรรมไมซ์¹⁹ สสปน. ยังเร่งการรณรงค์โดยเปิดตัว "Thailand's MICE Rewards" ในงาน AIME 2014 (Asia-Pacific Incentive & Meetings Expo) ณ นคร เมลเบิร์น ประเทศออสเตรเลีย ทั้งนี้สสปน. พยากรณ์ ว่าในปี งบประมาณ 2557 อุตสาหกรรมไมซ์จะสร้างรายได้ให้ประเทศ จำนวน 96,900 ล้านบาท

ในไตรมาสที่ 1 ของงบประมาณ 2557 มีนักเดินทางไมซ์จำนวน 186,864 คน เดินทางเข้าร่วมงานไมซ์ในประเทศไทย ซึ่งเพิ่มขึ้น จากปี 2556 ถึง 5.16% และสร้างรายได้จำนวน 16,030 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.16% นักเดินทางที่เข้าร่วมกิจกรรมไมซ์สูงสุด 10 อันดับ แรกนั้นส่วนใหญ่มาจากทวีปเอเชีย นำโดยจีน (38,036 คน) มาเลเซีย (13,103 คน) สิงคโปร์ (11,741 คน) อินเดีย (9,519 คน) ฟิลิปปินส์ (6,688 คน) ออสเตรเลีย (6,303 คน) เกาหลี (4,859 คน) สหรัฐอเมริกา (4,447 คน) ญี่ปุ่น (4,043 คน) และฮ่องกง (3,692 คน)

หากพิจารณาเป็นรายภูมิภาค ทวีปเอเชียยังคงมีบทบาทในตลาด ไมซ์ของไทยโดยภาพรวมมากที่สุด โดยมีส่วนแบ่งถึง 72% มีอัตรา เติบโตถึง 20.35% ตะวันออกกลางนับเป็นตลาดที่มีศักยภาพสูง และมีอัตราการเจริญเติบโตสูงต่อเนื่องในระยะหลายปีที่ผ่านมา ตามศักยภาพดังกล่าว ตลาดตะวันออกกลางเติบโตสูงสุด 525% ในไตรมาสแรกของปีงบประมาณ 2557 ในขณะที่ตลาดโอเชียเนีย เติบโต 16.63%

The Thai MICE sector's performance is a much debated topic amidst the current economic dynamism. Now, certain clearly positive trends have emerged:¹⁸

Thailand's MICE industry continued to exhibit solid growth in the 1st quarter of the country's fiscal year 2014 (October – December 2013), both in terms of the number of MICE visitors and revenue. ¹⁹ TCEB also stepped its efforts, shoring up its promotional campaign with the launch of the "Thailand's MICE Rewards" at AIME 2014 (Asia-Pacific Incentive & Meetings Expo) in Melbourne, Australia. The Bureau also forecasted that in the 2014 fiscal year, the MICE industry should generate THB 96.9 billion in revenue.

The 1st quarter of the fiscal year 2014 ushered in 186,864 MICE visitors, a respectable increase of 5.16% and revenue of THB 16.03 billion which has risen by 6.16%. The top 10 incoming MICE travelers came mostly from Asia, led by China (38,036 visitors), Malaysia (13,103 visitors), Singapore (11,741 visitors), India (9,519 visitors), Philippines (6,688 visitors), Australia (6,303 visitors), Korea (4,859 visitors), America (4,447 visitors), Japan (4,043 visitors), and Hong Kong (3,692 visitors).

By region, Asia dominated the nation's aggregate MICE market with a lion's share of 72%, representing a remarkable 20.35% growth rate. The Middle East constitutes a market with great potential, and has unmistakably been exhibiting robust growth rates over the past years. The Middle East market recorded the highest growth of 525% in the 1st quarter of the fiscal year 2014, while Oceania rose by 16.63%.

^{18.} Many industry experts are of the opinion that the single most influential factor, not to be ignored, that exerts the most profound bearing on the country's MICE sector during this period is the nation's political dynamics. This holds true as a result of the fact that MICE activities require extensive planning and involve demanding clientele, see World Tourism Organization, Conclusions of the International Seminar on MICE Tourism and Business Tourism, Santiago, Chile, 25-26 May 2005. However, a great number of firms believe that the current situation also presents opportunities. After somewhat less active business signs in early 2014, the situation seems to have picked up, especially in the trade fairs sector, whereby numerous companies operating in the domestic markets have started to resort to the hard-sale marketing approach to achieve their market shares and regain their lost grounds in April and May, 2014, see Prachachart Thurakit. Hard-Sale Events Planned to Boost Sales in Q1. 20-30 April, 2014, p. 13.

หากพิจารณาเป็นรายประเทศจีนยังคงเป็นตลาดที่มีขนาดใหญ่ และมีลู่ทางดีที่สุดสำหรับภาคอุตสาหกรรมไมซ์ไทย โดยเติบโตสูงถึง 177% ในไตรมาสแรกของปังบประมาณ 2557 เมื่อเปรียบเทียบ กับไตรมาสเดียวกันของปีงบประมาณ 2556

เมื่อจำแนกเป็นรายภาคปรากฏว่า ภาคการประชุมนานาชาติ (Convention Sector) มีสัดส่วนสูงสุดในแง่จำนวนและรายได้ ภาคการประชุม นานาชาติมีผู้เข้าร่วมงานจำนวน 58,682 คน คิดเป็นการเพิ่ม 9.29% และสร้างรายได้ 5,810 ล้านบาท (เพิ่มขึ้น 9.30%) ในขณะเดียว กันนักท่องเที่ยวจำนวน 58,564 คน มาเยือนประเทศไทยในภาค การท่องเที่ยวเพื่อเป็นรางวัล (Incentive Sector) ผู้แทน 38,318 คนเดินทางเข้ามาร่วมการประชุม (Meetings) และนักเดินทางจำนวน 31,303 คนมาร่วมงานการแสดงสินค้านานาชาติ (Exhibitions)

ตามข้อมูลโครงการวิจัยการตลาดที่ดำเนินการในไตรมาสที่ 1 ของปี งบประมาณ 2557 ภาคส่วนการแสดงสินค้านานาชาติของไทย ประสบความสำเร็จในการจับกลุ่มตลาดคุณภาพ ก่อนหน้านี้มีการ ตั้งเป้าหมายจำนวนผู้ร่วมงานเติบโต 5% และรายได้เติบโต 10% สำหรับภาคการแสดงสินค้านานาชาติ ทั้งนี้จำนวนนักเดินทางที่เข้า ร่วมชมงานแสดงสินค้านานาชาติจริงเพิ่มขึ้น 5.59% ในขณะที่ ยอดรายรับจริงเพิ่มขึ้น 10.02%

แม้ในสภาพสถานการณ์การเมืองที่มีความเปลี่ยนแปลงต่อเนื่องใน ไตรมาสที่ 1 ในประเทศไทย สถานการณ์โดยรวมยังถือว่าค่อนข้าง มั่นคง ในช่วงสถานการณ์พิเศษเช่นนี้สสปน. ในฐานะหน่วยงานที่ ทำหน้าที่หลักในการส่งเสริมอุตสาหกรรมไมช์ของประเทศไทย ได้ใช้ความเพียรพยายามเป็นอย่างมากเพื่อฟื้นคืนความเชื่อมั่นและ ให้การสนับสนุนผู้จัดงานจากทั่วโลกที่เลือกประเทศไทยเป็นสถานที่ จัดงานไมช์ของตน Country-wise, China remained the most sizeable and promising market for Thailand's MICE sector, registering an impressively staggering growth rate of 177% in the 1st quarter of the fiscal year 2014 in comparison to the same quarter in the fiscal year 2013.

Categorized by sector, the convention sector constituted the largest market in terms of volume and revenue. Conventions involved 58,682 delegates, representing a rise of 9.29%, and generated TBT 5.81 billion in revenue (a 9.30% increase). Meanwhile, 58,564 travelers visited Thailand in the incentive sector; 38,318 delegates flocked in for meetings, and 31,303 visitors for exhibitions.

According to a market research project conducted during the 1st quarter of this fiscal year, Thailand's exhibition sector was successful in capturing quality market segments. A target of 5% growth in visitors' numbers and 10% increase in revenue were earlier set for the exhibitions' sector. In reality, the actual number of travelers visiting the exhibitions held increased by 5.59%, while the actual revenue figures grew by 10.02%.

Even in the wake of the current dynamic political scenario in Thailand, the overall situation remains relatively stable. As the focal agency in charge of promoting Thailand's MICE industry, the Bureau shall be flexing its muscles in a bid to restore confidence and provide support to international organizers who select Thailand as their MICE venues.

สสปน.ได้เร่งพัฒนาการส่งเสริมการตลาดที่มีลักษณะดึงดูดใจ เพื่อเสริมสร้างความเชื่อมั่นแก่นักท่องเที่ยวไม่ซ์ที่เดินทางมาประเทศไทย สสปน.พัฒนาโครงการ "Thailand's MICE Rewards Scheme" โดยนำเสนอการรณรงค์ส่งเสริมการตลาด 4 รายการดังนี้

- 1) 'Meetings Bonus' ซึ่งผู้จัดงานจะได้รับเงินอุดหนุนจำนวนมาก มูลค่าตั้งแต่ 100,000 บาทถึง 1 ล้านบาท สำหรับงานที่มีผู้เข้าร่วม จำนวน 200 คนถึง 1,000 คน ซึ่งพักในประเทศไทยเป็นเวลา 3 คืน หรือนานกว่านั้น
- 2) 'Conventions Bonus' การรณรงค์ทางการตลาดโครงการนี้ มอบเงินอุดหนุนจำนวนสูงระหว่าง 200,000 บาทถึง 500,000 บาท ให้แก่สมาคม ผู้จัดการประชุมระดับอาชีพ (PCOs) หน่วยงานรัฐบาล และสถาบันการศึกษาสำหรับการประชุมที่มีกลุ่มผู้แทนเข้าร่วม ประชุมนานาชาติในประเทศไทยระหว่าง 300 คน ถึง 1,000 คน 3) 'Business Up 2 U' Initiative เป็นโครงการอุดหนุนแบบกำหนด ตายตัวสำหรับการแสดงสินค้านานาชาติ ทั้งนี้โดยพิจารณาจาก ผลการดำเนินการในช่วงหลายปีก่อนหน้านี้ ในการรณรงค์โครงการนี้ สสปน.จะให้การสนับสนุนที่แน่นอน
- 4) การรณรงค์ 'Be My Guest' Campaign ซึ่งมุ่งดึงดูดผู้ซื้อและ ผู้ชมการแสดงสินค้านานาชาติระดับคุณภาพสูง โดยให้การสนับสนุน ทางการเงินสำหรับการจัดที่พักค้างคืนให้ ทั้งนี้ข้อเสนอสูงสุดคือ ห้องพัก ค้างคืน 2 คืนต่อคนต่องานแสดงสินค้านานาชาติ 1 งาน

นอกจากนี้ สสปน. ได้เปิดตัวโครงการ Thailand's MICE Rewards ในงาน AIME 2014 ณ นครเมลเบิร์น ประเทศออสเตรเลีย ซึ่งเป็น งานชั้นนำสำหรับอุตสาหกรรมกาประชุมและการท่องเที่ยวเพื่อ เป็นรางวัล (Meetings and Incentives) ในภูมิภาคเอเชียและ แปซิฟิก อนึ่งโอเชียเนียนับเป็นตลาดที่มีอัตราการเติบโตสูงที่สุด ตลาดหนึ่งในไตรมาสที่ 1 ของปีนี้

แผนการตลาดของประเทศสำหรับไตรมาสที่ 2 ของปีงบประมาณ 2557 (มกราคม – มีนาคม 2557) และภายหลังจากนั้นจะเป็น การทบทวนยุทธศาสตร์การตลาดและการฟื้นฟูตลาดหลักเช่น อินเดีย ญี่ปุ่น เกาหลีใต้ และฮ่องกง ทั้งนี้สสปน. ยังได้เน้นที่การ สร้างเครือข่ายยุทธศาสตร์เพื่อให้เกิดความร่วมมือมากขึ้น

TCEB has proactively developed enticing packages to boost the confidence of the country's MICE visitors. Under the "Thailand's MICE Rewards Scheme", TCEB is offering 4 promotional campaigns:

- 1) 'Meetings Bonus': Organizers are offered generous financial subsidies worth from THB 100,000 to THB 1 million for groups of 200-1,000 delegates staying in Thailand over three nights or longer
- 2) 'Conventions Bonus': This campaign offers associations, PCOs, governments and educational institutions significant financial subsidies from THB 200,000 to THB 500,000 for groups of 300-1,000 delegates attending international conventions in Thailand
- 3) The 'Business Up 2 U Initiative': This a fixed subsidy program for exhibitions based on their performance in previous years. This campaign offers TCEB's guaranteed support
- 4) The 'Be My Guest Campaign': This campaign aims to attract high-quality international exhibition buyers and visitors with financial support for room night allocation, up to a maximum of two room nights per person per exhibition.

Additionally, TCEB launched the Thailand's MICE Rewards at AIME 2014 in Melbourne, Australia. This is one of the leading trade shows for meetings and incentives in the Asia-Pacific Region. It is to be noted that Oceania constituted a market with a high growth rate in the 1st quarter of this year.

The country's marketing plan for the 2nd quarter of the fiscal year 2014 (January- March 2014) and beyond involves a revision of its marketing strategy anchored on a recovery of such key markets as India, Japan, South Korea and Hong Kong. TCEB also focuses on creating a new strategic network

และสะท้อนความมั่นใจ โดยสร้าง "Thai Team" ในการส่งเสริม อุตสาหกรรมไมซ์ภายในประเทศและระหว่างประเทศ ภาคส่วนการ ประชุมและการท่องเที่ยวเพื่อเป็นรางวัล (Meeting and Incentive Sectors) นั้นมุ่งที่ตลาดคุณภาพเป็นหลัก ในขณะที่ภาคการประชุม นานาชาติ (Convention Sector) จะขยายเพื่อครอบคลุมตลาด รายสาขาที่มีคุณภาพสูงหลายรายสาขา ซึ่งรวมถึงภาคการศึกษา วิทยาการ โทรคมนาคม การเงินและการบัญชี และอุตสาหกรรม สร้างสรรค์ สำหรับอุตสาหกรรมการแสดงสินค้านานาชาติ (Exhibitions Industry) นั้น สสปน.มุ่งรักษาตลาดที่มีอยู่แล้วในปัจจุบันขยายรุก เข้า ตลาดใหม่ และเพิ่มจำนวนงานแสดงสินค้านานาชาติใน อุตสาหกรรม หลายอุตสาหกรรม ซึ่งรวมถึงอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว การบิน และภาคสาขาสร้างสรรค์

สสปน. ได้ตั้งเป้าให้มีผู้เข้าร่วมกิจกรรมไมซ์จำนวน 296,000 คนใน ไตรมาสที่ 2 ของปีงบประมาณ 2557 ทั้งนี้จะสร้างรายได้จำนวน 29,070 ล้านบาท เพื่อเป็นจักรกลสร้างความเจริญเติบโตให้เศรษฐกิจ ของประเทศ พร้อมกับการสนับสนุนด้านการตลาดในการสร้างตรา Thailand CONNECT (Thailand CONNECT Brand Marketing Support) อนึ่ง การที่สสปน.ให้การส่งเสริมด้านการตลาดต่อเนื่อง นี้ถือว่าเป็นกลไกซึ่งส่งเสริมให้ภาคส่วนไมซ์เติบโตต่อเนื่องอย่าง มีประสิทธิผล

สสปน.มุ่งดึงดูดนักเดินทางที่เข้าร่วมกิจกรรมไมซ์จำนวน 987,000 จากทั่วโลกในปีงบประมาณ 2557 ซึ่งคิดเป็นอัตราเติบโต 5% และ มีอัตราการเติบโตของรายได้ 10% โดยยอดรายได้เท่ากับ 96,900 ล้านบาท ตลาดยังคงเติบโตเข้มแข็งแม้ในสภาวะทางการเมือง เช่น ในไตรมาสนี้ ผู้จัดงานหลักๆ ยังคงยืนยันเลือกประเทศไทย เป็นสถานที่จัดงานสำคัญของตน เช่น การประชุม Unicity Global Convention การประชุม 3rd Global Congress for Consensus in Pediatrics and Child Health การประชุมวิชาการ International Congress of Pharmaceutical Sciences – FIP 2014 การประชุม วิชาการ 10th International Mycological Congress (IMC) การแสดงสินค้า INTERMA CH 2014 งานแสดงสินค้า ProPak Asia 2014 และงาน Food & Hotel Thailand 2014

for greater collaboration and boosting confidence through its "Thai Team" in promoting both domestic and international MICE industries. The meeting and incentive sectors are mainly geared towards quality market segments, while the convention sector will be expanded to include various high-quality markets including the educational sector, technology, telecommunications, finance and accounting, and the creative industries. As for the exhibitions industry, TCEB aims to maintain the country's existing markets, expand into new markets, and increase the number of exhibitions in several industries, including tourism, aviation and the creative fields.

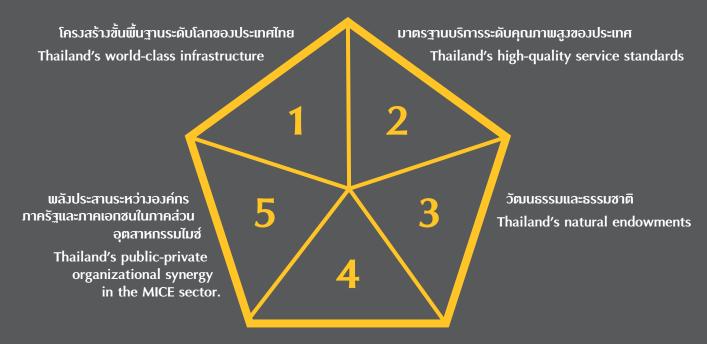
TCEB has set a target of 296,000 MICE travelers in the 2nd quarter of the fiscal year 2014, generating THB 29.07 billion. This target is expected to effectively constitute an engine of growth for the national economy. The Thailand's MICE Rewards, together with Thailand CONNECT brand marketing support and TCEB's continued marketing promotions are envisaged as a set of mechanism effectively enhancing the sector's continuous growth.

The Bureau aims to attract 987,000 MICE travelers from across the world in the fiscal year 2014, representing a 5% increase to a 10% growth rate in revenue to THB 96.9 billion. The market remains robust despite the current political turmoil. Key organizers are still confirming their choice of Thailand as the venue for such major events as the Unicity Global Convention, the 3rd Global Congress for Consensus in Pediatrics and Child Health, the International Congress of Pharmaceutical Sciences – FIP 2014, the 10th International Mycological Congress (IMC), INTERMA CH 2014, ProPak Asia 2014, and Food & Hotel Thailand 2014.

รากฐานความแกร่มด้าน อุตสาหกรรมใมซ์ขอมไทย The Bastion of Thailand's MICE Strength

้สำหรับผลการดำเนินการด้านไมซ์ที่นำเสนอไปในข้าวต้นนั้น หากพิจารณาลักษณะและความแกร่ว ในด้านต่าวๆขอวประเทศไทยเอวท็อาจอธิบายปัจจัยเทื้อหนุนที่ทำให้เทิดผลดัวกล่าวได้ดัวนี้

In actual fact, Thailand's MICE results mentioned above are justifiable if one revisits Thailand's intrinsic features and strengths across the board:



โครมสร้ามเศรษฐกิจที่มีรากฐานหลากหลายและบทบาทในกิจการระหว่ามประเทศขอมภูมิภาค Thailand's broad-based economic structure and roles in the region's international affairs 1

โครวสร้าวขั้นพื้นฐานระดับโลกขอวประเทศไทย

ในหลายๆด้านประเทศไทยมีโครงสร้างขั้นพื้นฐานที่ค่อนข้างมี ประสิทธิภาพซึ่งเอื้อต่อการพัฒนาภาคอุตสาหกรรมไมซ์ที่เข้มแข็ง ประเด็นที่เกี่ยวข้องกับวัตถุประสงค์ของรายงานนี้เป็นพิเศษคือ ประเทศไทยมีสิ่งอำนวยความสะดวกด้านไมซ์ระดับโลกและมี เครือข่ายการบินระหว่างประเทศที่ครอบคลุมกว้างไกลจากตัวเลข ล่าสุดของ Union des Foires Internationales (UFI) ประเทศไทย คือตลาดงานแสดงสินค้าอันดับ 1 ของอาเซียน ในแง่ของพื้นที่สุทธิ ที่ขายได้ประมาณการ (ตร.ม.) และรายได้เฉลี่ยต่องานแสดงสินค้า หนึ่งงานในปี 2555²⁰ ในแง่พื้นที่ ประเทศไทยมีพื้นที่ในร่ม (ตร.ม.) ขนาดใหญ่ที่สุดในบรรดาศูนย์แสดงสินค้านานาชาติในเขตอาเซียน และเขตปกครองพิเศษฮ่องกง โดยสิงคโปร์และฮ่องกงมีขนาด พื้นที่แสดงสินค้านานาชาติในร่มรวมรองลงมาตามลำดับ²¹ นอกจาก นี้ศูนย์แสดงสินค้านานาชาติที่ใหญ่ที่สุดของอาเซียน และมีขนาดใหญ่ เป็นอันดับ 5 ของเอเชีย

ในแง่ของการเชื่อมต่อด้านการบินนั้น สนามบินสุวรรณภูมิเป็น สนามบินระดับโลกที่สำคัญอย่างมากแห่งหนึ่ง ณ เดือนธันวาคม 2556 สนามบินสุวรรณภูมิเป็นสนามบินที่มีผู้โดยสารระหว่าง ประเทศมากที่สุดอันดับ 8 ของโลกสำหรับช่วง 12 เดือนที่สิ้นสุดใน เดือนธันวาคม 2556 โดยมีผู้โดยสารระหว่างประเทศ 41,302,852 คน²² ทั้งนี้ควรสังเกตว่าข้อมูลนี้เป็นตัวเลขเฉพาะผู้โดยสารระหว่าง ประเทศ ณ สนามบินสุวรรณภูมิและยังไม่ได้รวมผู้โดยสาร ระหว่างประเทศที่สนามบินนานาชาติดอนเมือง ในปัจจุบันนี้บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน) ดำเนินงานสนามบินระหว่าง ประเทศ 6 แห่ง ซึ่งสนามบินทุกแห่งสามารถทำหน้าที่เป็นประตู สำหรับกิจกรรมไมต์ของประเทศ

Thailand's World-Class Infrastructure

In many respects, Thailand enjoys a relatively efficient infrastructure amenable to the development of a robust MICE sector. Of particular relevance for our purposes here is the country's world-class MICE facilities and comprehensive international aviation network. Based on the most recent UFI figures, Thailand's is ASEAN's no. 1 trade fair market in terms of estimated net square meters sold and in average revenue per fair in 2012.²⁰ Space-wise, Thailand has the largest total gross indoor size (m2) of all the international exhibition centers in the ASEAN and Hong Kong SAR, followed by Singapore and Hong Kong respectively.²¹ Also, Bangkok's IMPACT Muang Thong Thani is currently ASEAN's largest exhibition center and Asia's 5th largest exhibition center.

In terms of its aviation connectivity, Suvarnabhumi Airport is clearly a major global airport. As of December 2013, it was the world's 8th busiest airport in terms of international passengers for the past 12 months ending December 2013. This airport handled 41,302,852 international passengers in that particular year. ²² It is to be noted that this figure includes only international passengers and that international passengers at Bangkok's Don Mueang International Airport are not included. At present, the Airports of Thailand Public Company (AOC) operates 6 international airports, all of which may serve as gateways for the country's MICE activities.

^{20.} Thailand Convention and Exhibition Bureau. TCEB Ready to Power up Business Growth for France Trade Show Organizers through Strong Thailand Exhibition Platform Capturing ASEAN Rich business opportunity and government support in focus. Retrieved April 18, 2014, from http://www.businesseventsthailand.com/th/nc/news-download-center/news/detail/article/tceb-ready-to-power-up-business-growth-for-france-trade-show-organizers-through-strong-thailand-exhi/.

^{21.} UFI. op.cit., p. 20.

^{22.} The Airports Councils International. International Passenger Traffic for past 12 months ending December 2013. Retrieved March 15, 2013, from http://www.aci.aero/Data-Centre/Monthly-Traffic-Data/International-Passenger-Rankings/12-months, and Airport Council International. Preliminary 2012 World Airport Traffic and Rankings. Media Release. Retrieved 26 March 2013, from http://charmeck.org/city/charlotte/airport/news/documents/release-acirankings2012preliminary.pdf.

มาตรฐานบริการระดับคุณภาพสูมขอมประเทศ

อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและบริการ (Hospitality Sector) ของ ประเทศไทยมีชื่อเสียงระดับโลกดังที่สะท้อนจากความสำเร็จของ ประเทศในแวดวงการท่องเที่ยวนานาชาติ ทั้งนี้กรุงเทพมหานคร ได้รับการคัดเลือกให้เป็นเมืองท่องเที่ยวที่ดีที่สุดในโลกจากผู้อ่าน นิตยสาร Travel and Leisure Magazine ซึ่งมีสำนักงานตั้งอยู่ที่นคร นิวยอร์กเป็นเวลาต่อเนื่องกัน 4 ปี ในปี 2556 นั้น กรุงเทพมหานคร ได้รับคะแนน 90.40 จาก 100 คะแนน ในขณะที่เชียงใหม่ได้รับคะแนน 88.15 คะแนน โดยได้รับการประกาศให้เป็นเมืองที่ดีที่สุด อันดับ 10 การที่เมืองซึ่งกำหนดให้เป็นศูนย์กลางไมซ์ 2 แห่งใน 5 แห่งของประเทศได้รับการคัดเลือกให้อยู่ในกลุ่มเมืองการท่องเที่ยว ที่ดีที่สุดในโลกนั้นถือว่าเป็นนิมิตหมายที่ดีสำหรับอุตสาหกรรมไมซ์ ของประเทศ อนึ่ง หากกล่าวเป็นการเฉพาะถึงอุตสาหกรรมไมซ์แล้ว กรุงเทพมหานครได้รับเลือกจากผู้อ่านนิตยสาร CEI ให้เป็นเมือง ที่ดีที่สุดอันดับ 3 สำหรับอีเวนท์ด้านธุรกิจ (Business Events) ในทวีปเอเชียเป็นปีที่ 2 ติดกัน คือปี 2555 และปี 2554

ประเด็นที่เกี่ยวข้องเช่นกันคือมาตรฐานคุณภาพในภาคอุตสาหกรรม ไมซ์ ผู้อ่านของนิตยสาร CEI Asia ได้ออกเสียงตัดสินให้โรงแรม Plaza Anthénée Bangkok เป็นโรงแรมที่ดีที่สุดอันดับ 2 ใน เอเชียสำหรับอีเวนท์ด้านธุรกิจ ทั้งนี้ทีมทำงานด้านอีเวนท์ของโรงแรม Plaza Anthénée Bangkok ก็ได้รับการคัดเลือกให้เป็นทีมทำงาน ด้านอีเวนท์ของโรงแรมที่ดีที่สุดอันดับ 2 ของทวีปเอเชียด้วย²³

Thailand's High-Quality Service Standards

Thailand's hospitality sector is world-renowned as reflected in the country's success in international tourism. In this connection, Bangkok has been voted by the readers of the New York-based Travel and Leisure Magazine as the best tourism city in the world for 4 consecutive years. In 2013, Bangkok scored 90.40 out of a possible 100 points, while Chiang Mai scored 88.15 points to finish as the 10th best city. The fact that 2 of the country's 5 designated MICE cities scored very high as 2 of the world's best tourism cities bodes very well for the country's MICE industry. Specifically in this regard, Bangkok was also voted the 3rd best city for business events in Asia for a 2nd year in a row – 2012 and 2011 – by the readership of CEI Magazine.

As relevant is the standard of quality provided in the MICE sector. In this connection, Plaza Anthénée Bangkok was voted Asia's 2nd best hotel for business events, while its events team was voted the 2nd best hotel events team for the entire continent by CEI Asia's readers.²³

3

วัฒนธรรมและธรรมชาติ

ประเทศไทยมีความงดงามตามธรรมชาติในหลากหลายรูปแบบ เช่นทะเล ภูเขา น้ำตก อุทยานแห่งชาติและอื่นๆ อีกหลายประการ ความงามตามธรรมชาตินี้เป็นรากฐานสำหรับกิจกรรมไมช์จำนวน มาก ยกตัวอย่างเช่น อุทยานแห่งชาติเขาใหญ่ ซึ่งเป็นมรดกโลก ที่ตั้งห่างจากกรุงเทพหรือพัทยาชั่วระยะขับรถประมาณ 2 ชั่วโมง ได้รับการประกาศเป็นเขตโอโชนที่ดีที่สุดอันดับ 7 ของโลก อีกตัวอย่าง ของความสำเร็จด้านไมซ์ของประเทศ ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นผลมาจาก ธรรมชาติอันสวยงามบริสุทธิ์ก็คือการที่ภูเก็ตได้รับการประกาศ ให้เป็นสถานที่จัดอีเวนท์ด้านธุรกิจประเภทสถานตากอากาศที่ดี ที่สุดอันดับ 3 ของทวีปเอเชีย (Asia's 3rd Best Resort Destination for Business Events) ในปี 2556 โดยผู้อ่านของนิตยสาร CEl²⁴ ในลักษณะเดียวกันนี้ เทือกเขาและมรดกวัฒนธรรมของเชียงใหม่ ก็สมควรที่จะได้รับการยกย่องระดับนานาชาติในระดับสูง ซึ่งจะมี บทบาทสำคัญในการทำให้นครเชียงใหม่ทะยานสู่สถานะสถานที่ จัดกิจกรรมไมซ์ระดับสากลต่อไป



Thailand's Natural and Cultural Endowments

The country is well-endowed with natural beauty in various forms such as the seas, mountains, waterfalls, national parts and things galore. This provides a foundation for an endless array of MICE activities. For example, Khao Yai National Park, a World Heritage Site located approximately 2 hours away by car from either Bangkok or Pattaya, is designated the world's 7th best ozone area. Another act of recognition of the country's MICE success which results in part from the country pristine natural beauty is the voting of Phuket as Asia's 3rd best resort destination for business events in 2013 by the CEI Magazine readers.²⁴ In this light, Chiang Mai's mountain ranges and cultural legacies deserve as much accolade internationally, and should prove instrumental in the city's forging ahead in the global MICE arena.



โครมสร้ามเศรษฐกิจที่มีรากฐาน หลากหลายและบทบาทในกิจการ ระหว่ามประเทศขอมภูมิภาค

เศรษฐกิจไทยมีโครงสร้างลักษณะฐานกว้าง ครอบคลุมภาค อุตสาหกรรมการผลิต การเกษตร และภาคบริการหลากหลาย ภาคส่วน รายสาขาทั้งหมดนี้เป็นปัจจัยเกื้อหนุนที่ดึงดูดกิจกรรมไมซ์ มาสู่เมืองศูนย์กลางไมซ์ของประเทศ นอกจากนี้ประเทศไทยยังมี บทบาทด้านสังคมในภูมิภาคอาเซียน โดยเป็นที่ตั้งของคณะกรรมการ เศรษฐกิจและสังคมแห่งเอเชียและแปซิฟิกของสหประชาชาติ (UN's Economic and Social Commission for Asia and Pacific) ซึ่งเป็นข้อพิสูจน์ถึงบทบาทและเสถียรภาพของประเทศ ในภูมิภาคโดยส่วนรวม

Thailand's Broad-Based Economic Structure and Roles in the Region's International Affairs

Thailand is characterized by its broad-based economic structure, encompassing manufacturing, agriculture, and myriad service sectors. All these economic sub-sectors serve as an inducing factor, attracting MICE activities to the country's MICE cities. Additionally, the country is a major social actor in the ASEAN region, playing host to the UN's Economic and Social Commission for Asia and Pacific – a proof of Thailand's socio-economic role and stability in the region at large.



5

พลังประสานระหว่างองค์ทรภาครัฐและ ภาคเอกชนในภาคส่วนอุตสาหกรรมไมซ์

สสปน.เป็นหน่วยงานหลักของภาครัฐ ซึ่งมีสถานะเป็นองค์การมหาชน ได้รับความไว้วางใจให้ขับเคลื่อนภารกิจด้านไมซ์ของประเทศไทย ความพยายามของสสปน.ได้รับการยอมรับจากผู้อ่านนิตยสาร CEI Asia อีกครั้งหนึ่ง โดยได้รับการคัดเลือกให้เป็นสำนักงาน ส่งเสริมการประชมที่ดีที่สดอันดับ 3 ของทวีปเอเชียสำหรับปี 2556 คณะทำงานที่มีประสิทธิภาพ การสนับสนุนด้านการเงินอย่างต่อ เนื่อง และแรงจูงใจอื่นๆ ตลอดจนทรัพยากรสนับสนุน ล้วนแต่ อยู่ในระดับและอันดับที่ดี ทั้งนี้สสปน.ได้กระชับสายสัมพันธ์กับ องค์กรอุตสาหกรรมไมซ์ภายในประเทศ เช่น สมาคมโรงแรมไทย สมาคมการแสดงสินค้า (ไทย) และสมาคมส่งเสริมการประชุม นานาชาติ (ไทย) อนึ่ง รางวัลการจัดงานธรกิจเชิงสร้างสรรค์ หรือ Thailand Creative Event Awards (TCEA) นั้นเป็นการประกาศ ยอมรับศักยภาพและความสำเร็จของบุคลากรในวงการจัดงานธุรกิจ เชิงสร้างสรรค์²⁵ ในขณะที่ผู้เข้ามาสู่อุตสาหกรรมรายใหม่ๆ ได้รับ การสนับสนุนผ่านโครงการอบรมและการศึกษา ในปังบประมาณ 2557 สสปน.ได้ขับเคลื่อนเน้นมิติระดับภูมิภาคมากยิ่งขึ้น โดย กำหนดสถานะประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางไมซ์แห่งหนึ่งของ อนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขงและประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนที่กำลัง จะเกิดขึ้น²⁶

Thailand's Public-Private Organizational Synergy in the MICE Sector

TCEB is the focal public agency constituted in the form of a public organization, and is entrusted with the task of driving Thailand's MICE mission. TCEB's efforts have once again been recognized by CEI Asia's readers as the region's top 3 convention bureau for 2013. Its efficient team, continued financial, other incentive packages provided, as well as support resources all ranked favorably. TCEB has also been strengthening its ties with such local industry entities as the Thai Hotels Association (THA), the Thai Exhibition Association (TEA), and the Thailand Incentive and Convention Association (TICA). The Thailand Creative Event Awards provide professional recognition opportunities.²⁵ Meanwhile, new industry entrants receive support through training and education programs. This year has seen TCEB moving towards a more regional focus, positioning Thailand as a hub for the Greater Mekong Sub-region and the forthcoming ASEAN economic community.²⁶



ทรณีศึกษา:

สุดยอดมานใมซ์ (ฮ่อมทมและสิมคโปร์)

Case Studies:

Jewels in the Crown (Hong Kong and Singapore)

สิงคโปร์: เทาะศูนย์ทลางอุตสาหกรรมใบซ์

ศูนย์วิจัยการลงทุน OCBC (OCBC Investment Research) ได้ระบุว่าปัจจัยขับเคลื่อนภาคอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวและ บริการ (Hospitality) ของสิงคโปร์ได้แก่ธุรกิจไมซ์ สถานตาก อากาศแบบบูรณาการที่มีคาสิโน (Casino Integrated Resorts) และธุรกิจการท่องเที่ยวทางการแพทย์ สำหรับภาคส่วนอุตสาหกรรม ไมซ์นั้นธุรกิจไมซ์ของสิงคโปร์เป็นผู้นำตลาดระดับโลกแห่งหนึ่ง ตามข้อมูลของ Union of International Associations (UIA) สิงคโปร์จัดการประชุมระหว่างประเทศ (international meetings) มากที่สุดในบรรดาเมืองทั่วโลกสำหรับปี 2554 โดยมีจำนวน การประชุมมากกว่าเมืองอันดับ 2 คือกรุงบรัสเซลส์อยู่มาก ซึ่ง นับว่าเป็นครั้งที่ 5 ที่สิงคโปร์ได้รับตำแหน่งเมืองอันดับ 1 สำหรับ การจัดการประชุมระหว่างประเทศ

อนึ่ง Singapore Tourism Board (STB) ประมาณการว่าใน จำนวน 1 ใน 3 ของนักท่องเที่ยวจำนวน 13 ล้านคนที่เดินทาง เข้ามาสิงคโปร์ ในปี 2554 นั้นเข้ามาร่วมอีเวนท์ด้านธุรกิจ (Business Events) เมื่อพิจารณาว่าอุตสาหกรรมไมซ์สิงคโปร์มี สถานะอันโดดเด่นและมีขนาดใหญ่แล้ว จึงมีการพยากรณ์ว่า อุตสาหกรรมไมซ์ในสิงคโปร์จะเติบโตอย่างต่อเนื่อง และธุรกิจบริการ ของสิงคโปร์จะมีโอกาสให้บริการแก่คณะผู้แทนจากบริษัทต่างๆ นานาชาติมากยิ่งขึ้น²⁷

ปัจจัยที่มักระบุกันว่าเป็นเหตุผลหลักที่เกื้อหนุนให้สิงคโปร์ประสบ ความสำเร็จด้านอตสาหกรรมไมซ์มีดังนี้

- 1) สถานะของประเทศเชิงเปรียบเทียบจากการที่สิงคโปร์เป็นศูนย์ กลางเศรษฐกิจและการเงินระดับภูมิภาคและระดับโลก
- 2) ที่ตั้งของประเทศซึ่งอยู่ในตำแหน่งศูนย์กลางทางภูมิศาสตร์ โดย นักเดินทางไมซ์สามารถเดินทางในระยะเวลาบิน 7 ชั่วโมงจากเขต ส่วนใหญ่ในเอเชียและโอเชียเนีย
- 3) สภาพแวดล้อมทางด้านภาษาที่มีลักษณะสากล ทั้งนี้ประชากร สิงคโปร์จำนวนมากสามารถพูดภาษาอังกฤษ ภาษาจีนกลาง ภาษา มาเล และภาษาอื่นๆอีกหลายภาษา
- 4) สิงคโปร์เป็นเมืองมีมาตรฐานความปลอดภัยสูง มีระบบขนส่ง ระหว่างประเทศและข้ามทวีป ตลอดจนระบบขนส่งสาธารณะที่มี ประสิทธิภาพและครอบคลุมทั่วถึง

Singapore: A MICE Island Set in the Sea

OCBC Investment Research has identified three key drivers of Singapore's hospitality industry as the MICE business, the casino-integrated resorts and the medical tourism business. With special reference to the MICE sector, the Singapore's King of MICE is a global market leader. According to the Union of International Associations (UIA), Singapore accounted for the largest number of international meetings among all the cities in the world for 2011 with a substantial lead over the runner-up, Brussels. This was the 5th time that Singapore was crowned the top city for international meetings.

STB estimates that a third of the 13 million visitor arrivals in 2011 were attending business events. Given the economies of scale available as a result of its dominant position, the MICE industry in Singapore is forecast to grow continuously, and hospitality establishments should see increasing numbers of corporate delegates.²⁷

Often identified as major contributing factors underpinning Singapore's MICE success are:

- 1) its relative position as a regional and global economic and financial hub
- 2) its geographical centrality (7 hours by flight to most parts of Asia and the Oceania)
- 3) its cosmopolitan linguistic environment (with a sizeable proportion of the population speaking English, Mandarin, Malay and several other languages) 4) the city's high standards of safety, and efficient and comprehensive international/transcontinental and public transportation.

ความสำเร็จของอุตสาหทรรมไมซ์ สิงคโปร์ในปี 2556

SINGAPORE'S MICE SUCCESS IN 2013

สิงคโปร์เป็นเมืองในทวีปเอเซียเมืองเดียวที่ติด อันดับ 1 ใน 10 เมืองการประชุมโลก จากการ จัดอันดับโลกของ ICCA ครั้งล่าสุดประเทศนี้ ยังคงรั้งตำแหน่งเมืองการประชุมอันดับ 1 ของ เอเซียเป็นเวลา 11 ปีต่อเนื่องกัน โดยจัดงานประชุง ที่ ICCA รับรอง 150 งาน ในปี 2555

ประเทศสิงคโปร์ต้อนรับนักท่องเที่ยวจำนวนมาก เป็นประวัติการณ์ถึง 14.4 ล้านคน ซึ่งเพิ่มขึ้น 9% จากปี 2554 ในขณะที่รายรับจากการท่องเที่ยว เท่ากับ 23,000 ล้านเหรียญสิงคโปร์

นักเดินใมซ์ทางด้านธุรกิจที่เดินทางมาถึงสิงคโปร์ เพิ่มขึ้นเป็น 2.5 ล้านคนจากเดือนมทราคมถึง เดือนกันยายน 2555 ซึ่งเพิ่มขึ้น 6% อนึ่ง ค่าใช้ จ่ายของนักเดินทางกลุ่มนี้เพิ่มขึ้น 7% เมื่อเทียบ รายปี โดยคิดเป็นยอดประมาณการ 4,290 ล้าน เหรียญสิงคโปร์

Singapore was the only Asian city in the Top 10 Convention Cities in the world, according to the latest ICCA Global Rankings. The country has also maintained its position as Asia's Top Convention City for 11 consecutive years, hosting 150 ICCA events in 2012.

The country welcomed a record high 14.4 million visitors, representing a 9% increase from 2011 while tourism receipts stood at SGD 23.0 billion.

BTMICE traveler arrivals increased to 2.5 million from January to September 2012, representing a 6% growth. Expenditure by these business travelers rose 7% year-on-year to an estimated SGD 4.29 billion.



สิวคโปร์: ประสบทารณ์การส่วเสริม การเดินทาวด้านธุรทิจ

Singapore Exhibition & Convention Bureau (SECB) เป็น องค์กรส่วนหนึ่งของ STB มีภารกิจในการสนับสนุนการเดินทาง เชิงธุรกิจและการจัดอีเวนท์ด้านธุรกิจของประเทศผลักดันให้ เกิดการเจริญเติบโต และเป็นองค์กรขับเคลื่อนหลักของภาคการ ท่องเที่ยว SECB มุ่งสร้างให้เมืองแห่งนี้เป็นสถานที่หมายไมซ์อัน มีพัฒนาการต่อเนื่อง มีสภาพแวดล้อมที่เน้นความคิด บุคลากรและ วิทยาการซึ่งมีรากฐานมาจากความรู้ระดับเลิศและเครือข่ายอัน กว้างขวาง เพื่อปรับให้หน่วยงานและบุคลากรด้านไมซ์ประสบ ความสำเร็จ หากกล่าวเป็นการเฉพาะแล้ว SECB ดำเนินบทบาท หลักดังต่อไปนี้

- 1) ในฐานะผู้ส่งเสริมการจัดงานด้านธุรกิจของสิงคโปร์ SECB มุ่ง สร้าง ปลูกรากฐาน และดึงดูดอีเวนท์ด้านธุรกิจ ซึ่งสร้างความแกร่ง ให้สิงคโปร์ในมีสถานะเป็นศูนย์กลางด้านธุรกิจและภูมิปัญญา ในบริบทนี้ SECB องค์กรจัดงานคู่ภาคี และองค์กรสาธารณะอื่นๆ ร่วมกันสนับสนุนและใช้ความแข็งแกร่งของประเทศที่มีอยู่ใน ระดับดียิ่งแล้วในอุตสาหกรรมหลักๆ เช่น ภาคชีวภาพและการแพทย์ การดูแลสุขภาพ การขนส่งและความมั่นคง วิถีชีวิต กิจกรรมการ เดินเรือสำราญ สารสนเทศและสื่อ สิ่งแวดล้อมและพลังงาน โครงสร้าง ขั้นพื้นฐาน ธุรกิจ บริการการค้าและวิชาชีพ ตลอดจนภาคสัญญา ซื้อขายล่วงหน้า
- 2) ในฐานะสถาปนิกไมซ์ที่มีประสบการณ์สูง SECB ส่งเสริมและ จัดให้ มีประสบการณ์ พิเศษสำหรับผู้ เดินทางด้านธุรกิจ โดยทำงานร่วมกับพันธมิตรอุตสาหกรรมยุทธศาสตร์ เพื่อสร้าง ประสบการณ์ ที่ราบรื่นสำหรับงานและการดำเนินการด้านไมซ์
- 3) ในฐานะนักการตลาดระดับโลกของสิงคโปร์ SECB เข้าร่วมใน กิจกรรมการตลาดและการส่งเสริมที่หลากหลาย เพื่อเน้นสถานะของ ประเทศซึ่งมีภาพลักษณ์เป็นสถานที่ดำเนินธุรกิจและจัดกิจกรรม ไมซ์ระดับเลิศ นอกจากนี้ทางสำนักงานฯ ยังให้การสนับสนุนด้าน

Championing Singapore's Business Travel

As a constituent group of the Singapore Tourism Board (STB), the Singapore Exhibition & Convention BureauTM (SECB) has a mission to champion the country's business travel and business events. As an enabler for industry growth and a key driver of the tourism sector, it aims to establish the city as a dynamic MICE destination where a milieu of ideas, personnel, and technology draws on vibrant knowledge and wide networks to tailor success for MICE players. As the country's focal entity for the MICE sector, SECB fulfills the following major roles:

- 1) As Singapore's business events champion, the Bureau aims to create, grow, and attract business events that strengthen Singapore's standing as a business and intellectual center. In this light, SECB partners organizers and other public entities to leverage the nation's established strengths in key industries such as biomedical and healthcare sectors, transport and security, lifestyle and cruise activities, ICT and media, environment and energy, infrastructure, business, trade and professional services, and futures
- 2) As Singapore's experienced architect, the Bureau champions and delivers exceptional experiences for business visitors, working with strategic industry alliances to create seamless experiences for their MICE events and undertakings

การตลาด และการประชาสัมพันธ์แก่องค์กรร่วมงานเพื่อเข้าถึงกลุ่ม เป้าหมายทั้งในระดับภูมิภาคและระดับโลก

4) ในฐานะนักพัฒนาอุตสาหกรรมของสิงคโปร์ SECB ทำหน้าที่ สร้างสภาพแวดล้อมด้านธุรกิจและอุตสาหกรรมไมซ์ที่คึกคัก โดยมุ่งให้มีองค์กรอุตสาหกรรมไมซ์ที่มีประสิทธิภาพ มีพันธมิตร ที่เข้มแข็ง โครงสร้างขั้นพื้นฐานที่ล้ำสมัย และมีบุคลากรไมซ์ระดับ ทักษะสูงจำนวนมากพอ²⁸

หากพิจารณาในเชิงองค์กร SECB ประกอบด้วยหน่วยงานระดับ ฝ่ายที่ทำหน้าที่เกี่ยวกับอุตสาหกรรมไมซ์จำนวน 3 ฝ่ายหลัก ซึ่ง ล้วนได้รับการวางระบบงานเพื่อร่วมกันส่งเสริมให้สิงคโปร์เป็น สถานที่ชั้นนำในการดำเนินการด้านไมซ์ ได้แก่

- 1) การประชุมนานาชาติ และอุตสาหกรรมการประชุม (Conventions and Meetings)
- 2) การแสดงสินค้านานาชาติและการประชุม (Exhibitions and Conferences)
- 3) การพัฒนาการท่องเที่ยวด้านธุรกิจ (Business Tourism Development)

ในด้านการประชุมนานาชาติและอุตสาหกรรมการประชุม (Conventions and Meetings) นั้น SECB ให้ความช่วยเหลือ ด้านการประมูลและกิจกรรมส่งเสริม โดยช่วยเหลือผู้เข้าร่วมประมูล ในการกำหนดวันยื่นประมูลแบบเปิดครั้งต่อไปสำหรับการจัดอีเวนท์ ด้านไมซ์ (MICE Events) จัดหาข้อมูลเกี่ยวกับประเด็นที่จะต้อง ใช้ในการเตรียมเอกสารสำหรับการประมูล เมื่อมีการยืนยันจะ จัดการประชุมนานาชาติ (Conventions) ในสิงคโปร์แล้ว ทาง SECB จะให้ความช่วยเหลือเพื่อให้ผู้จัดงานเข้าร่วมการประชุม นานาชาติ ที่เกี่ยวข้องในต่างประเทศ ก่อนการประชุมนานาชาติ ครั้งนั้นจะจัดขึ้นจริงในสิงคโปร์ ทั้งนี้เจ้าหน้าที่ของ SECB พร้อมที่ จะดำเนินการนำเสนอเพื่อส่งเสริมสถานะของสิงคโปร์ให้เป็นศูนย์ จัดงานไมซ์ (MICE Venue) โดยฝ่ายการประชุมนานาชาติ และ

- 3) As Singapore's global marketer, SECB is engaged in various marketing and promotional activities in order to reinforce the country's standing as the foremost Business and MICE venue. It also provides marketing and publicity support for partners to reach their target audience both regionally and globally
- 4) As Singapore's industry developer, the Bureau functions to create a vibrant Business and MICE milieu with efficient industry players, robust alliances, state-of-the-art infrastructure, and an emerging pool of MICE talents.²⁸

Organizationally speaking, SECB comprises 3 main divisions, all of which are designed to collectively promote Singapore as a leading venue for MICE undertakings:

- 1) Conventions and Meetings
- 2) Exhibitions and Conferences
- 3) Business Tourism Development.

With regard to conventions and meetings, SECB provides bidding and promotional assistance, assisting bidders in determining the next open submission date for a bid to hold a MICE event, obtaining information on what needs to be included in the documentation arrangement for a bid. When a convention is confirmed to be held in Singapore, the Bureau shall provide assistance to ensure that organizers concerned may attend relevant conventions overseas prior to the conference actually taking place back in the country. SECB staff members stand ready to make presentations in order to promote Singapore's position as a MICE

อุตสาหกรรมการประชุมทำงานร่วมกับอุตสาหกรรมอย่างใกล้ชิด เพื่อพัฒนาช่องทางที่มีประสิทธิภาพ ตลอดจนประสบการณ์เพื่อ ให้องค์กรต่างประเทศเข้ามาจัดการประชุมนานาชาติและการประชุม (Conventions and Meetings) ในสิงคโปร์อย่างต่อเนื่อง

ฝ่ายการแสดงสินค้านานาชาติและการประชุม (Exhibitions and Conferences Division) ส่งเสริมการจัดอีเวนท์ด้านธุรกิจ และทำงาน ร่วมกับผู้จัดอีเวนท์มืออาชีพ (Professional Event Organizers) เพื่อพัฒนาการประชุมนานาชาติด้านธุรกิจ (Business Conventions) และการแสดงสินค้านานาชาติ/นิทรรศการ (Trade Fairs/Exhibitions) ให้เป็นเวทีสำหรับนักวิชาชีพธุรกิจ (Business Professionals) เพื่อ สร้างเครือข่ายแลกเปลี่ยนความคิดเห็น และแสวงหาลู่ทางทั้งใน ประเทศและต่างประเทศ อนึ่งทางฝ่ายการแสดงสินค้านานาชาติ และการประชุมยังได้ทำงานอย่างใกล้ชิดกับองค์กรขับเคลื่อนกลุ่ม อุตสาหกรรม อาทิ หน่วยงานราชการ สมาคม สื่อ บริษัทชั้นนำ ตลอด จนอุตสาหกรรมไมซ์ เพื่อให้การจัดอีเวนท์ประสบความสำเร็จด้วยดี

ฝ่ายพัฒนาการท่องเที่ยวด้านธุรกิจ (Business Tourism Development Division) รับผิดชอบดูแลการเติบโตและการพัฒนาการสภาพ แวดล้อมด้านการเดินทางเชิงธุรกิจและอุตสาหกรรมที่แข็งแกร่ง อันประกอบไปด้วยขีดความสามารถ พันธมิตร และโครงสร้างขั้น พื้นฐานที่หลากหลาย อนึ่งฝ่ายพัฒนาการท่องเที่ยวด้านธุรกิจยัง บริหารจัดการการวางแผนเชิงยุทธศาสตร์ของ SECB ตลอดจน ประสานงานและริเริ่มกิจกรรมด้านการตลาดและประชาสัมพันธ์ เพื่อสร้างสถานภาพของสิงคโปร์ในฐานะที่หมายด้านธุรกิจและไมซ์ ระดับแนวหน้า นอกเหนือจากนั้นทางฝ่ายฯ ยังอำนวยประสาน การสร้างและพัฒนาแนวคิดและผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อส่งเสริมประสบการณ์ ของนักเดินทางด้านธุรกิจด้วย²⁹

venue. The Division works closely in tandem with the industry to develop more efficient channels and experiences to ensure a continued inflow of conventions and meetings.

The Exhibitions and Conferences Division promotes business events, and works in conjunction with professional event organizers to develop business conventions and trade fairs/exhibitions as platforms for business professionals to network, exchange ideas, and seek out commercial prospects both at home and abroad. The Division also works closely with major drivers of the industry clusters, such as public agencies, associations, media, leading corporations, as well as the MICE industry, to ensure the successful staging of their events.

The Business Tourism Development Division is responsible for the growth and development of a vibrant Business Travel and MICE industry ecosystem of capabilities, alliances and infrastructure. It also manages the SECB's strategic planning, as well as co-ordinates and initiates marketing and PR activities to establish Singapore's position as a premier Business and MICE destination. Additionally, the Division facilitates the creation and development of new concepts and products to enhance the business traveler's experience.²⁹

ฮ่องทง: เมืองอุตสาหกรรม การประชุมและการแสดงสินค้านานาซาติ ระดับโลก

ฮ่องกงได้พัฒนาจนกลายเป็นศูนย์กลางการจัดประชุมนานาชาติ และการแสดงสินค้านานาชาติชั้นเลิศของภูมิภาคแห่งหนึ่ง ฮ่องกงมีระบบการเชื่อมโยงทางอากาศที่ดียิ่ง ผู้แสดงสินค้าและ นักท่องเที่ยวอาจเดินทางไปเมืองท่าเสรีนี้ได้โดยสะดวก ซึ่งเป็นเหตผลประการหนึ่งที่ทำให้สถานที่นี้เป็นสถานที่ซึ่งได้รับ ความนิยมสำหรับการประชุมนานาชาติและการแสดงสินค้านานาชาติ (International Conventions and Exhibitions)³⁰ ฮ่องกง ได้รับการยกย่องสูงสุดในฐานะที่เป็น"เมืองธุรกิจที่ดีที่สุดในโลก" (Best Business City in the World) ในงานประกาศรางวัลการ Business Traveller Asia-Pacific Travel Awards ประจำปี 2555 และได้รับการประกาศชื่อเป็น "เมืองที่ดีที่สุดสำหรับอีเวนท์ ด้านธุรกิจ" (Best City for Business Events) ในการสำรวจ อตสาหกรรมของ CEI ประจำปี 2556 (CEI Industry Survey 2013) ในปี 2555 ฮ่องกงจัดงานแสดงสินค้า 3 งานที่จัดอยู่ใน กลุ่มงานที่ใหญ่ที่สุดในโลก และงานแสดงสินค้า 10 งานที่จัดอยู่ ในกลุ่มงานที่ใหญ่ที่สุดในเอเชีย

Hong Kong: A Global MICE Story Convention and Exhibition Industry in Hong Kong

Hong Kong has developed into one of the region's premier convention and exhibition centers. With its superb air connectivity, exhibitors and visitors may travel to this free port conveniently – one of the reasons that make this place a preferred venue for international conventions and exhibitions. Hong Kong received the supreme accolade as the "Best Business City in the World" at the 2012 Business Traveller Asia-Pacific Travel Awards, and was named the "Best City for Business Events" in the CEI Industry Survey 2013. In 2012, Hong Kong hosted three of the world's largest trade exhibitions, and ten of Asia's largest trade fairs.



ข้อเท็จจริมและตัวเลข

ในปี 2553 กิจกรรมไมซ์เป็นแหล่มจ้ามมานแบบ เต็มเวลาจำนวน 69,150 ตำแหน่ม ภาคส่วนที่ ได้รับประโยชน์มากที่สุดคืออาหารและเครื่อมดื่ม การค้าปลีกและโรมแรม ซึ่มมีสัดส่วนการจ้ามมาน ที่เกิดจากกิจกรรมไมซ์ถึมประมาณ 59%

Facts and Figures:

In 2010, the industry's activities provided an employment equivalent to 69,150 full-time jobs. Sectors benefiting the most were retail, hotel, and food and beverage, taking up an estimated 59% of the employment created.

ช่องกงได้รับการคัดเลือกให้เป็น "เมืองที่ดีที่สุดสำหรับอีเวนท์ด้าน ธุรกิจ" ต่อเนื่องกัน 3 ปี และ สำนักงาน Meetings and Exhibitions Hong Kong (MEHK) ในสังกัด Hong Kong Tourism Board (HKTB) ได้รับการคัดเลือกให้เป็นสำนักงานส่งเสริมการประชุม นานาชาติที่ดีที่สุดแห่งหนึ่งตามผลการสำรวจผู้อ่านประจำปี 2556-2557 ซึ่ง CEI Asia เป็นผู้ดำเนินการสำรวจ

นอกจากนี้ Hong Kong Convention and Exhibition Centre (HKCEC) และศูนย์ AsiaWorld-Expo (AWE) เป็นศูนย์จัดงาน การประชุมนานาชาติที่ดีที่สุด 2 อันดับแรก อนึ่ง MEHK ซึ่งเป็น หน่วยงานในสังกัดของ HKTB ได้รับการคัดเลือกให้อยู่ในกลุ่ม สำนักงานส่งเสริมการประชุมนานาชาติ (Convention Bureau) ที่ดีที่สุดเป็นครั้งแรก ซึ่งเป็นการยกย่องถึงความทุ่มเทของ HKTB รางวัลเหล่านี้แสดงให้เห็นว่าฮ่องกงเป็นเมืองที่เป็นสถานที่จัด การประชุม (Meeting Venues) ระดับโลกที่ดีที่สุดแห่งหนึ่ง อนึ่ง ที่พักระดับและสิ่งอำนวยความสะดวกระดับสุดยอด พร้อม ทั้งระบบโทรคมนาคมและเครือข่ายการขนส่งที่มีประสิทธิภาพ สูงทำให้คณะผู้แทนทางธุรกิจสามารถพำนักและทำงานใน สภาพการณ์และประสบการณ์ที่หลากหลาย³¹

ทั้งนี้มีสถานที่จัดงานขนาดต่างๆกันกว่า 50 แห่งในฮ่องกงสำหรับ งานแสดงสินค้าและการประชุมนานาชาติ (Trade Fairs and Convention) สถานที่จัดงานหลักสำหรับกิจกรรมไมซ์ ได้แก่ HKCEC ในเขตธุรกิจกลางเมือง AWE ใกล้สนามบิน และ Hong Kong International Trade and Exhibition Centre ในเขตอ่าวเกาลูน พื้นที่จัดการแสดงสินค้านานาชาติรวม (Total Exhibition Space) ของฮ่องกงมีมากกว่า 150,000 ตร.ม. ในปี 2555 ฮ่องกงจัดงานแสดง สินค้ากว่า 140 งาน ต้อนรับผู้เข้าร่วมงานไมซ์ชาวต่างประเทศที่ ค้างคืนจำนวนกว่า 1.7 ล้านคน เนื่องจากพื้นที่จัดงานแสดงสินค้า นานาชาติที่ HKCEC และ AWE ในช่วงฤดูกาล ที่มีการใช้บริการสูง นั้นมีจำกัด ฝ่ายบริหารของฮ่องกงจึงกำลังศึกษาความเป็นไปได้ในการ ขยาย HKCEC ระยะที่ 3 อนึ่ง รัฐบาลกำลังหา รือกับผู้พัฒนาศูนย์ AWE เพื่อดำเนินการขยาย AWE ระยะที่ 2 ให้ เร็วที่สุดเท่าที่จะเร็วได้ หากดำเนินการขยาย AWE ระยะที่ 2 แล้วเสร็จ พื้นที่จัดงานแสดง สินค้านานาชาติจะเพิ่มขึ้นจาก 66,000 ตร.ม. เป็น 100,000 ตร.ม.

Hong Kong has been voted the Best City for Business Events for the third consecutive year. Meanwhile, Meetings and Exhibitions Hong Kong (MEHK) of the Hong Kong Tourism Board (HKTB) was named one of the best convention bureaus, according to the 2013-14 readers' poll conducted by CEI Asia. Additionally, the Hong Kong Convention and Exhibition Centre (HKCEC) and the AsiaWorld-Expo (AWE) are the top 2 venues in the Best Convention Centre category. MEHK, a division of the HKTB, was listed among the best convention bureaus for the first time, which is a tribute to the HKTB's dedication. These accolades demonstrate that the city is one of the world's greatest global meeting venues. The city's superlative accommodations and business facilities, together with its highly efficient telecommunications and transport networks, allow business delegates to enjoy their stay amidst a diversity of experiences.31

Over 50 venues of various sizes are available in Hong Kong for trade fairs and convention purposes. The main venues for MICE activities are HKCEC in the central business zone, AWE near the airport, and the Hong Kong International Trade and Exhibition Centre in the Kowloon Bay area. Hong Kong's total exhibition space exceeds 150,000 m2. In 2012, Hong Kong hosted over 140 trade fairs, welcoming more than 1.7 million foreign overnight MICE travelers. With the tight supply of exhibition spaces at HKCEC and AWE during peak seasons, the city is currently examining the feasibility of HKCEC Phase 3 expansion. The government was discussing with the AWE developer to carry out the AWE Phase 2 expansion project as soon as possible. The AWE Phase 2 expansion project, if implemented, will expand AWE's exhibition area from 66,000 m² to 100,000 m². นอกจากนี้รัฐบาลยังได้ส่งเสริมแนวทาง "หนึ่งงาน สองสถานที่" (One Show, Two Locations) นับตั้งแต่ปี 2552 โดยจัดงาน ร่วมกันทั้งที่ HKCEC และ AWE เพื่อรับมือกับปัญหาพื้นที่ขาด แคลนที่ HKCEC ในฤดูการซึ่งมีการจัดงานหนาแน่น ด้วยการ สนับสนุนด้านบริการของรัฐบาล อาทิ บริการรถรับส่งโดยมิคิด มูลค่า ปรากฎว่ามีงานไมซ์บางงาน เช่น September Hong Kong Jewellery and Gem Fair ได้นำแนวทางนี้ไปใช้ได้ประสบความ สำเร็จตั้งแต่ปี 2552 ทั้งนี้อัตราการเติบโตของผู้แสดงสินค้านานา ชาติ และผู้เข้าร่วมงานสูงขึ้นจาก 15% เป็น 33% ในช่วงปี 2552 และปี 2555

บทบาทของ Hong Kong Tourism Board

Hong Kong Tourism Board (HKTB) เป็นหน่วยงานที่ได้รับ การสนับสนุนทางการเงินจากรัฐบาล โดยปรับสถานะมาจาก Hong Kong Tourist Association ทั้งนี้ HKTB ไม่ผูกพันกับภาคส่วน หรือ องค์กรใดในอุตสาหกรรม และสามารถสนับสนุนประโยชน์ ของการท่องเที่ยวฮ่องกงโดยรวมได้ ในเดือนพฤศจิกายน 2551 HKTB ได้เปิดสำนักงาน Meetings and Exhibitions Hong Kong (MEHK) เพื่อให้การสนับสนุนแบบมืออาชีพ ณ จุดเดียว แก่นักวางแผนและผู้จัดกิจกรรมไมซ์ ซึ่งเลือกฮ่องกงเป็นสถานที่ จัดการประชุมและงานแสดงสินค้านานาชาติ (Meetings and Exhibitions) บริการที่จัดมีหลายประการ ซึ่งรวมถึงการส่งเสริม นักท่องเที่ยว การประชาสัมพันธ์ การประสานงานเพื่อการตรวจ ตราสถานที่ การอำนวยประสานการเชิญผู้มีชื่อเสียงในฮ่องกงเข้า ร่วมงาน และประสานงานกับหน่วยงานหลักต่างๆ อนึ่ง MEHK ได้รับการยอมรับในด้านบริการที่มีคุณภาพ โดยได้รับรางวัลสำนัก งานส่งเสริมการประชุมนานาชาติที่ดีที่สุดอันดับ 2 ในการสำรวจ อุตสาหกรรมของ CEI (CEI's Industry Survey) ซึ่งจัดโดย นิตยสาร CEI Asia Pacific ในปี 2556

วัตถุประสงค์ของ HKTB มีดังนี้

1) พยายามเพิ่มบทบาทสร้างเสริมของภาคการท่องเที่ยวต่อเขต ปกครองพิเศษฮ่องกง Also, the government has promoted the "one show, two locations" approach since 2009, holding one event in both HKCEC and AWE to cope with the space shortage challenge at HKCEC during the peak seasons. An example in this direction is the fact that the September Hong Kong Jewellery and Gem Fair has successfully adopted this approach since 2009 with the government's service support such as a free shuttle bus service. The growth rate of the exhibitors and participants recorded rose 15% and 33% from 2009 to 2012 respectively.

HKTB's Role

As a subvented public agency reconstituted from the Hong Kong Tourist Association, HKTB has no affiliation to any specific sector or organization within the industry, and is able to support the interests of Hong Kong's tourism in its entirety. In November 2008, the Hong Kong Tourism Board (HKTB) launched MEHK to offer one-stop professional support to MICE planners and organizers choosing the city as their destination for meetings and exhibitions. Services provided include visitor promotion, publicity, coordination of site inspection, facilitation in securing local dignitaries as officiating guests, and liaisons with focal public agencies. In recognition of its quality services, MEHK's was ranked second for the "Best Convention Bureau" in CEI's Industry Survey organized by CEI Asia Pacific magazine in 2013.

HKTB's objectives are:

1) endeavor to increase the contribution of tourism to Hong Kong

- 2) ส่งเสริมเขตปกครองพิเศษฮ่องกงทั่วโลกในฐานะเมืองนานาชาติ ชั้นนำในเอเชีย และที่หมายด้านการท่องเที่ยวระดับโลก
- 3) ส่งเสริมการปรับปรุงสิ่งอำนวยความสะดวกสำหรับนักท่องเที่ยว
- 4) สนับสนุนรัฐบาลในการส่งเสริมความสำคัญของการท่องเที่ยว ต่อชุมชน
- 5) สนับสนุนกิจกรรมของบุคคลที่ให้บริการแก่นักท่องเที่ยวที่เดิน ทางมาเขตปกครองพิเศษฮ่องกงตามสมควร
- 6) ให้คำเสนอแนะและคำแนะนำแก่ผู้ว่าราชการเขตปกครอง พิเศษฮ่องกงในส่วนที่เกี่ยวกับมาตรการใดๆ ซึ่งอาจจะดำเนินการ เพื่อส่งเสริมประเด็บข้างต้น³²

ในการดำเนินการให้บรรลุวัตถุประสงค์นั้น ทางสำนักงานๆทำงาน ร่วมกับหน่วยงานและองค์กรสาธารณะ ภาคส่วนที่เกี่ยวข้องกับ การเดินทาง และองค์กรอื่นๆที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวความ ร่วมมือ ของ HKTB นั้นอาจเป็นไปในรูปของการหารือกับผู้มี ส่วนได้ส่วนเสีย และการเข้าร่วมในเวทีและกลุ่มหารือยุทธศาสตร์ ต่างๆ อนึ่ง HKTB ดำเนินการวิจัยโดยกว้างขวางเรื่องลักษณะ และ ความประสงค์ของนักเดินทาง ซึ่งผลการวิจัยนี้จะใช้เพื่อการ กำหนดยุทธศาสตร์การตลาดของ HKTB สำหรับตลาดแหล่งที่มา ของนักท่องเที่ยวเป็นรายประเทศและนักท่องเที่ยวภาคส่วน เฉพาะเป็นรายภาค

เพื่อที่จะสื่อสารความแข็งแกร่งของตราฮ่องกงแก่แวดวงธุรกิจ การเดินทาง (Travel Trade) สื่อ และผู้บริโภคทั่วโลก HKTB ใช้ช่องทางและเวทีหลากหลาย และจัดการรณรงค์ครอบคลุมทั่ว ถึง ตลอดจนโครงการกิจกรรมไมซ์ที่สำคัญๆตลอดปี ซึ่งทั้งหมดนี้ ออกแบบเพื่อให้นักเดินทางไมซ์ได้มีประสบการณ์หลากหลาย และสร้างรากฐานธุรกิจให้กับทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง³³ สำนักงาน ส่งเสริมการประชุมนานาชาติและการท่องเที่ยว (Convention and Visitor Bureaus) สามารถเรียนรู้อะไรได้บ้างจากประสบการณ์ ของ SECB และ MEHK

- 2) promote Hong Kong globally as a leading international city in Asia and a world-class tourist destination
- 3) promote the improvement of facilities for visitors
- 4) support the government in its efforts to promote the importance of tourism to the community
- 5) support, as appropriate, the activities of persons providing services for visitors to Hong Kong
- 6) make recommendations to and advise the Chief Executive (of the Hong Kong Special Administrative Region) in relation to any measures which may be taken to further any of the foregoing matters.³²

In carrying out its objectives, the Bureau works in conjunction with relevant focal public agencies and organizations, the travel-related sectors, and other entities related to tourism. HKTB's cooperation efforts also take the form of regular consultation with stakeholders, and participation in many strategy forums and groups. HKTB conducts extensive research into visitor profiles and preferences, the results of which are used to set forth HKTB's marketing strategies for diverse visitor source markets and segments.

In a bid to communicate the city's brand strengths to travel trade, media and consumers across the world, HKTB utilizes various channels and platforms, and organizes comprehensive campaigns and a year-round program of major MICE activities – all of which are designed to enrich visitors' experiences and provide a business landscape for parties concerned.³³

จากทรณีศึกษาความสำเร็จของ สิงคโปร์และฮ่องทงเมื่อพิจารณา อย่างละเอียดแล้วจะเห็นได้ว่ามี บทสรุปที่ดีดังต่อไปนี้

ทั้ง MEHK และ SECB มิได้เป็นองค์กรอิสระในตนเองอย่างเต็มที่ แต่ประการใด ทว่าต่างเป็นส่วนหนึ่งขององค์กรใหญ่ ได้แก่ HKTB และ STB ตามลำดับ ซึ่งแนวทางองค์กรคู่เป็นแนวทางที่องค์กร บริหารการท่องเที่ยวและองค์กรหลักด้านไม่ซ์แยกจากกันเป็น 2 องค์กร ทั้งนี้การบริหารลักษณะดังกล่าวยังคงทำงานอย่างมี ประสิทธิผลได้ โดยอาศัยการทำงานร่วมกันแบบมีจังหวะผสาน ในขณะที่ยังคงความเป็นอิสระและความยึดหยุ่นของตนอยู่ ใน ความจริง MEHK และ SECB ล้วนบริหารอย่างมีประสิทธิภาพ และมีความพร้อมในการดำเนินแนวทางองค์รวม ตลอดจนมีการ ประสานงานที่ดีในการบริหารจัดการการท่องเที่ยวและอุตสาหกรม ไมซ์ โดยสรุปแล้ว ประเด็นที่สำคัญที่สุดคือการบรรลุถึงวิธีการ ทำงานแบบมีประสิทธิภาพ ด้วยวิธีการอันหลากหลายที่มีการ ประสานเป็นเป้าหมายร่วมกัน หากสามารถออกแบบและดำเนิน การให้สามารถผสานรวมรูปแบบและหน้าที่ให้เหมาะสมได้แล้วจะ ยังให้เกิดการผสานพลังเพื่อการทำงานตามวัตถุประสงค์ได้³⁴

ทั้ง HKTB (ซึ่ง MEHK สังกัดอยู่) และ STB (ซึ่ง SECB สังกัดอยู่) เน้นการสื่อสารโดยใช้ภาษาของลูกค้าเป็นสำคัญ HKTB ได้พัฒนา เว็บไซต์ขึ้นหลายเว็บไซต์เป็นภาษาต่างๆ อาทิ เว็บไซต์ Hong Kong, Asia's World City (14 ภาษา)³⁵ เว็บไซต์ The Meetings & Exhibitions Section of HKTB's PartnerNet (7 ภาษา)³⁶ และ เว็บไซต์ MEHK (5 ภาษา)³⁷ ในขณะที่ STB จัดทำเว็บไซต์ YourSingapore โดยนำเสนอเป็น 7 ภาษา³⁸ นอกจากนี้ ประเด็น หนึ่งที่ไม่อาจมองข้ามได้คือ ชาวสิงคโปร์และฮ่องกงจำนวนมาก เข้าใจและสามารถอ่านและพูดภาษาจีนกลาง และภาษาจีนถิ่น ต่างๆได้ด้วย ซึ่งถือว่าเป็นประโยชน์มากในการสื่อสารในภาค อุตสาหกรรมไมซ์ในภูมิภาคนี้ ดังนั้นการจัดทำเว็บไซต์ และปรับ

What Can Convention and Visitor Bureaus (CVBs) Draw from SECB's and MEHK's Experiences?

Based on these two success stories, a close scrutiny suggests that the following conclusions seem justified in our opinion:

Rather than being totally independent bodies as such, both MEHK and SECB are constituent components of their umbrella agencies - HKTB and STB respectively. This means that, when administered efficiently, they are in a position to pursue a holistic and synchronized approach to tourism and business tourism management. Meanwhile, a two-pronged approach whereby a tourism administration entity and a focal MICE entity are two separate entities would still function as effectively through synchronized coordination, while maintaining their respective independence and flexibility. In a nutshell, it is efficiency achieved through different modes diverging into a common end that counts the most. As such, a combination of forms and functions, when designed and implemented properly, culminates in an enabling synergy to achieve fitness for purpose.34

Both HKTB (with MEHK thereunder), and STB (with SECB thereunder) put a great emphasis on their potential international clients' linguistic requirements: 14 languages (HKTB),³⁵ 7 languages (the Meetings & Exhibitions Section of HKTB's PartnerNet),³⁶ and 4 languages (MEHK);³⁷ and 7 languages (STB).³⁸ One point not to be overlooked – a sizeable number of Singaporeans and Hong Kong citizens understand, read and speak Mandarin and/or other Chinese dialects. This is apparently a boon when it comes to communication in the region's MICE

ข้อมูลให้ทันสมัยอยู่เสมอเป็นภาษาจีนกลางในกรณีประเทศที่ไม่ ได้ใช้ภาษาจีนกลางเป็นการทั่วไปนั้นถือว่าเป็นเรื่องที่ต้องจัดทำ และมิอาจจัดทำเพียงให้ผ่านพ้นไปเท่านั้น

HKTB และ STB เร่งใช้วิทยาการล้ำสมัยและความคิดสร้างสรรค์ ยกตัวอย่าง เช่น HKTB ใช้แนวคิดความคิดสร้างสรรค์ที่สร้างเสริม โอกาส (Winning Creativity) เร่งการส่งเสริมการตลาดผ่าน ระบบดิจิตอลและการประชาสัมพันธ์ (Digital and PR Promotions) อย่างมีประสิทธิผล โดยใช้ความคิดริเริ่มเชิงสร้างสรรค์ สำนักงานฯ ใช้ประโยชน์พัฒนาการดิจิตคลสมัยใหม่เพื่อออกแบบเว็บไซต์ของ ตนใหม่ เพิ่มการใช้เวทีสื่อสังคมและสร้างการใช้งานกับมือถือ แบบใหม่ๆ สำหรับการประชาสัมพันธ์นั้น HKTB ใช้ช่องโทรทัศน์ และสื่อที่มีผลกระทบสูงทั่วโลก และจัดรณรงค์รายการ "Hong Kong Super Shopper" ซึ่งน่าตื่นตาตื่นใจยิ่งขึ้น ในลักษณะ เดียวกันนี้ HKTB อาศัยใช้ผลกระทบในวงกว้างที่ยากจะหยุด ได้ของสื่อสังคม (Social Media) เปิดหน้า Facebook ใหม่ 2 โครงการ ได้แก่หน้าภาคภาษาอังกฤษชด "Discover Hong Kong" และหน้าภาคภาษาจีนชุด "Let's Go Hong Kong" ในปี 2555 ความพยายามเหล่านี้เป็นส่วนหนึ่งของรูปแบบระบบการปรับ โฉมสื่อสังคมในวงกว้างของหน่วยงาน ซึ่งรวมถึงบัญชี Twitter และ Sina Weibo ปัจจุบันมีจำนวนผู้ติดตามรวมกันถึงกว่า 1 ล้านคน³⁹ ในขณะที่สิงคโปร์จัดงานระดมผู้เชี่ยวชาญด้านคอมพิวเตอร์ เป็นระยะเวลา 2 วัน เพื่อระดมกำลังอัจฉริยะด้านคอมพิวเตอร์ เข้าด้วยกัน เป็นการระดมความคิดชั้นเลิศและนอกกรอบเพื่อที่จะ สร้างเสริมขีดความสามารถอุตสาหกรรมไมซ์ของประเทศ

สำนักงานๆทั้ง 2 แห่งเน้นการจัดให้มีข้อมูลที่เน้นเชิงปฏิบัติ เช่น เว็บไซต์และเครือข่ายสื่อสังคมของ STB ให้ข้อมูลราคาค่าโดยสาร เครื่องบิน ของสายการบินหลักๆที่บินไปยังสิงคโปร์ และบินมาจาก สิงคโปร์ไปสู่สถานที่ซึ่งผู้ค้นข้อมูลนั้นอยู่ ซึ่งเป็นวิธีที่มีลักษณะ นวัตกรรม และทรงอานุภาพในการสื่อสารด้านราคา ทั้งนี้มีข้อมูล ที่เป็นประโยชน์จำนวนมหาศาลบนฐานข้อมูลของ STB การทุ่มเท ทำงานเพิ่มเติมนั้นมีผลเป็นอย่างมาก สำนักงานส่งเสริมการประชุม นานาชาติและการท่องเที่ยว และผู้ประกอบวิชาชีพไมซ์จะเรียนรู้ ได้อย่างมากจากการค้นข้อมูลในสื่อเหล่านี้

sector. As such, operating a website and updating information regularly in Mandarin where it is not a common language in the country is a must for any CVBs – a task not to simply deal with in passing.

HKTB and STB proactively utilize state-of-the-art technology and creativity to attain their MICE targets. For example, based on the notion of winning creativity, HKTB effectively intensified its digital and PR promotions through creative initiatives. Making use of modern digital developments, the organization redesigned its website, increased its leverage of social media platforms, and created new mobile applications. With special reference to PR moves, HKTB engaged high-impact TV channels and media across the globe, as well as staged an ever more breathtaking "Hong Kong Super Shopper" campaign. Also in this light, HKTB capitalizes on social media's unstoppable viral effect, launching two new Facebook pages: the English-language "Discover Hong Kong" page, and the Chinese-language "Let's Go Hong Kong" page in 2012. These efforts constitute part of a wider revamp of its social media configuration, including Twitter and Sina Weibo accounts, and a combined fan base of more than 1 million.³⁹ Meanwhile, Singapore hosted a 2-day hackathon to pool computing geniuses together for great and unconventional ideas in a bid to strengthen the country's MICE capacity.

Both bureaus focus on the provision of practical information. For instance, STB's websites and social-network media provides all the airfares offered by major airlines from and to Singapore to the locations where web-users are browsing from – an innovative and very powerful way of conveying a pricing message. Staggering amounts of practical information are available on STB applications. Going an extra mile does count. Any CVBs and MICE professional will learn a great deal by simply visiting these superb media platforms.



ทัศนะผู้เชี่ยวชาญ ในอุตสาหทรรม:

บทสัมภาษณ์ผู้บริหาร สมาคมที่เกี่ยวข้อมกับ อุตสาหกรรมไมซ์⁴⁰

Industry Experts' Opinions:

Fresh from the Horse's Mouth⁴⁰

อุตสาหกรรมไมซ์ได้รับการสนับสนุนอย่างดียิ่งจากรัฐบาลไทย
และองค์กรเอกชนอื่นๆ เพื่อให้บรรลุเป้าประสงค์ของอุตสาหกรรม
ของประเทศ อุตสาหกรรมนี้จึงมีบทบาทสำคัญในเศรษฐกิจของ
ประเทศ สสปน. ซึ่งเป็นหน่วยงานหลักซึ่งรับผิดชอบด้านการทำตรา
และบริหารภาพลักษณ์ของอุตสาหกรรมไมซ์ไทยนั้นทำงาน
อย่างใกล้ชิดกับองค์กรภาคเอกชนที่มีภาระงานตรงกัน ได้แก่ สมาคม
ส่งเสริมการประชุมนานาชาติ (ไทย) สมาคมการแสดงสินค้า (ไทย)
และสมาคมโรงแรมไทย เพื่อส่งเสริมความเชื่อมั่นในกลุ่มผู้เกี่ยวข้อง
ซึ่งการณ์นี้สามารถสร้างเสริมผลการดำเนินการของสสปน.
ในการดึงดูดคณะผู้แทนไมซ์ให้เดินทางมาประเทศไทยจำนวน
มากขึ้นและบรรลุเป้าหมายทุกประการสำหรับปังบประมาณ
2557 อย่างมีประสิทธิผล ลำดับต่อไปนี้คือความคิดเห็นและแนวคิด
ในเชิงวิชาชีพของผู้บริหารสูงสุดขององค์กรภาคเอกชนทั้ง 3 องค์กร
ซึ่งจะมีบทบาทสำคัญในภาคส่วนไมซ์ของประเทศตลอดปี 2557

Fuelled with infallible support from the Royal Thai Government and other private-sector players in a bid to reach the country's industrial goals, Thailand's MICE sector is playing a crucial role in the national economy. TCEB, the focal point embodying the branding and image of the Thai MICE industry, works closely in tandem with 3 of its corresponding private-sector entities - the Thailand Incentive and Convention Association (TICA), the Thai Exhibition Association (TEA), and the Thai Hotels Association (THA) - to boost confidence among parties concerned. This, in turn, effectively reinforces TCEB's actual performance in attracting a greater number of MICE delegates and achieving all its targets for the fiscal year 2014. What follows are professional opinions and ideas of the top executives of these 3 associations, which will play a pivotal role in the country's MICE sector throughout 2014.

SUMATE SUDASNA

President Thailand Incentive and Convention Association (TICA)



สุเมธ สุทัศน์ ณ อยุธยา⁴¹ นายทสมาคมส่วเสริมการประชุม นานาชาติ (ไทย)

ประเทศไทยได้พัฒนาจนเป็นศูนย์กลางการประชุมนานาชาติ (International Conferences) ที่ได้รับการยกย่องและมีชื่อเสียง มากแห่งหนึ่ง ซึ่งส่วนหนึ่งเป็นเพราะประเทศไทยมีศักยภาพและ ความพร้อมที่จะนำเสนอสถานที่ประชุมให้นักเดินทางไมซ์ได้ คัดเลือก ในช่วงระยะเวลาหลายปีที่ผ่านมานั้นมีการใช้พื้นที่จัดการ ประชุมและอีเวนท์ (M&E Space Capacity) ประมาณ 70% ของพื้นที่ทั้งหมด ภาคอุตสาหกรรมไมซ์ไทยยังคงมีศักยภาพสูงที่ จะให้บริการแก่อีเวนท์การประชุม (Meeting Events) ขนาดใหญ่ ได้จำนวนมาก ทั้งนี้มีสถานที่จัดประชุมที่มีชื่อเสียงระดับโลกหลายแห่ง ในประเทศไทย ซึ่งรวมถึง IMPACT เมืองทองธานี ศูนย์นิทรรศการ และการประชุมใบเทค ศูนย์การประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ และศูนย์ ประชุมบางกอกคอนเวนชั่นเซ็นเตอร์ ที่เซ็นทรัลเวิลด์ ทุกศูนย์ล้วน แต่มีอุปกรณ์อำนวยความสะดวกที่ทันสมัยเต็มรูปแบบ โดยมีบริการ สนับสนุนล้ำยุค ประเทศไทยยังมีการคมนาคมแบบ บูรณาการวิธีขนส่งหลายแบบ อาทิ บริการรถไฟใต้ดินและรถไฟ ลอยฟ้า ทางหลวง และสนามบิน ทำให้นักเดินทางสามารถเดินทาง ไปสถานที่ประชุมได้โดยสะดวก สำหรับจังหวัดศูนย์กลางไมซ์ที่ สำคัญ อื่นๆของประเทศนั้นก็มีสถานที่ท่องเที่ยวจำนวนมากที่จะ ดึงดูดนักท่องเที่ยวไมซ์ให้เดินทางไปสถานที่จัดงานไมซ์เหล่านั้น ซึ่งรวมถึงศูนย์ประชุมและแสดงสินค้านานาชาติ เฉลิมพระเกียรติ 7 รอบพระชนมพรรษาที่เชียงใหม่ และศูนย์ประชุมเอนกประสงค์

SUMATE SUDASNA⁴¹ President Thailand Incentive and Convention Association (TICA)

Thailand has essentially become a respectable and highly-reputed hub of international conferences, which is due in part to the nation's tremendous potential and readiness to offer a wide selection of meeting places for MICE visitors. Over the past years, approximately 70% of the total M&E space capacity has been taken up. The Thai MICE sector still has great potential to accommodate many larger-sized meeting events. There are several world-renown meeting venues in Thailand, including IMPACT Muang Thong Thani, Bangkok International Trade and Exhibition Centre (BITEC), the Queen Sirikit National Convention Center (QSNCC) and Bangkok Convention Centre at Central World - all of which boast full-fledged, modern facilities with state-of-the-art support services. The country also offers various intermodal transport nodes - underground and sky-train services, highways and airports, enabling visitors to travel to the meeting places conveniently. As for the country's other major MICE provinces, tourist landmarks abound to attract MICE travelers

กาญจนาภิเษก มหาวิทยาลัยขอนแก่น ยิ่งกว่านั้นประเทศไทยยัง เป็นแดนมหัศจรรย์อย่างแท้จริง กล่าวคือมีสิ่งดึงดูดใจด้านต่างๆ จำนวนมาก อาทิ ด้านวัฒนธรรม ประเพณี การซื้อสินค้า และ แหล่งท่องเที่ยวจำนวนมาก ทั้งหมดนี้สามารถดึงดูดให้นักวางแผน งานไมซ์มาจัดงานไมซ์ที่นี่มากรายขึ้น

ในช่วงเวลาหลายปีที่ผ่านมาสสปน.ได้เชิญให้สมาชิกสมาคมฯเข้า ร่วมการรณรงค์ ส่งเสริมการขายในหลายประเทศทั่วโลก สสปน.ยังได้ให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ประกอบการและผู้ทำงานด้าน ไมซ์ที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้มีคุณภาพเทียบเท่ากับมืออาชีพด้านไมซ์ระดับ สูงสุด โดยเน้นความเป็นมืออาชีพซึ่งเป็นสิ่งที่คนทำงานด้านไมซ์ ทุกคนในอุตสาหกรรมต้องมี

สมาคมฯมั่นใจว่าในปีงบประมาณ 2557 นี้จะมีนักเดินทางไมซ์เข้า ร่วมการประชุมที่จัดขึ้นในประเทศไทยจำนวนมาก ทั้งนี้คาดว่าจะ มีผู้เข้าร่วมงานประชุม Unicity Global Convention ประมาณ 20,000-30,000 คน ซึ่งในกลุ่มนี้นักเดินทางไมซ์จำนวน 12,000 คน จะร่วมงาน Herbalife Asia Pacific World Team University 2014 นอกจากนั้นคาดว่าผู้ร่วมงานจำนวนประมาณ 4,000 คนจะ เข้าร่วมงาน World Marketing Forum 2014 อนึ่ง มีการคาด หมายว่างานประชุม International Congress of Pharmaceutical Sciences-FIP 2014 จะดึงดูดผู้เข้าร่วมได้ประมาณ 2,500 คน to these venues. Those MICE venues include the Chiang Mai International Convention & Exhibition Centre (CMICE), and the Karnjanapisek Convention Hall, Khon Kaen University. Moreover, Thailand is an amazing place in the true sense of the word – full of enticing things galore such as a wide array of cultural, traditional, shopping and tourist attractions. All this can attract more MICE planners to organize their events here.

Over the years, TCEB has long been inviting TICA members to participate in sales promotional campaigns in various countries across the world. TCEB also grants aid packages to entrepreneurs and relevant MICE players to enable them to be on a par with the very best MICE practitioners on the basis of professionalism, an element highly required of any MICE players in the sector.

TICA is confident that in the fiscal year 2014 a great number of MICE visitors will be participating in meetings held in Thailand. Unicity Global Convention is expected to attract approximately 20,000-30,000 MICE visitors. Of these, 12,000 will join the Herbalife Asia Pacific World Team University 2014. Also, approximately 4,000 participants should be attending the World Marketing Forum 2014. Moreover, the International Congress of Pharmaceutical Sciences-FIP 2014 is expected to attract approximately 2,500 MICE visitors.

PATRAPEE CHINACHOTI

President Thai Exhibition Association (TEA)

2

พรรธระพี ซินะโชติ⁴² นายทสมาคมการแสดวสินค้า (ไทย)

นายกสมาคมการแสดงสินค้า (ไทย) มีความเห็นว่า ไม่ควรนำจำนวน งานแสดงสินค้านานาชาติที่จัดขึ้นในสิงคโปร์และฮ่องกงมาเปรียบ เทียบกับกรุงเทพมหานครเท่านั้น ทั้งนี้เห็นได้ชัดว่า ประเทศไทย มีสิ่งดึงดูดใจจำนวนมากกว่าประเทศอื่นๆอีกหลายประเทศ นั่นคือมีเมืองศูนย์กลางไมซ์ เช่น เชียงใหม่ ภูเก็ต และอื่นๆ การดำเนินการศูนย์การประชุมและแสดงสินค้านานาชาติในเมือง ท่องเที่ยวหรือในเมืองใหญ่ๆในจังหวัดอื่นๆจะช่วยส่งเสริมขีด ความสามารถในการแข่งขันของให้เหนือกว่าคู่แข่งหลักได้อย่างมี ประสิทธิผลอีกหนึ่งขั้นในอุตสาหกรรมที่มีการแข่งขันมากขึ้นทุกที ทั้งนี้ควรพิจารณาว่าหากประเทศไทยดำเนินการให้มีศูนย์การประชุม และการแสดงสินค้านานาชาติในภูเก็ต ซึ่งเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่ ได้รับความนิยมมากของโลกนั้น ผลที่ได้รับจะมากสักเพียงใด

สภาพการณ์เช่นนี้แสดงให้เห็นถึงความสำคัญของการมีเมืองศูนย์
กลางไมซ์โดยตรง งานแสดงสินค้านานาชาติหรืองานไมช์ควรจะ
จัดใน เขตอุตสาหกรรมที่เชื่อมโยงกับแนวคิดของงานแสดงสินค้า
นั้นๆ ทั้งนี้เพื่อเป็นการอำนวยความสะดวกให้แก่ผู้แสดงสินค้าใน
การ ทำงาน หรือการเข้าเยี่ยมชมงานในแง่สิ่งอำนวยความสะดวก
และการขนส่ง การที่มีเมืองไมซ์หลายแห่งจะช่วยเสริมศักยภาพของ
ประเทศไทยในการดึงดูดงานแสดงสินค้าหรืองานไมซ์จำนวนมาก
สู่ประเทศไทย ซึ่งเป็นข้อได้เปรียบของประเทศไทย ที่สิงคโปร์และ
ฮ่องกงไม่อาจมีได้เลยในความเป็นจริง

PATRAPEE CHINACHOTI⁴² President Thai Exhibition Association (TEA)

According to Mr. Chinachoti, the total number of international fairs organized in Singapore and Hong Kong should not be compared with only Bangkok as such. Apparently, Thailand has more attractions galore to offer than several other players, i.e. MICE Cities in Chiang Mai, Phuket and elsewhere. Operating convention centers and exhibition complexes in tourist cities or in major cities in other provinces will effectively enhance the country's competitive edge a notch over its arch competitors in this ever more challenging sector. One cannot imagine what will happen if the country also operates convention and exhibition centers in Phuket, regarded as one of the world's most popular destinations.

This is exactly what constitutes a rationale for the significance of MICE Cities. Exhibitions or MICE events should be held in industrial locations relating to the concept of the exhibitions held to facilitate exhibitors' functioning or visitors' attendance with respect to facilities and transportation. Having

งานไมซ์ระดับภูมิภาคที่สำคัญซึ่งจัดขึ้นในประเทศนั้นรวมถึง มอเตอร์โชว์และมอเตอร์เอ็กซ์โปด้วย ซึ่งเป็นงานที่ใหญ่ที่สุดสำหรับ งานประเภทนี้ที่จัดขึ้นนอกประเทศญี่ปุ่น สำหรับงานเมทัลเล็กซ์ที่ ไบเทค บางนานั้นใช้พื้นที่รวม 40,000 ตร.ม. – 50,000 ตร.ม. และ มียอดจองเต็ม ซึ่งสะท้อนถึงความสนใจ ของสาธารณช ที่มีต่อ งานนี้อย่างมหาศาล นอกจากนั้นประเทศไทยยังเป็นเจ้าภาพจัดงาน โพรแพ็คซึ่งเป็นงานที่ใหญ่ที่สุดในภาคส่วนนี้ของทวีปเอเชีย

สสปน.มีส่วนสร้างเสริมอุตสาหกรรมไมซ์อย่างมีประสิทธิผล ทำให้ประเทศไทยกลายเป็นศูนย์กลางการแสดงสินค้านานาชาติ ที่สำคัญของเอเชียแห่งหนึ่ง การทำงานร่วมกับสสปน.ทำให้สมาคม การแสดงสินค้า (ไทย) สามารถขยายเข้าสู่ตลาดนานาชาติได้กว้าง ขึ้น นอกจากนี้สสปน.มีบทบาทสำคัญในฐานะศูนย์กลางการประสาน งานระหว่างรัฐบาล และสมาคมฯเพื่อเป็นหลักประกันว่าการแสดง สินค้านานาชาติจะดำเนินไปอย่างราบรื่นสู่ปี 2557

various MICE Cities will certainly reinforce Thailand's potential in attracting a great number of exhibitions or events to Thailand. This represents Thailand's advantage/edge that Singapore and Hong Kong may not have access to in reality.

Major regional events hosted in the country include Motor Show and Motor Expo which are the most sizeable events of their kind outside Japan. METALEX at BITEC Bangna, occupying a total space of 40,000-50,000 m², is normally fully booked, reflecting the tremendous public attention this event enjoys. In addition, Thailand also hosts ProPak, Asia' biggest event in the sector.

TCEB has effectively contributed to Thailand becoming one of Asia's major hubs of international trade fairs. Working in conjunction with TCEB enables TEA to expand into wider international markets. In addition, TCEB plays a vital role as a focal coordinator between the Government and TEA to ensure that international trade fairs run seamlessly into 2014.

SURAPONG TECHARUVICHIT

President Thai Hotels Association

3

สุรพมษ์ เตชะหรูวิจิตร⁴³ นายกสมาคมโรมแรมไทย

กว่า 90% ของโรงแรมที่สามารถต้อนรับคณะผู้แทนไมซ์คือโรงแรม 4 และ 5 ดาว ซึ่งเกือบทั้งหมดเป็นสมาชิกของสมาคมโรงแรมไทย นักเดินทางไมซ์ที่พัก ณ โรงแรมสมาชิกของสมาคม โดยเฉพาะ อย่างยิ่ง ผู้เข้าร่วมงานไมซ์ที่เดินทางมาประเทศไทยด้วยวัตถุประสงค์ ด้านไมซ์นั้นถือว่าเป็นแขกชั้นหนึ่งของประเทศ โดยหลักๆแล้ว ซึ่ง บุคคลเหล่านี้มีอำนวจซื้อสูงกว่านักท่องเที่ยวประเภทอื่น จึงมี ความคาดหวังสูงตามไปด้วยในแง่ของคุณภาพบริการที่จัดให้

ในมิตินี้บทบาทของสมาคมๆที่เกี่ยวกับนักเดินทางไมซ์จะเน้นที่ การจัดที่พักสำหรับงานไมซ์เป็นสำคัญ โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อ อุปสงค์ซึ่งวัดตามจำนวนของผู้เข้าร่วมงานนั้นสูง บทบาทของสมาคมๆ ด้านอื่นๆนั้นจะรวมถึงการจัดกลุ่มห้องพักในโรงแรมต่างๆเพื่อ ช่วยเจรจาต่อรองกับผู้จัดงานประชุม คณะทำงานระดับมืออาชีพ ของสมาคมๆทำหน้าที่ช่วยให้ผู้ร่วมงานไมซ์สามารถต่อรองให้ได้ อัตราห้องพักและเงื่อนไขอื่นๆที่ดียิ่งขึ้น สภาพการณ์เช่นนี้เป็นปัจจัย สำคัญในการจัดงานประชุมขนาดใหญ่ ซึ่งเป็นช่วงเวลาที่อุปสงค์ สำหรับที่พักสูงขึ้นฉับพลัน ในจุดนี้การบริหารจัดการที่มีประสิทธิผล มีความสำคัญยิ่งในการประกันให้เกิดความสำเร็จด้านธุรกิจ สำหรับทุกฝ่าย

SURAPONG TECHARUVICHIT⁴³ President Thai Hotels Association

Over 90% of hotels capable of accommodating MICE delegates are 4 and 5-star hotels, virtually all of which are members of the Thai Hotels Association (THA). MICE visitors who are accommodated by THA member hotels, especially MICE travelers coming to Thailand for MICE purposes, are the country's premium customers. In the main, they enjoy higher purchasing power than other types of tourist, and are more demanding accordingly in terms of the quality of services provided.

In this connection, THA's roles with respect to MICE travelers mainly focus on arranging accommodation for MICE events, especially when demand, as measured by the number of visitors, is high. Other THA's roles include grouping rooms across different hotels to help negotiate with meeting organizers. THA's professional teams help MICE participants bargain for better room rates and other relevant conditions which prove essential factors in the organizing of large-scale conventions – particularly when demand for accommodation peaks suddenly. This is when effective management is of utmost importance to ensure mutual business success.

ประเทศไทยมีจุดเด่นหลายประการซึ่งเป็นรากฐานของการดึงดูด ใจให้ผู้ร่วมงานไมช์ ทั้งนี้รวมถึงความเป็นมิตรและความเอื้อเฟื้อ เผื่อแผ่ของคนไทย ความหลากหลายของแหล่งดึงดูดใจทางการ ท่องเที่ยว ตลอดจนกิจกรรมและการส่งเสริมการ ตลาดสำหรับ ตลาดเฉพาะกลุ่ม ซึ่งผู้แทนที่เข้าร่วมงานไมซ์เห็นว่าน่าสนใจเป็น ส่วนใหญ่ ทั้งหมดนี้เป็นมูลฐานที่สำคัญซึ่งส่งอิทธิพลต่อการตัดสิน ใจของผู้จัดงานไมซ์เมื่อเลือกสถานที่จัดงานสำหรับการประชุม และการแสดงสินค้านานาชาติของตนเอง อนึ่ง นอกเหนือจาก กิจกรรมหลักแล้ว กิจกรรมคู่ขนานก็เป็นแม่เหล็ก อีกประการหนึ่ง ที่ทำให้เกิดความสำเร็จของประเทศในการจัดงานให้กับคณะ ผ้แทนไมซ์

ประเทศไทยมีประสบการณ์ในการจัดงานประชุมและการแสดง สินค้านานาชาติ (International Conventions and Exhibitions) จำนวนมาก ทั้งนี้ประเทศไทยได้ลงทุนพัฒนาธุรกิจไมซ์อย่างต่อ เนื่องและจริงจัง ภาคส่วนที่เกี่ยวข้องได้รวมกันสร้างหลักประกันว่า ทุกสิ่งจะดำเนินไปตามแผนการกำหนดลำดับความสำคัญเร่งด่วน ตามที่สมควร สภาพการณ์เช่นนี้และการดำเนินงานระยะสั้นควร นับว่าเป็นยุทธศาสตร์หลักของประเทศเพื่อยังให้เกิดความสำเร็จ ต่อเนื่อง ตลอดจนเพื่อตอบสนองต่อเป้าหมายต่างๆที่ตั้งขึ้นมา สำหรับปี 2557 ทุกประการ

สมาคมโรงแรมไทยกำลังอยู่ในช่วงประสานงานกับกระทรวง มหาดไทย และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการบริหารงานกิจการโรงแรม เพื่อดำเนินการกับโรงแรมที่ไม่ได้รับใบอนุญาต โดยเน้นเมืองท่องเที่ยว ที่สำคัญ ซึ่งรวมถึงกรุงเทพมหานคร พัทยา ชะอำ หัวหิน ภูเก็ต สมุย และเชียงใหม่ ประเด็นนี้มีการดำเนินการเพื่อความเป็นธรรมแก่ ผู้ประกอบการที่ดำเนินการอย่างถูกต้องตามกฎหมาย ตลอดจนเพื่อ ที่จะควบคุมและคงมาตรฐานการบริการและความปลอดภัยแก่ นักท่องเที่ยวและคณะผู้แทนไมซ์ Thailand enjoys many strong points that underpin its attractiveness vis-à-vis MICE travelers, including Thai people's friendliness and hospitality, the variety of its tourist attractions, and the vast array of activities and promotional offers for niche markets, which MICE delegates mostly find interesting. These are important elements that influence MICE organizers' decision-making when selecting venues for their conferences and exhibitions. In addition, apart from the main activities, parallel activities prove to be another magnet that accounts for the success the country has achieved in arranging events for MICE delegates.

Thailand has had a great deal of experience hosting international international conventions and exhibitions. The country has invested considerably in the ongoing development of its MICE businesses. Here, parties concerned also ensure that things are run along the priority-setting scheme as appropriate. This continues to be the country's key strategy to ensure ongoing success, short-term MICE arrangements included, in order to meet all the various targets set for next year.

THA is in the process of coordinating with the Ministry of Interior and agencies concerned in hotel administration affairs in relation to unlicensed hotel operations, with special reference to major tourist cities including Bangkok, Pattaya, Cha-am, Hua Hin, Phuket, Samui and Chiang Mai. This issue has been taken up in a bid to ensure that justice is done to entrepreneurs operating legally, as well as to control and maintain service standards and safety for the country's tourists and MICE delegates.



เส้นทาวพัฒนาสำหรับ ปีแห่วทารเติบโต:

ข้อเสนอแนะทามนโยบาย สำหรับอุตสาหกรรมไมซ์ ขอมประเทศไทย

The way forward for the galloping stallion:

policy suggestions for Thailand's MICE Industry



การปรับปรุมเวทีอุตสาหกรรมไมซ์ สำหรับประเทศไทย

บัจจุบันนี้ อุตสาหกรรมไมช์โลกส่งสัญญาณการพื้นตัว และภาคอุตสาหกรรมไมช์ของทวีปเอเชียได้แสดงความแข็งแกร่ง ในรูปการเติบโตด้านกิจกรรมและโครงการลงทุน ดังนั้นยุทธศาสตร์ ที่จะเป็นประโยชน์ต่อประเทศไทยคือการพัฒนาโครงสร้าง การลงทุนที่จะดึงดูดภาคส่วนรายสาขาต่างๆระดับโลกมาสู่ประเทศ ไทย ทั้งนี้เพื่อรักษาข้อได้เปรียบในการแข่งขัน⁴ อุตสาหกรรมไมช์ ปัจจุบันมีการแข่งขันกันมากยิ่งขึ้นทุกที ซึ่งมีประเทศหลักๆด้าน อุตสาหกรรมไมช์ เช่น ฮ่องกง ญี่ปุ่น จีน และ สิงคโปร์ดำเนินการ อยู่แล้ว ทั้งอาจมีผู้เข้าร่วมแข่งขันรายใหม่เพิ่ม ขึ้นได้เสมอ แนว นโยบาย ที่สมเหตุสมผลยิ่งสำหรับผู้ประกอบการ ไมซ์และฝ่ายที่ เกี่ยวข้องของประเทศไทยคือจะต้องมีการปรับปรุงจากภายใน อย่างต่อเบื่อง

ลำดับต่อไปนี้คือมิตินโยบาย 6 มิติ ซึ่งอาจเป็นขั้นตอนสู่ความ ยั่งยืนสำหรับอุตสาหกรรมไมซ์ของประเทศไทย

- 1) การลงทุนโครงสร้างขั้นพื้นฐานที่มีผลิตภาพสูง
- 2) การเสริมสร้างความเชื่อมโยงผ่านระเบียงเศรษฐกิจและสะพาน เชื่อมการขนส่ง
- 3) การสร้างชีดความสามารถด้านบุคลากรปฏิบัติงาน
- 4) การสร้างจุดเชื่อมโยงอุตสาหกรรมไมซ์ที่ขาดหายไป
- 5) แนวทางปฏิบัติที่รักษาสิ่งแวดล้อมในภาคอุตสาหกรรมไมซ์
- 6) การสร้างความสามารถด้านภาษาและสารสนเทศของเจ้าหน้าที่ และพนักงานสนับสนุนด้านไมซ์

An Improved MICE Platform for Thailand

As the world's MICE industry has shown healthy recovery signs, and Asia's MICE sector has clearly exhibited its internal strength in the form of growth in MICE activities and investment projects, it will naturally prove a strategically useful step for Thailand to attract various global sub-sectors in line with its portfolio investment structure in order to preserve its competitive edge.⁴⁴ In light of an ever-competitive industrial setting with new promising entrants, as well as the current MICE powers such as Hong Kong, Japan, China, and Singapore, the only rational policy line for Thailand's MICE entrepreneurs and parties concerned consists in regular endogenous improvement.

What follows is a set of 6 policy dimensions identified as possible steps towards sustainability for Thailand's MICE sector:

- 1) high-productivity infrastructure investment
- 2) linkage enhancement
- 3) software-capacity building
- 4) establishing Thailand's missing MICE links
- 5) green practices in the MICE sector
- 6) building up relevant authorities' and MICE support staff's linguistic and IT prowess.

1

การลงทุนโครงสร้างขั้นพื้นฐาน ที่มีผลิตภาพสูง

การลงทุนโครงสร้างขั้นพื้นฐานด้านโลจิสติกส์ที่มีผลิตภาพสูง ซึ่งมีค่าทวีคูณด้านเศรษฐกิจเชิงบวกจะทำให้ประเทศไทยมีความ แข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น ทั้งนี้อาจเป็นโครงการการลงทุนที่มีประสิทธิผล คุ้มทุนโครงการใดก็ได้ ซึ่งสามารถส่งเสริมการเชื่อมโยงกิจกรรม ด้านเศรษฐกิจและสังคมหลากหลายให้เกิดผลด้านการกระจาย เศรษฐกิจต่อพลเมืองทั่วประเทศ ไม่ว่าจะในเชิงสังคมหรือสถานที่ ตลอดจนศูนย์อุตสาหกรรมแปรรูปใกล้ท่าเรือและตามพรมแดน ที่สามารถดึงดูดให้เกิดกิจกรรมไมซ์ได้ องค์ประกอบสำคัญของการ ลงทุนเชิงสร้างสรรค์เพื่อการพัฒนาด้านไมซ์ที่อาจเป็นไปได้สูง นั้นอาจรวมถึงโครงการต่อไปนี้

1.1) การขยายสนามบินสุวรรณภูมิระยะที่ 2 ซึ่งมีกำหนดแล้ว เสร็จในปี 2560 การขยายในระยะที่ 2 นั้นประกอบด้วยส่วน ต่างๆ ซึ่งรวมถึงอาคารเทียบเครื่องบินรองขนาด 216,000 ตร.ม. อุโมงค์และระบบขนส่งมวลชน การขยายอาคารผู้โดยสารหลัก ไปทางทิศตะวันออก และโครงสร้างขั้นพื้นฐานสนับสนุน เมื่อดำเนิน การแล้วเสร็จ ขีดความสามารถของสนามบินสุวรรณภูมิจะเพิ่ม เป็นสามารถให้บริการผู้โดยสาร 60 ล้านคนต่อปี สนามบินสุวรรณภูมิจะมีการพัฒนา 5 ระยะ ซึ่งในที่สุดจะทำให้มีขีดความสามารถ ให้บริการผู้โดยสาร 120 ล้านคนต่อปี และมีทางวิ่ง 4 ช่องทาง ทั้งนี้ยังได้มีการวางแผนที่จะสร้างระบบรถไฟเพื่อเชื่อมสนามบิน ดอนเมืองและสนามบินสุวรรณภูมิด้วย



High-Productivity Logistics Infrastructure Investment

High-productivity logistics infrastructure investment with their associated positive economic multipliers could well take Thailand from strength to strength. This could take the form of any cost-effective investment project which enhances linkages connecting diverse socio-economic activities to the trickle-down effect across the country's socio-spatial milieus. In addition, any industrial processing complexes near seaports and along the borders which would further induced MICE activities. Major components of constructive investments for potential MICE developments include:

1.1) The second phase of Suvarnabhumi Airport is due for completion in 2017. This development project comprises a 216,000 m2 satellite terminal; a tunnel and mass transport system; an eastward extension of the main terminal; and supporting infrastructure. Upon its completion, Suvarnabhumi's handling capacity at the airport will be raised to 60 million passengers per year. Suvarnabhumi Airport involves 5 development phases that will ultimately give it a capacity of 120 million passengers per year and 4 runways. A train system has also been planned to connect Don Mueang Airport and Suvarnabhumi Airport.

- 1.2) บริษัทท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน) ได้อนุมัติแผนการ ขยายท่าอากาศยานนานาชาติภูเก็ต ซึ่งใช้งบประมาณ 5,800 ล้าน บาท (ประมาณ 188 ล้านเหรียญสหรัฐฯ) แผนนี้คาดว่าจะเพิ่ม จำนวนของผู้โดยสารจาก 6.5 ล้านคนเป็น 12.5 ล้านคนต่อปี โครงการนี้จะเพิ่มหลุมจอดอากาศยานอีก 10 หลุมทำให้มีจำนวน ทั้งสิ้น 25 หลุม และทางขึ้นเครื่องสำหรับผู้โดยสารอีก 4 ชุด รวม เป็น 11 ชุด ทั้งนี้การขยายสนามบินระยะแรกจะใช้เวลาประมาณ 1 ปี และจะมีการก่อสร้างอาคารระหว่างประเทศอาคารใหม่ด้วย⁴⁵
- 1.3) อนึ่ง หากมีการขยายสนามบินและศูนย์การขนส่งสินค้าทาง อากาศระดับนานาชาติที่อู่ตะเภาและกำแพงแสน ก็จะสามารถให้ บริการพื้นที่เมืองขนาดค่อนข้างใหญ่ของประเทศไทยถึง 2 พื้นที่ใน เขตภูมิภาคตะวันออกและตะวันตก ศูนย์กลางการบินที่อู่ตะเภานั้น ควรจะบูรณาการกิจกรรมเศรษฐกิจในทุกรูปแบบ รวมทั้งสถาน ตากอากาศชายฝั่งทะเลที่มีชื่อเสียงระดับโลก นิคมอุตสาหกรรม ที่สำคัญตามแนวชายฝั่งตะวันออก พื้นที่ตอนในที่อยู่ในรัศมี 250 กิโลเมตร รวมทั้งอุทยานแห่งชาติเขาใหญ่ซึ่งเป็นมรดกโลก ตลอดจน จังหวัดต่างๆด้านทิศตะวันตกของประเทศกัมพูชา ส่วนโครงการ สนามบินกำแพงแสนจะสามารถ ให้บริการจังหวัดในภาคตะวันตกของประเทศไทย และสถานตาก อากาศชายฝั่งทะเลที่สำคัญๆเช่น หัวหินและชะอำ ตลอดจนศูนย์นิคมอุตสาหกรรมทวายทางตอนใต้ ของเมียนมาร์ที่กำลังจะเกิดขึ้น
- 1.2) The Aviation Authority of Thailand [AOT] has approved a Phuket International Airport expansion program, involving THB 5.8 billion (USD 188 million). This plan is expected to double the number of passengers from 6.5 million to 12.5 million per annum. The project will add 10 more aircraft bays, bringing the number to 25, as well as another 4 passenger boarding gantries, to a total of 11. The 1st phase of the expansion, planned to take approximately one year, will see the construction of a new international terminal.⁴⁵
- 1.3) The construction of international airport and cargo hubs at U-Tapao Airport, and Kamphaeng Saen Airport could readily serve two of Thailand's sizeable urban agglomerations throughout the Eastern and Western Regions. The former aviation hub site would integrate all forms of economic activities, including world-famous coastal resorts, and major industrial estates along the Eastern coast and further inland into regions within a 250-km radius, including Khao Yai National Park, a World Heritage Site, as well as the Western provinces of Cambodia. Meanwhile, the Kamphaeng Saen project could readily serve Thailand's Western provinces, and major coastal resorts such as Hua Hin and Cha-am, and the forthcoming Southern Myanmar's Tavoy Industrial Complex.

การเสริมสร้ามความเชื่อมโยมผ่านระเบียม เศรษฐทิจและสะพานเชื่อมการขนส่ม

ที่ตั้งทางภูมิศาสตร์ของประเทศไทยเป็นจุดได้เปรียบในการพัฒนา เศรษฐกิจและสังคมของประเทศ สิ่งที่จะต้องดำเนินการต่อคือการ วางแผนที่ดีและการดำเนินการให้เป็นผลในความเป็นจริง⁴⁶ ระเบียงเศรษฐกิจ 4 แนวที่กำลังจะดำเนินการ และสะพานเชื่อม เศรษฐกิจภาคพื้นดินจะเป็นประโยชน์ต่อการพัฒนาโลจิสติกส์ของ ประเทศอย่างมีประสิทธิผลในระดับที่ไม่เคยปรากฏมาก่อน ได้แก่

- 1) ระเบียงเศรษฐกิจเหนือ-ใต้-ปากบารา
- 2) ระเบียงเศรษฐกิจหนองคาย-แหลมฉบัง
- 3) ระเบียงเศรษฐกิจตะวันออก-ตะวันตก
- 4) ระเบียงเศรษฐกิจลาดกระบัง ICD-แหลมฉบัง
- 5) สะพานเชื่อมเศรษฐกิจภาคพื้นดินทวาย-แหลมฉบัง-อรัญประเทศ
- 6) สะพานเชื่อมเศรษฐกิจภาคพื้นดินปากบารา-สงขลา

2.1) การเชื่อมโยงระหว่างรูปแบบการขนส่ง (Intermodal Linkages) สำหรับงานไมซ์ระหว่างประเทศรายการสำคัญนั้นการเชื่อมโยง ระหว่างรูปแบบการขนส่งที่มีประสิทธิภาพและครอบคลุมถือว่า เป็นปัจจัยที่กำหนดผลปัจจัยหนึ่ง ดังนั้นความพยายามที่จะส่งเสริม การเชื่อมโยงนี้ถือว่าเป็นพัฒนาการที่ดีเสมอ ในกรณีของอุตสาหกรรม ไมซ์ของประเทศไทย ตัวอย่างที่ดีตัวอย่างหนึ่งได้แก่ การก่อสร้าง สนามบินนานาชาติและศูนย์การขนส่งสินค้าที่สนามบินอู่ตะเภา และแผนการสร้างระบบรถไฟความเร็วสูงเส้นทางตะวันออก โครงการขนาดใหญ่เหล่านี้จะส่งเสริมการจัดสร้างระบบการ ขนส่งแบบผสานเต็มรูปแบบขนาดใหญ่มาก เป็นการเชื่อมต่อการ ขนส่งที่มีคุณภาพสูงยิ่งกับสถานที่หมายทั่วโลก รายละเอียดโดย สังเขปของการส่งเสริมประสิทธิภาพในการเชื่อมโยงที่อาจเกิดขึ้น ได้จริงถึดังต่อไปนี้

Linkage Enhancement through Economic Corridors and Transportation Bridges

Thailand's geographical location is a boon in its socio-economic development. What remains to be done is proper planning and actual realization.⁴⁶ The forthcoming 4 economic corridors and 2 land bridges will effectively benefit the country's logistics landscape to an unprecedented degree:

- 1) the North-South-Pak Bara Corridor
- 2) the Nong Khai-Lam Chabang Corridoor
- 3) the East-West Corridor
- 4) the Lad Krabang ICD-Lam Chabang Corridor
- 5) Tavoy-Lam Chabang-Aranyapratet Land Bridge
- 6) Pak Bara-Song Khla Land Bridge.

Of particular interest for the purposes of this report are 2 types of linkages: 2.1) intermodal linkages, and 2.2 venue-transportation linkages.

2.1) Intermodal Linkages

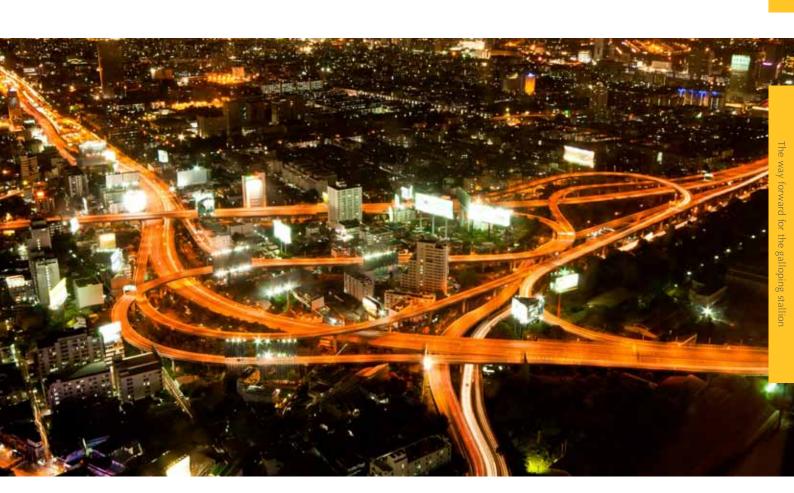
As far as major international MICE events are concerned, efficient and comprehensive intermodal connectivity is a decisive factor. As such, efforts to enhance this connectivity are always a welcome development. In the case of Thailand's MICE, a prime example would be the construction of an international airport and cargo hub at U-Tapao Airport and the prospective Eastern line high-speed train. These mega-projects will effectively contribute to the establishment of a tremendous comprehensive intermodal/multimodal configuration, forging world-class connectivity with destinations across the world. Brief details of this potential connectivity enhancement case are as follows:

2.1.1 การเชื่อมโยงทางบก

โดยภาพรวม โครงการลงทุนด้านการขนส่งแบบบูรณาการที่ผนวก ไว้ในโครงการระเบียงเศรษฐกิจ 4 ระเบียง และสะพานเชื่อมเศรษฐกิจ ภาคพื้นดิน 2 โครงการสามารถเชื่อมวิธีการขนส่งที่สำคัญๆ และ สถานที่ต่างๆผ่านระบบรถไฟและระบบราง ได้แก่ ท่าเรือน้ำลึก แหลมฉบัง ฐานทัพเรือสัตหีบ สนามบินสุวรรณภูมิ สนามบินอู่ตะเภา ตลอดจนระบบขนส่งทางบกที่มีอยู่แล้ว ซึ่งก็ยังสามารถปรับปรุง ได้อีกหากจำเป็น เครือข่ายบูรณาการวิธีการขนส่งเช่นนี้อาจจะ พิจารณาได้ว่าเป็นโครงผังการขนส่งระดับโลก เป็นการเชื่อมระหว่าง กรุงเทพมหานครและเมียนมาร์ทางทิศตะวันออกเฉียงเหนือของไทยด้วย

2.1.1 Land Connectivity

In aggregate, the combined transportation investment projects incorporated in the development of 4 economic corridors and 2 land bridges can connect all the major transportation modes and facilities through rail and road modes: i.e. Laem Chabang Deep-Sea Port, the country's biggest naval base, Bangkok's Suvarnabhumi Airport, U-Tapao Airport, as well as the already existing land transportation system. This intermodal network could well be regarded as a world-class transportation grid, providing further connectivity to Bangkok and Myanmar to the West, Cambodia to the East, as well as Thailand's Northern and Northeastern Regions as appropriate.



2.1.2 การเชื่อมโยงทางทะเล

ท่าเรือแหลมฉบัง ซึ่งเป็นท่าเรือขนส่งตู้สินค้า (Container Port) อันดับที่ 24 ของโลกในปี 2555 โดยขนส่งระวางสินค้าขนาดตู้ 20 ฟุต จำนวน 5.93 ล้านหน่วย⁴⁸ ท่าเรือแหลมฉบังเป็นท่าเรือหลักของ ประเทศ ในส่วนที่เกี่ยวกับกิจกรรมไมซ์นั้น ท่าเรือแห่งนี้พร้อมที่จะ สนับสนุนงานระดับโลกได้ทันที ดังนั้นการก่อสร้างสถานที่จัดงานไมซ์ เพิ่มเติมนั้นสามารถวางแผนและดำเนินงานอย่างมีประสิทธิผล หากจำเป็นโดยไม่มีข้อจำกัดด้านการขนส่งสินค้าและอุปกรณ์ ระยะไกลใดๆ⁴⁹ เมื่อพิจารณาจากมิตินี้เส้นทางการขนส่งทางราง และทางถนนที่มีประสิทธิภาพจะมีความสำคัญเป็นอย่างยิ่งสำหรับ งานไมซ์ภายในเขตภาคตะวันออกหรือกรุงเทพมหานครในระบบ การขนส่งแบบบูรณาการ

2.1.2 Sea Connectivity

Laem Chabang Port, which is the world's no. 24 container port in 2012 (with 5.93 million TEUs handled), 48 serves as the country's major port. In regard to MICE activities, this port can readily support major world-scale events. Accordingly, the construction of further MICE venues and exposition sites could be effectively planned and implemented if necessarily without any long-haul merchandise and equipment transportation constraints. 49 In this regard, efficient rail and road transportation routes will prove crucial for MICE events within the Eastern Region or Bangkok in this intermodal landscape.



48. World Shipping Council. Top 50 World Container Ports. Retrieved April 23, 2014, from http://www.worldshipping.org/about-the-industry/global-trade/top-50-world-container-ports.

2.1.3 การเชื่อมโยงทางอากาศ

เมื่อมีการขยายสนามบินอู่ตะเภาแล้วก็อาจเชื่อมโยงด้านอากาศ ระหว่างเขตอุตสาหกรรมชายฝั่งทะเลตะวันออกของประเทศไทย เข้ากับศูนย์กลางทางการบินที่ใดก็ได้ภายในประเทศในอาเชียน และทั่วโลก ในกรอบการทำงานนี้สามารถพิจารณาเห็นถึงการ เชื่อมโยงหลากหลาย รวมถึงรูปแบบการเชื่อมโยงในลักษณะ นวัตกรรมที่เชื่อม เมืองตากอากาศสำคัญของประเทศไทยทั้งด้าน อ่าวไทยและ ชายฝั่งทะเลอันดามันจำนวน 4 แห่ง ซึ่งมีสถานที่ และอุปกรณ์ อำนวยความสะดวกด้านไมซ์ ได้แก่พัทยา หัวหิน สมุย และภูเก็ต ทั้งนี้สถานตากอากาศชายฝั่งทะเลทุกแห่งตามที่ระบุ ล้วนแต่มี สนามบินให้บริการ50

2.1.3 Air Connectivity

With the expansion of U-Tapao airport facilities, it is possible to achieve air connectivity, connecting Thailand's Eastern Seaboard to any aviation center within the country, ASEAN, and the world over. In this framework, one could readily envisage a variety of connectivity, including a very innovative form of connectivity, linking 4 of Thailand's major seaside resort cities across the Gulf of Thailand and the Andaman Coast with their MICE facilities and venues (Pattaya, Hua Hin, Samui, and Phuket). All of these coastal resort centers can be reached via their respective airports. ⁵⁰



2.2) การเชื่อมโยงระหว่างสถานที่จัดงานและระบบการขนส่ง วิธีการที่มีลักษณะนวัตกรรมและคุ้มทุนประการหนึ่งคือการ ผสานสถานที่หรือแหล่งจัดงานไมซ์เข้ากับวิธีการขนส่งระยะยาว และระยะกลาง ตลอดจนระบบการขนส่งภายในเมือง ทั้งนี้มีหลาย ประเด็นที่อาจนำเสนอเพื่อการพิจารณา

วิธีการที่มีลักษณะนวัตกรรมและคุ้มทุนประการหนึ่งคือการผสา นสถานที่หรือแหล่งจัดงานไมซ์เข้ากับวิธีการขนส่งระยะยาวและ ระยะกลาง ตลอดจนระบบการขนส่งภายในเมือง ทั้งนี้มีหลาย ประเด็บที่อาจนำเสนอเพื่อการพิจารณา

ความเป็นไปได้ในการขนส่งระยะไกลนั้นนับว่าน่าสนใจเป็นพิเศษ สำหรับการเดินทาง ทั้งการเดินทางระหว่างประเทศ และภายใน ประเทศ

เครือข่ายถนนและรถไฟที่ปรับปรุงขึ้นยังสามารถส่งเสริมการเชื่อ มโยงภายประเทศไทยและภายในอาเซียนเข้ากับประเทศจีนตอน ใต้อย่างมีนัยยะสำคัญ

สถานที่จัดกิจกรรมไมซ์หลักๆของไทยนั้นส่วนใหญ่ตั้งอยู่ในเมือง ที่มีสนามบินนานาชาติและสนามบินภายในประเทศ อย่างไรก็ดี สนามบินเหล่านี้ยังคงต้องมีการขยายและปรับปรุงเพิ่มเติม เพื่อรับมือกับปริมาณการจราจรและจำนวนผู้เข้าร่วมงานไมซ์ จากต่างประเทศ

หัวหินซึ่งเป็นเมืองจัดงานไมซ์ที่สำคัญอีกเมืองหนึ่งยังไม่มีสนาม บินหลักขนาดใหญ่ให้บริการ ขณะนี้สนามบินหัวหินจำเป็นจะต้อง มีการปรับปรุงและขยายอย่างรวดเร็ว เพื่อส่งเสริมศักยภาพของเมือง ในฐานะสถานตากอากาศระดับสูงและศูนย์กลางกิจกรรมไมซ์

เมืองศูนย์กลางไมซ์ของไทยทั้งหมดนี้ยังอาจมีสถานที่และแหล่ง จัดงานไมซ์ได้ เพิ่มขึ้นอีกเพื่อรับมือกับอุปสงค์ไมซ์มากขึ้น องค์ประกอบและระบบต่างๆที่สำคัญเพื่อการบรรลุวัตถุประสงค์ เหล่านี้ล้วนแต่มีลักษณะที่เกี่ยวข้องกันและเสริมซึ่งกันและกัน อนึ่ง กรุงเทพมหานคร เชียงใหม่ พัทยา และภูเก็ต อาจเพิ่มสิ่งอำนวย

2.2) Venue-Transportation Linkages

A very innovative and cost-effective approach to achieving linkages for MICE venues/sites is a combination of long-and-medium haul transportation modes and intra-city transportation systems. A variety of points could be put forward for deliberation:

In terms of long-haul transportation modes, aviation transportation possibilities are of particular interest for both international and domestic travel.

Improved road and rail networks are also capable of significantly enhancing intra-Thailand, intra-ASEAN, and Southern China connectivity.

Thailand's major MICE venues are mostly located in cities served by international airports and domestic airports. However, it is to be noted that all of these airports still need further expansions and improvements to cope with increasing amounts of air traffic and numbers of inbound MICE visitors.

Hua Hin, another major MICE venue city, has not been served by a major airport as yet. Its airport is in need of speedy improvements and expansions to further enhance its tremendous potential as a high-end seaside resort station and a MICE center.

All of these Thai MICE cities are still capable of containing more MICE venues and sites to accommodate more MICE demand. Major components and configurations to achieve this end are interrelated and mutually reinforcing in

ความสะดวกและโครงสร้างขั้นพื้นฐานด้านไมซ์ระดับโลกแก่ ทรัพยากรที่มีอยู่แล้ว โดยมีการดำเนินการที่วางแผนและดำเนินการ อย่างดี เพื่อที่จะก้าวไปสู่แผนที่ไมซ์ของโลก

อาจเพิ่มที่หมายอื่นๆเพิ่มเติมเป็นเมืองศูนย์กลางไมช์ได้ ทั้งนี้เนื่องมาจากปัจจัยต่างๆ ซึ่งรวมถึงการที่ประเทศไทยตั้งอยู่ใน ตำแหน่งศูนย์กลางทางภูมิศาสตร์ซึ่งเอื้อประโยชน์ภายในเขต เอเชียตะวันออกเฉียงใต้ตอนบน การที่ตั้งอยู่บริเวณมหาสมุทร 2 แห่ง และการที่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนกำลังจะเริ่มต้นดำเนินการ

การปรับปรุงวิธีการขนส่งภายในเมือง จะต้องมีการดำเนินการอย่าง เร่งด่วน ทางเลือกที่เป็นไปได้ และพร้อมจะดำเนินการได้ ทันที 2 ประการ คือ การปรับปรุงเส้นทางรถเมล์ขนาดเล็ก และการบริการ รถแท็กซี่ ทั้งนี้โดยเพิ่มสิ่งอำนวยความสะดวกบางประการและอาจ มีการเตรียมอุปกรณสนับสนุนเพิ่มเติม เช่น แผนที่ดิจิตอล และ สายโทรศัพท์สนับสนุนภาษาฯลฯ เมืองศูนย์กลางกิจกรรมสำคัญๆ ควรจะพิจารณาจัดให้มีระบบขนส่งมวลชนที่คุ้มค่าการลงทุน ตลอดจน เอื้อต่อวัฒนธรรมและสิ่งแวดล้อมในรูปแบบรถไฟรางเดี่ยวที่เชื่อม สนามบิน สถานีรถประจำทาง สถานีรถไฟล์ และสถานที่ท่องเที่ยว เข้าด้วยกัน

their nature. Indeed, Bangkok, Chiang Mai, Pattaya, and Phuket could well add world-scale MICE facilities and infrastructure to their bastions of resources with well-planned and well-delivered implementation in order to leapfrog and forge ahead onto the world's MICE map.

Many other additional destinations could be added as the country's designated MICE cities as a result of various factors, including Thailand's geographical centrality vantage point within Upper Southeast Asia, its proximity to 2 oceans, and the advent of AEC.

Intra-city transportation mode improvements are urgently needed. The two most readily feasible options are enhanced mini-bus routes and taxi services with certain additional amenities and, possibly, extra support arrangements such as digital maps and language-support telephone lines, etc. Major MICE cities should actively deliberate upon providing other forms of cost-effective as well as culturally and environmentally friendly mass transit systems in the forms of monorail lines connecting airports, bus terminals, train stations, and tourist places, etc.





3

การสร้างขีดความสามารถด้านบุคลากรปฏิบัติงาน

ประเด็นที่เชื่อมโยงกับแนวคิดด้านการพัฒนาอุตสาหกรรมไมซ์ อย่างใกล้ชิดเท่าเทียมกับการลงทุนด้านกายภาพก็คือการพัฒนา ด้านขีดความสามารถทั่วทั้งระบบ ในที่นี้จะได้พิจารณาการสร้าง เสริมขีดความสามารถรายสาขาย่อย 3 ประการ ได้แก่

- 3.1) การอบรมวิชาชีพอตสาหกรรมไมซ์
- 3.2) การศึกษาระดับวิชาชีพด้านภาษา
- 3.3) การอบรมด้านสารสนเทศ ข้อมูล และสถิติ
- 3.1) การอบรมวิชาชีพอุตสาหกรรมไมซ์ สิงคโปร์ซึ่งเป็นที่หมายด้านการประชุมชั้นนำของทวีปเอเชียได้ สร้างระบบการอบรมวิชาชีพและการพัฒนาบุคลากรเฉพาะด้าน ไว้เป็นนโยบายที่มีความสำคัญเร่งด่วน เพื่อที่จะสร้างบริษัทการ จัดการสถานที่หมายหรือ Destination Management Companies (DMCs) ระดับอาชีพชั้นสูง ผู้จัดงานแสดงสินค้านานาชาติระดับ วิชาชีพ และผู้จัดการประชุมระดับวิชาชีพ⁵¹ ให้มีจำนวนมาก เพียงพอ หากประเทศไทยซึ่งเป็นศูนย์กลางด้านไมซ์ระดับภูมิภาค มุ่งที่จะมีสถานะโดดเด่นเป็นมหาอำนาจด้านไมซ์ ก็ควรจะต้อง ดำเนินการในลักษณะเดียวกันนี้ และจัดอบรมระดับคุณภาพสำหรับ กลุ่มบุคลากรผู้ปฏิบัติงานที่หลากหลาย ซึ่งมีความสามารถระดับ สูงในระดับเดียวกันกับสิงคโปร์และประเทศผู้อุตสาหกรรมนำ ไมซ์ระดับโลกที่มีขนาดใหญ่อื่นๆ เช่น เยอรมนีและสหรัฐๆ
- 3.2) การศึกษาระดับวิชาชีพด้านภาษา
 นอกจากนี้ประเทศไทยยังจะต้องผลิตล่ามที่มีคุณภาพสูงยิ่ง
 ซึ่งสามารถรับมือกับลักษณะงานไมซ์ในกลุ่มภาษาต่อไปนี้ 1) ภาษา
 ทางการของสหประชาชาติ 6 ภาษา 2) ภาษาประจำชาติในเอเชีย
 ตะวันออกเฉียงใต้จำนวน 9 ภาษา 3) ภาษาอื่นๆในกลุ่มประเทศ G20
 และ 4) ภาษาอื่นๆของประเทศที่มีประชากรมากที่สุด 20 ประเทศ
 หากสามารถดำเนินการได้ตามนี้จะทำให้ประเทศไทยมีความ
 ได้เปรียบในเชิงการแข่งขันอย่างมาก ยิ่งกว่านั้นศูนย์กลางด้าน

Software-Capacity Building

As closely linked to the concept of MICE development as physical capital investment are software-capacity requirements across the board. Here we shall look at 3 sub-fields of software capacity building:

- 3.1) MICE professional training
- 3.2) linguistic professional education
- 3.3) IT, data and statistical training.

3.1) MICE Professional Training

Singapore, one of Asia's top convention destinations, has set forth specialized professional training and personnel development as its top priority policy in a bid to create a pool of top-class professional destination management companies (DMCs), exhibition organizers (PEOs), and professional conference organizers (PCOs).⁵¹ If Thailand, a major regional MICE hub, aims to stand out as an ideal world-class MICE superpower, it shall have to follow suit and provide quality training for diverse pools of MICE practitioners of high caliber on a par with Singapore and other larger global MICE destinations such as Germany and the U.S.

3.2) Linguistic Professional Education

In addition, Thailand also needs to produce top-quality interpreters capable of meeting the requirements of the MICE sector across the whole gamut of 1) 6 UN official languages; 2) 9 ASEAN national languages; 3) the remaining languages of G20 economies; and 4) the remaining languages of the 20 most populous nations. This will effectively

อุตสาหกรรมไมซ์ระดับโลกจะต้องจัดการอบรมด้านคำศัพท์และ ภาษาศาสตร์เฉพาะด้านเพื่องานเฉพาะสาขาอีกด้วย⁵² ดังนั้นประเทศ ที่ประสงค์จะเป็นประเทศผู้นำไมซ์ระดับโลกไม่ว่าประเทศใด จะต้องมีแผนการระยะยาวสำหรับโครงการพัฒนาด้านภาษาและ การสร้างเสริมขีดความสามารถอื่นๆที่เกี่ยวข้อง

3.3) การอบรมด้านสารสนเทศ ข้อมูล และสถิติ การพัฒนาการบริหารจัดการข้อมูลและสถิติ ตลอดจนขีดความ สามารถด้านสารสนเทศนั้นมีการพิสูจน์จากประสบการณ์จริง แล้วว่าสำคัญต่ออุตสาหกรรมไมซ์เป็นอย่างยิ่ง ข้อมูลและสารสนเทศ ด้านสถิติที่มีการประมวลผลแล้วนั้นจะต้องครอบคลุมเพียงพอ ปรับให้ทันสมัยอยู่เสมอ จำแนกหมวดหมู่ในลักษณะสามารถใช้ได้ ง่าย และนำเสนอแบบมียุทธศาสตร์เพื่อตอบสนองต่อวัตถุประสงค์ ด้านการบริหารและการจัดการ ตลอดจนการปฏิบัติในด้านการตลาด เฉพาะกลุ่มอย่างมีประสิทธิภาพ ตัวอย่างเช่นข้อมูลและสารสนเทศ ที่เกี่ยวข้องและเฉพาะเจาะจงนั้นสามารถค้นหาได้โดยตรงจาก ฐานข้อมูลของ ICCA เกี่ยวกับการจัดอันดับประเทศและเมือง ระหว่างประเทศในฐานะสถานที่หมายการประชุมที่พัฒนาเป็น อย่างดีต่อเนื่อง ฐานข้อมูลนี้พัฒนาขึ้นมาโดยใช้บทนิยามคำว่า 'การ ประชุมนานาชาติ' (International Convention) ที่มีหลักเกณฑ์ แน่นอนและกระชับ ซึ่งตามข้อมลปัจจุบันนั้นประเทศไทยเป็นสถานที่ หมายอันดับ 9 ของทวีปเอเชีย อย่างไรก็ดีประเทศไทยควรพัฒนา ฐานข้อมูลของตนเองตามที่ควร เพื่อครอบคลุมถึงการประชุมระหว่าง ประเทศในลักษณะอื่นที่ไม่ได้อยู่ในขอบข่ายคำนิยามของ ICCA กระบวนการนี้จะเป็นการแสดงถึงภาพบทบาทของอุตสาหกรรมไมซ์ ซึ่งมีต่อการสร้างเสริมเศรษฐกิจไทยอย่างสมดุลและตรงกับ ความเป็นจริง⁵³

ขีดสมรรถนะด้านสารสนเทศนั้นสามารถสนับสนุนภาคส่วน อุตสาหกรรมไมซ์ต่างๆอย่างมีประสิทธิผลในด้านต่างๆ อาทิ การตลาด การดำเนินโครงการ การติดตามตรวจสอบและการประเมินผล และ การพยากรณ์ แห่มุมหนึ่งของการประยุกต์ใช้สารสนเทศนั้นเกี่ยวข้องกับ ประสิทธิภาพด้านการประชาสัมพันธ์ ซึ่งเป็นมูลฐานสำคัญในการสร้าง หลักประกันให้กิจกรรมไมซ์ประสบความสำเร็จ ตัวอย่างที่สำคัญ ประการหนึ่งคือการสื่อสารเป็นภาษาอังกฤษผ่านอีเมล์อย่าง สม่ำเสมอสำหรับกิจกรรมประสานงานด้านไมซ์ของฮ่องกง ยุทธศาสตร์ provide Thailand with a significant practical competitive edge. Additionally, a serious global MICE hub will also have to provide semantic and specialized linguistic training for specific areas.⁵² Therefore, any prospective global MICE leader shall invariably need a long-term plan for linguistic and other relevant capacity-building schemes.

3.3) IT, Data and Statistical Training

The development of data and statistical management as well as IT capabilities empirically proves essential in the MICE industries. Data and processed statistical information must be adequately comprehensive, regularly updated, classified in a user-friendly manner, and strategically presented to serve managerial objectives as well as niche marketing practices efficiently. For example, relevant information on conventions can be acquired directly from the consistently developed ICCA convention database on the international comparative rankings of nations and cities, which puts Thailand as Asia's no. 9 destination. However, it is commendable that the country should develop its proper database as appropriate so as to cover other types of international conventions not falling within the scope of the ICCA definition. This practice will represent a more balanced and realistic picture of MICE contributions to the Thai economy.⁵³

IT capabilities effectively provide support across the board to the MICE sector with regard to marketing, project implementation, monitoring and evaluation, and forecasting. One aspect of IT utilization involves public relations efficiency as a key element in ensuring success for MICE activities. A prime example is the regular email-based English

^{52.} The existence of a vast pool of interpreters and translators across the most frequently used languages, together with advanced economic and logistic services, inter alia, have made Germany Europe's top convention destination. For more examples in this direction, see Ch., Conference Interpretation, Unpublished Lecture Notes Series, pp. 18-22, (2010).

ที่คณะทำงานของงานแสดงสินค้านำเข้าและส่งออกของนคร กวางเจาใช้อยู่ก็ดำเนินไปในลักษณะเดียวกัน ในกรณีของประเทศ ไทยนั้น เนื่องจากมีชุมชนชาวต่างชาติขนาดใหญ่ที่มีวัฒนธรรม หลากหลาย สิ่งที่ประเทศไทยสามารถดำเนินการได้ทันทีคือการ ผสานวิทยาการการสื่อสารและนโยบายภาษาเข้าด้วยกันเพื่อ ส่งเสริมอุตสาหกรรมไมซ์ ทั้งนี้เนื้อหาในระบบเว็บไซต์ที่ปรับให้เข้า กับวัตถุประสงค์และการสื่อสารผ่านอีเมล์อย่างสม่ำเสมอโดยสื่อ ผ่านภาษานานาชาตินั้นจะช่วยตอบสนองต่อวัตถุประสงค์นี้ได้54

communications for Hong Kong's MICE liaison activities. The strategy employed by Canton Fair/Guangjioa Hui staff works in the same direction. With its large expatriate multicultural communities, what Thailand can readily pursue is the implementation of a combination of communications technology applications and a language policy to enhance its MICE industries. Tailored web-based contents and regular emailing through international languages should serve this end one step further.⁵⁴

4

การสร้างจุดเชื่อมโยง อุตสาหกรรมไมซ์ที่ขาดหายไป

จดเชื่อมโยงที่ขาดหายไปสำหรับประเทศหนึ่งๆนั้นนับเป็น อุปสรรคต่อขีดความสามารถและศักยภาพด้านไมซ์ของประเทศ นั้นๆ ยทธศาสตร์ของการบินไทยต่อสภาพการณ์นี้ประการหนึ่ง คือการจัดตั้งสายการบินไทยสไมล์แอร์ในฐานะหน่วยดำเนินการ ธุรกิจการบินแบบผสม เพื่อให้บริการปิดช่องว่างทางการตลาด ระหว่างสายการบินต้นทุนต่ำและสายบริการที่ให้บริการบน เครื่องเต็มรูปแบบ ซึ่งถือว่าเป็นพัฒนาการที่ดี สายการบินไทย สไมล์แคร์ก็กำลังขยายเส้นทางการบินระยะกลางที่ยาวยิ่งขึ้น จึงทำให้ต้องมีการปรับผลิตภัณฑ์การบริการ ซึ่งทำให้สายการบิน นี้ต้องปรับขึ้นสู่ตลาดบนและเข้าใกล้กับสายบริการที่ให้บริการ บนเครื่องเต็มรูปแบบ กระนั้นก็ตามสายการบินไทยสไมล์แอร์ยังคง ลักษณะของตัวแบบสายการบินต้นทุนต่ำหรือสายการบิน ลักษณะผสม และมีโครงสร้างต้นทุนต่ำกว่าการบินไทย⁵⁵ หากการ ขยายสายการบินไทยสไมล์แอร์ยังเติบโตอย่างมีประสิทธิภาพ ก็จะสามารถสร้างเสริมอุตสาหกรรมไมซ์ของประเทศไทยได้ ในลักษณะเดียวกันกับที่สายการบินซิลค์แอร์ ซึ่งเป็นบริษัทลูกใน ภูมิภาคของสิงคโปร์แอร์ไลน์ได้ทำให้ประเทศสิงคโปร์และ

Establishing Thailand's Missing MICE Links

A country's missing links constitute stumbling blocks to its MICE capability and potential. One of THAI's strategic responses to this state of affairs - the incorporation of its Thai Smile Air - serves the market gap between low-cost carriers (LCCs) and full service airlines as a hybrid operator. Thai Smile Air is also expanding into longer medium-haul routes, necessitating an adjustment in its products that will result in the carrier moving further upmarket and closer to the full-service model. Yet, Thai Smile will still retain certain elements of the LCC or hybrid model and have a lower cost structure than THAI.55 If THAI Smile's expansion continues to grow efficiently, then it can effectively contribute to Thailand's MICE sector the way SilkAir (Singapore Airlines' regional subsidiary) has for Singapore, and Dragonair (Cathay Pacific's regional

^{54.} Charungkiat Phutiratana, loc.cit.

ดราก้อนแอร์ ซึ่งเป็นบริษัทลูกในภูมิภาคของคาเธย์แปซิฟิก ได้ทำให้ต่องกง

อนึ่ง สำหรับการปรับปรุงที่อาจเกิดขึ้นได้ในอนาคตนั้นคือ การพิจารณา ให้มีการดำเนินเส้นทางบินสู่เมืองเซาเปาโล ซึ่งเป็นเมืองใหญ่ที่สุด เมืองหนึ่งในทวีปอเมริกาเหนือและอเมริกาใต้ ตลอดจนซีกโลกใต้ ทั้งหมด เพื่อเป็นฐานในการเชื่อมกับทวีปอเมริกาใต้ต่อไป ทั้งนี้ ปัจจุบันยังไม่มีบริษัทการบินของประเทศไทยรายใดที่ดำเนินการบิน จากกรุงเทพมหานครไปทวีปอเมริกาใต้และละตินอเมริกา รวมทั้ง ภูมิภาคอื่นของโลกบางภูมิภาค ดังนั้นศักยภาพด้านอุตสาหกรรมไมซ์ ของประเทศไทยจึงถูกจำกัดลงอย่างมาก

subsidiary) has for Hong Kong. As for potential improvements, one such example is the fact that no Thailand-based air operators have provided access to the whole of South America and Latin America as well as certain other parts of the world through Bangkok-based flight operations. Accordingly, the country's MICE potential has been substantially limited. Thailand should deliberate upon operating flights to São Paulo, which is one of the largest cities in the Southern Hemisphere and the Americas. This is a move that could readily serve as a stepping stone for Thailand's MICE marketing efforts in that part of the world.

5

แนวทางปฏิบัติที่รักษาสิ่งแวดล้อมใน ภาคอุตสาหกรรมไมซ์

ในสภาวะที่มีความกังวลต่อสิ่งแวดล้อมเช่นนี้ประเทศไทยอาจมี บทบาทนำได้ ทั้งนี้โดยอาศัยมูลฐานจากทรัพยากรธรรมชาติ และ ภูมิปัญญาตามประเพณีจำนวนมาก ที่ได้รับพัฒนาเป็นอย่างดีภายใน สภาพการณ์ทางด้านนิเวศวิทยาเขตร้อนที่หลากหลาย แหล่งมรดก โลกของประเทศในปัจจุบันและอนาคต สัตว์ป่าตามธรรมชาติ ชายฝั่งทะเล และวิถีชีวิตไทย ซึ่งพร้อมที่จะทำหน้าที่เชื่อมโยงเป็น หัวข้อกิจกรรมไมซ์และสิ่งดึงดูดใจด้านนันทนาการที่เกี่ยวข้อง ส่งเสริมกลุ่มเป้าหมายที่ใส่ใจสิ่งแวดล้อม และเสริมสร้างการร่วมมือ ทำงานเพื่อสนับสนุนการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมและธรรมชาติและ ร่วมกัน แนวคิดแบบผสานการประชุมที่เน้นการอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม (Green Meetings) และการจัดอีเว้นท์โดยให้ความสำคัญกับ สิ่งแวดล้อม (Event Greening) เกี่ยวโยงกับพัฒนาการด้านนี้ เป็นพิเศษ ทั้งที่เป็นการปฏิบัติแบบเป็นรูปธรรมเพื่อปกป้องโลก และในฐานะยุทธศาสตร์การตลาดที่เน้นการรักษาสิ่งแวดล้อม⁵⁶ และที่น่าสนใจเป็นพิเศษในที่นี้เช่นกันคือแนวคิดและการปฏิบัติ

Green Practices in the MICE Sector

In the wake of current environmental concerns, Thailand could take the lead, based on its natural resources and traditional wisdom richly developed within its variegated tropical ecological milieus. The nation's current and prospective World Heritage Sites, national wildlife, coastlines, and Thai ways of life could readily serve as MICE themes and recreational attractions related thereto. In addition, these can encourage environmentally-conscious groups to champion common environmental causes collectively. The combined concept of green meetings and event greening is particularly relevant – both as a concrete form of action to safeguard the world and as a green marketing strategy. See Also of particular interest here are the concept and practice of 'green

ด้านโลจิสติกส์แบบส่งเสริมธรรมชาติ (Green Logistics) ซึ่งเป็น แนวทางด้านใหม่ด้านโลจิสติกส์ ทั้งนี้โลจิสติกส์นั้นคือการบริหาร จัดการแบบบูรณาการของกิจกรรมที่ต้องใช้เพื่อขนส่งสินค้า/ผลิตภัณฑ์ ผ่านห่วงโช่อุปทาน ในบริบทที่มีความใส่ใจเกี่ยวกับสิ่งแวดล้อมมากขึ้น บริษัทต่างๆจะต้องพิจารณาต้นทุนของโลจิสติกต์ซึ่งกระทบต่อ ภายนอก (External Costs of Logistics) ในด้านสภาวะภูมิอากาศ เปลี่ยนแปลง มลภาวะทางอากาศ เสียงรบกวน การสั่นสะเทือน และอุบัติเหตุ⁵⁷

ดังนั้นเราจึงอาจใช้ 'วิธีจัดลำดับและจัดกลุ่มกิจกรรมใหม่แบบประสาน เวลา' (Synchronized MICE Sequencing and Grouping) เพื่อจะได้สามารถหาจุดเน้นและจุดสนใจ ซึ่งเป็นวิธีลดความจำเป็น ในการระดมและการใช้ทรัพยากรได้ส่วนหนึ่งทันที ยกตัวอย่างเช่น งานแสดงสินค้านำเข้าและส่งออกแห่งนครกวางเจาเป็นเป็นกรณี ที่เห็นเด่นชัดที่สุดในแง่นี้ ผู้เกี่ยวข้องสามารถติดตามงานแสดงสินค้า นานาชาติงานนี้ได้โดยสะดวกทั้งในด้านข้อมูลและการวางแผน งานแสดงสินค้างานนี้จัดขึ้นปีละ 2 ครั้งในเดือนเมษายนและเดือน ตุลาคม ณ ศูนย์แสดงสินค้าที่ใหญ่ที่สุดของทวีปเอเชีย โดยที่มีการ จัดกลุ่มผู้ผลิตและผู้ค้าสินค้ากลุ่มที่ใกล้เคียงกันให้อยู่ในช่วง เวลาเดียวกัน องค์กรอุตสาหกรรมไมซ์ทุกภาคส่วนควรพิจารณา ข้อดีข้อเสียของการจัดงานในลักษณะนี้อย่างจริงจัง ทั้งนี้เพื่อประหยัด ต้นทุนในการระดมทรัพยากร

นอกจากนี้การจัดให้มีการบินตรงที่ครอบคลุมเส้นทางมากพอจะ ทำให้เกิดความสะดวกสบายมากขึ้น และทำให้เกิดผลกระทบต่อ สิ่งแวดล้อมด้านต่างๆน้อยลง ในขณะเดียวกันการดำเนินการบินแบบ ต้นทุนต่ำหลากหลายมากขึ้นนั้นก็จะเป็นเส้นทางเลือกที่ดึงดูดใจ สำหรับผู้ใช้บริการบางกลุ่ม และเป็นภาระต่อสิ่งแวดล้อมน้อยลงด้วย⁵⁸ logistics' representing a new perspective on logistics. In essence, logistics is the integrated management of all the activities required to transfer products through the supply chain. In light of rising concern for the environment, companies shall need to take into consideration the external costs of logistics in relation to climate change, air pollution, noise, vibration and accidents.⁵⁷

Accordingly, one could resort to 'synchronized MICE sequencing and grouping' to achieve focus and attention - a way to readily minimize parts of resource mobilization efforts and resources spent thereupon. For instance, the Canton Fair is a tremendous case in this connection. This international tradeshow is easily accessible in terms of information and planning. This event is organized biannually in April and October at Asia's largest exhibition complex with a great multitude of producers and traders of the same or similar categories grouped into particular time slots. Thai MICE components should seriously consider the pros and cons of this type of arrangement in order to economize on resource mobilization. Also, more comprehensive direct flight schedules provide greater comfort and lower externalities. Meanwhile, more available low-cost operations offer both more attractive options for certain customer sections and present lower environmental burdens.58

การสร้ามความสามารถด้านภาษาและ สารสนเทศขอมเจ้าหน้าที่และพนักมาน สนับสนุนด้านไมซ์

หน่วยงานทุกหน่วยงานที่เกี่ยวข้องในการพัฒนาอุตสาหกรรม ไมซ์⁵⁹ ควรจะมีวิทยาการระดับล้ำสมัยไว้ใช้ในการดำเนินงาน ตลอดจน มีความพร้อมด้านกายภาพ กำลังคน และเจ้าหน้าที่ซึ่งมีคณสมบัติ เหมาะสมจำนวนเพียงพอ ยกตัวอย่างเช่น ควรมีเจ้าหน้าที่ตรวจ คนเข้าเมืองประจำสนามบินที่สำคัญๆและจดตรวจคนเข้าเมือง อื่นๆตามพรมแดนให้เพียงพอเพื่อลดระยะเวลาในกระบวนการ ตรวจคนเข้าเมือง เจ้าหน้าที่กลุ่มนี้ควรได้รับการอบรมภาษาอังกฤษ เพื่อการสื่อสาร ในขณะที่เจ้าหน้าที่บางส่วนควรสามารถพูดภาษา ระหว่างประเทศและภาษาอาเซียนอื่นๆเพื่อวัตถุประสงค์ด้าน ไมซ์ เจ้าหน้าที่ยังควรมีอุปกรณ์และสิ่งอำนวยความสะดวกสมัยใหม่ เพื่อใช้ในการปฏิบัติหน้าที่ นอกจากนี้ในช่วงงานไมซ์ที่สำคัญๆนั้น ควรมีช่องตรวจคนเข้าเมืองเร่งด่วนพิเศษให้เพียงพอเพื่ออำนวย ความสะดวกในกระบวนการตรวจคนเข้าเมือง หลักการเดียวกันนี้ ควรประยกต์ใช้กับเจ้าหน้าที่ประชาสัมพันธ์และประสานงานใน จุดประสานงานหลักทั่วประเทศ การปฏิบัติเช่นนี้จะช่วยเสริมสร้าง ขีดความสามารถของเจ้าหน้าที่ไทย ตลอดจนสถานะและการ ดึงดูดใจด้านอุตสาหกรรมไมซ์ของประเทศไทยเป็นอย่างมาก

Building up the Authorities' and MICE Support Staff's Linguistic and IT Prowess

All the authorities concerned in MICE development⁵⁹ should be adequately provided with state-of-the-art technology, physical provisions, manpower, and pools of qualified staff. For instance, an adequate number of immigration officers should be stationed at major airports and other immigration checkpoints along the borders to minimize time requirements for immigration procedures. They should be effectively provided with communicative English-language training, while a certain number of them should be able to speak other international and ASEAN languages for all MICE functional purposes. They should be adequately provided with modern equipment and facilities for their practical undertakings. In addition, an adequate number of special immigration fast tracks should be arranged to facilitate the immigration process during any major MICE events. The same practice applies to public relations and liaison staff at major focal contact points across the country. Any such practices could powerfully enhance Thai authorities' prowess as well as Thailand's MICE standing and attractiveness.

บทสรุป

รายงานอุตสาหรรมไมซ์ 2557 ฉบับนี้นำเสนอภาพรวมตลอดจนข้อ เสนอแนะเพื่อการปรับปรุงในทางปฏิบัติเพิ่มเติม ลู่ทางในปี 2557 มีเค้า ค่อนข้างเป็นไปในทางบวก อย่างไรก็ตามในภาคส่วนอุตสาหกรรมไมซ์ ของไทยนั้น ความเข้มแข็งขั้นพื้นฐานของประเทศโดยทั่วไป ตลอดจน ศักยภาพและขีดความสามารถของอุตสาหกรรมไมซ์ยังคงมีความ สำคัญยิ่งในการกำหนดผลการดำเนินการจริงของภาคส่วนนี้ ในขณะที่เศรษฐกิจโลกเริ่มแสดงสัญญาณการพื้นตัว โดยที่ทวีป เอเชียมีบทบาทนำนั้น อุตสาหกรรมไมซ์และการเดินทางธุรกิจของ ประเทศไทยได้แสดงถึงเค้าเงื่อนความแข็งแกร่งเกี่ยวกับศักยภาพ ด้านต่างๆ

ศักยภาพที่สำคัญของประเทศไทยมีเช่นโครงสร้างเศรษฐกิจที่มี รากฐานหลากหลาย ความแข็งแกร่งของอุตสาหกรรมการท่องเที่ยว ทรัพยากรธรรมชาติ และบทบาทของประเทศไทยทางด้านเศรษฐกิจ การเมือง และสังคมในภูมิภาค ตลอดจนการลงทุนด้านโลจิสติกส์ นอกจากนี้หน่วยงานด้านอุตสาหกรรมไมซ์ของประเทศไทยทั้ง ในในภาครัฐและเอกชนต่างมีความมุ่งมั่นในการดำเนินบทบาท ของตน อนึ่ง ผู้เกี่ยวข้องสามารถปรับประยุกต์ประสบการณ์ในการ บริหารงานจัดการของสิงคโปร์และฮ่องกงเพื่อใช้ในการดำเนินงานได้ ทว่าจะต้องมีการดัดแปลงให้เข้ากับบริบทของอุตสาหกรรมไมซ์ไทยด้วย

ดังนั้นภาคส่วนอุตสาหกรรมไมช์ของประเทศไทยมีโอกาส ประสบผลสำเร็จในการดำเนินการอยู่มาก ทั้งนี้จะต้องรอพัฒนาการ ทางด้านมิติการเมืองของประเทศ และขึ้นอยู่กับว่าภาคอุตสาหกรรม ไมซ์ได้เตรียมพร้อมรับมือและเผชิญกับความไม่แน่นอนอย่างไร โดยอาศัยความแข็งแกร่งของรากฐานต่างๆที่กล่าวมา เพื่อที่จะบรรลุ ผลความสำเร็จในทางหนึ่งทางใด ไม่ว่าจะเป็นที่กรุงเทพมหานคร เชียงใหม่ ภูเก็ต หรือเมืองใดก็ตาม

Conclusion

This 2014 MICE Industry Report presents an aggregate industry picture as well as suggestions for further practical improvements. Prospects in 2014 appear relatively positive. Even as far as the Thai MICE sector is concerned, the country's fundamental strengths in general and the sector's potential and capacity as such still count significantly in the determination of the sector's actual performance. As the world's economy has begun to show signs of recovery with Asia taking the lead, Thailand's MICE and business travel industry has simultaneously shown traces of its viability.

This includes the country's potential in such areas as its broad-based infrastructure, strong tourism industry, natural resources, as well as socio-economic and social roles within the region. Also important is the determination of the country's public and private MICE agencies in the performing of their duties. Stakeholders concerned may well apply Singapore's and Hong Kong's experiences, with certain adaptations as appropriate in order to suit Thailand's MICE context.

Thailand's MICE industry stands a chance of achieving respectable success, pending further developments in its dynamic political landscape, and how the sector braces up therefor. This also depends on how the country accommodates uncertainty with the strengths of its foundations in a bid to attain its MICE goals in Bangkok, Chiang Mai, Phuket, or anywhere in the country.

บรรณานุทรม

- 1. ADB. Asian Development Outlook 2014: Fiscal Policy for Inclusive Growth, Description. ลืบค้นวันที่ 19 เมษายน 2557 จาก http://www.adb.org/publications/asian-development-outlook-2014-fiscal-policy-inclusive-growth
- 2. Air Transport World. Phuket Airport Expansion Work Begins. สืบค้นวันที่ 2 กันยายน 2556 จาก http://atwonline.com/airports-amp-routes/phuket-airport-expansion-work-begins
- 3. Airports Councils International, International Passenger Traffic for past 12 months ending December 2013. สืบค้นวันที่ 15 มีนาคม 2557 จาก http://www.aci.aero/Data-Centre/Monthly-Traffic-Data/International-Passenger-Rankings/12-months
- 4. Airport Council International. Preliminary 2012 World Airport Traffic and Rankings. Media Release. สืบค้นวันที่ 26 มีนาคม 2556 จาก http://charmeck.org/city/charlotte/airport/news/documents/release-acirankings2012preliminary.pdf
- 5. Airports of Thailand Public Company Limited. Home Page. สืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.airportthai.co.th/en/home.php
- 6. CEI. Find Out Who Was Deemed 'Best in Asia' for Business Events. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://www.cei.asia/Article/368074,readers-choice-cei-industry-survey.aspx
- 7. CEI, Hong Kong Named the Best City for Business Events Three Years in a Row. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://partnernet.hktb.com/filemanager/intranet/PRESS/EnglishPress/CA2013-E/CEI2013-E1_0.html
- 8. Centre for Aviation. AirAsia X Selection of Bangkok as Second Base Increases Pressure on Thai Airways. สืบค้นวันที่ 2 กันยายน 2556 จาก http://centreforaviation.com/analysis/airasia-x- selection-of-bangkok-as- second-base-increases-pressure-on-thai-airways-104002
- 9. Centre for Aviation. Thai Smile Turns Attention to International Market, Including Three Routes to India. สืบค้นวันที่ 2 กันยายน 2556 จาก http://centreforaviation.com/analysis/thai-smile-turns-attention-to-international-market-including-three-routes-to-india-100314
- 10. Centre for Aviation. Thai Airways unit Thai Smile seeks to prove itself as a new type of carrier for Asia. ลืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://centreforaviation.com/analysis/thai-airways-unit-thai-smile-seeks-to-prove-itself-as-a-new-type-of-carrier-for-asia-78552

- 11. Charungkiat Phutiratana. Conference Logistics. Unpublished Lecture Notes Series. 2013
- 12. Charungkiat Phutiratana. Externalities Galore in Conferences. Conference Interpretation .Unpublished Lecture Notes Series. 2011
- 13. Charungkiat Phutiratana. Green Meetings and Event Greening. Conference Interpretation. Unpublished Lecture Notes Series. 2011
- 14. Charungkiat Phutiratana. It's MICE and Men. Unpublished Lecture Notes Series. 2012
- 15. Charungkiat Phutiratana. Simultaneous Conference Interpretation. Unpublished Lecture Notes Series. 2010
- 16. Charungkiat Phutiratana. Thailand's Economic Development. Unpublished Supplementary Document Portfolio for Interpretation in Economic Affairs. 2012)
- 17. Charungkiat Phutiratana. Translating Technical Topics. Conference Interpretation. Unpublished Lecture Notes Series. 2012
- 18. City of Cape Town. Smart Events Handbook: Greening Guidelines for Hosting Sustainable Events in Cape Town. First Edition. June 2010. สืบคันวันที่ 10 กันยายน 2556 จาก http://www.cticc.co.za/sites/default/files/u123/Cape%20Town%20Smart_Events_Handbook.pdf
- 19. City of Cape Town. Smart Living Handbook: Making Sustaninable Living a Reality in Cape Town Homes. สืบค้นวันที่ 10 กันยายน 2556 จาก http://www.capetown.gov.za/en/EnvironmentalResourceManagement/Documents/Smart_Living_Handbook_Eng_FULL%20VERSION_4thEd_2011-05.pdf
- 20. Contest War. ประกวดราววัลการจัดงานธุรกิจเชิงสร้างสรรค์ (Thailand Creative Event Awards [TCEA]). สืบค้นวันที่ 20 เมษายน 2557 จาก http://www.contestwar.com/contest/49#sthash.D0mHrdfd.gBsRiHLN.dpuf.
- 21. eChinacities. Hongqiao Convention and Exhibition Centre and Disneyland to be completed by 2015. สืบค้นวันที่ 20 เมษายน 2557 จาก http://www.echinacities.com/news/Hongqiao-Convention-and-Exhibition-Centre-and-Disneyland-to-be-completed-by-2015
- 22. Forbs. Bangkok Tops The World's 10 Most Visited Cities. สืบค้นวันที่ 2 เมษายน 2557 จาก http://www.forbes.com/sites/andrewbender/2013/06/07/bangkok-tops-the-worlds-10-most-visited-cities/

- 23. Forbs. Global Top 20 Top Destination Cities by International Overnight Visitors. สืบค้นวันที่ 2 เมษายน 2557 จาก http://b-i.forbesimg.com/andrewbender/files/2013/06/Top-20-destinations-chart.jpg
- 24. Green logistics. What is Green Logistics. สืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.greenlogistics.org/
- 25. Heritage Research Division. Unpublished MICE Reference Research Series, 2011
- 26. Heritage Research Division. Unpublished MICE Reference Research Series, 2013
- 27. HKTDC and Jacqueline Yuen. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://hong-kong-economy-research.hktdc.com/business-news/article/Hong-Kong-Industry-Profiles/Convention-and-Exhibition-Industry-in-Hong-Kong/hkip/en/1/1X000000/1X0018NP.htm
- 28. HKTB. Corporate Information. ลืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://www.discoverhongkong.com/au/about-hktb/corporate-information.jsp#ixzz2z5MP7XQp
- 29. HKTB. Meetings & Exhibitions. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://partnernet.hktb.com/en/meetings_exhibitions/index.html
- 30. HKTB. The Winning Formula. Hong Kong Tourism Board Annual Report 2012/13. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://www.legco.gov.hk/yr13-14/english/counmtg/papers/cm1218-sp051-e.pdf
- 31. IATA. IATA Sees Strong Growth in Indonesia. สืบค้นวันที่ 31 สิมหาคม 2556 จาก http://www.thejakartapost.com/news/2011/09/23/iata-sees-strong-growth-indonesia.html
- 32. ICCA. ICCA Press Resources. สืบค้นวันที่ 21 เมษายน 2557 จาก http://www.iccaworld.com/npps/iccapresskit.cfm
- 33. ICCA, ICCA 2011 statistics: international association sector is resilient and showing healthy growth. สืบค้นวันที่ 10 กันยายน 2557 จาก http://www.iccaworld.com/newsarchives/archivedetails.cfm?id=3541
- 34. ICCA. ICCA 2012 Statistics: International Association Sector Shows Significant Growth. สืบค้นวันที่ 21 เมษายน 2557 จาก http://www.iccaworld.com/newsarchives/archivedetails.cfm?id=3541
- 35. ICCA. Country and City Rankings 2012. International Association Meetings Market 2012. Abstract for International Associations, Press, Universities, Students and Consultants (July 2013)
 Retrieved 14 April, 2014, from

https://www.google.co.th/search?hl=th&source=hp&q=icca+statistics+report+2012&gbv=2&oq=ICCA+Statistics+Report+&gs_l=heirloom-hp.1.1.0i19l2j0i30i19l7j0i8i30i19.1672.10328.0.
13297.27.12.1.14.0.0.110.1266.3j9.12.0....0...1ac.1.34.heirloom-hp.15.12.1157.szs4uD42cWI

- 36. ILO Regional Office for Asia and the Pacific (International Labour Organization Multi-Bilateral Programme of Technical Cooperation), Progress Report/Final Report of the Greener Business Asia (7 July 2009 31 December 2012), Mimeographed, 2013
- 37. IMF. World Economic Outlook April 2013: Hopes, Realities, Risks. สืบค้นวันที่ 18 มิทุนายน 2556 จาก http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2013/01/pdf/text.pdf
- 38. IMF. The World Economic Outlook April 2014: Recovery Strengthens, Remains Uneven. สืบค้นวันที่ 24 เมษายน 2557 จาก http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2014/01/pdf/text.pdf
- 39. Issa Jouaneh. American Express 2014 Global Meetings and Events Forecast. สืบค้นวันที่ 10 มีนาคม 2557 จาก http://www.congreswereld.nl/files/documents_upload/documents_upload_2013/2014_Meetings_Forecast_FINAL_US.pdf.
- 40. ITB. ITB World Travel Trends Report 2013/2014 (prepared on behalf of ITB Berlin by IPK International) ลืบค้นวันที่ 10 มีนาคม 2557 จาก http://wysetc.files.wordpress.com/2013/12/wttr_report_2014_web.pdf
- 41. Laem Chabang Port. Home Page. สืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.laemchabangport.com/index.php?option=com_content&view=article&id=188&Itemid= 108&lang=th39
- 42. Laem Chabang Port. Laem Chabang Port (Phase 3). สืบค้นวันที่ 23 เมษายน 2557 จาก http://www.laemchabangportphase3.com/port_06.html
- 43. MEKH. Home Page. สืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://partnernet.hktb.com/mice/eng/index.html
- 44. MEHK. Hong Kong Named the Best City for Business Events Three Years in a Row. สืบค้นวันที่ 17 เมษายน 2557 จาก http://partnernet.hktb.com/filemanager/intranet/PRESS/EnglishPress/CA2013-E/CEI2013-E1_0.html
- 45. MICE Logistics. สืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://www.86mice.com/Logistics.html

- 46. Phuket Gazette. สืบค้นวันที่ 2 กันยายน 2556 จาก http://www.phuketgazette.net/phuketproperty/2013/Phuketairport-s-expansion-progress-to-ease-overcrowding-21528.html
- 47. Prachachart Thurakit. Hard-Sale Events Planned to Boost Sales in Q1. 20-30 April, 2014
- 48. Prospects. Freight forwarder. ลืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.prospects.ac.uk/freight_forwarder_job_description.html
- 49. SECB. Why Singapore. สืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://www.yoursingapore.com/content/mice/en/whysingapore/singapore-exhibition-convention-bureau.html
- 50. SECB. What We Do. สืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://www.yoursingapore.com/content/mice/en/why-singapore/what-we-do.html
- 51. Silapachai Charukasemratana (ศิลปซีย จารุเทษมรัตนะ). Transportation and Logistics Development Plan (แผนการพัฒนาระบบขนส่วและโลจิสติกส์). สืบค้นวันที่ 23 เมษายน 2557 จาก https://webapp.reedtradex.co.th/enews/me12epostshow/image/preparation_of_infrastructure_and_efficient.pdf
- 52. Singapore Business Weekly. Here Are the 3 Key Drivers of Singapore's Hospitality Industry. ลืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://sbr.com.sg/hotels-tourism/news/here-are-3-key- drivers-singapores-hospitality-industry
- 53. STB. Home Page. สืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://www.yoursingapore.com/content/traveller/en/experience.html#.
- 54. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEP). Green Meetings Part 1: Environmental Impacts of Meetings (For Whom the Bell Tolls). Written by Charungkiat Phutiratana, 2013
- 55. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEB). MICE Journal. Issue: Jan-Feb 2014. TCEB Sees Growth in the First Quarter, Launching Thailand's MICE Rewards
- 56. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEB). MICE Movement in Asia. Publication Year Not Specified

- 57. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEB). MICE Report. Issue 3, July 2013. Could Thailand's MICE Dance Away from the Cat's Claws in the Wake of the Current Money Woe? Revisiting a MICE Mission Possible. Written by Charungkiat Phutiratana, 2013. สืบค้นวันที่ 13 เมษายน 2557 จาก http://www.businesseventsthailand.com/fileadmin/user_upload/documents/mice-reports/MICE_Report_20 13_-_Issue_3.pdf
- 58. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEP). Of MICE and Men: A Mission Made Possible. Written by Charungkiat Phutiratana, 2012.ลืบค้นวันที่ 13 เมษายน 2557 จาก http://www.businesseventsthailand.com/fileadmin/user_upload/documents/mice-reports/MICE_Report_20 12_-_lssue_1.pdf
- 59. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEB). MICE Journal. Issue 6: Nov-Dec 2013, Special Feature. 3 Thai Associations are Confident: Thailand's Potential Enables MICE Sector to Excel in 2014
- 60. Thailand Convention and Exhibition Bureau (TCEB). TCEB Newsletter. Issue 34 Jan-Feb 2014. THAI MICE CONTINUED TO GROW IN Q1
- 61. Thailand Convention and Exhibition Bureau. TCEB Ready to Power up Business Growth for France Trade Show Organizers through Strong Thailand Exhibition Platform Capturing ASEAN Rich Business Opportunity and Government Support in Focus. ลืบคันวันที่ 18 เมษายน 2557 จาก http://www.businesseventsthailand.com/th/nc/news-download-center/news/detail/article/tceb-ready-to-power-up-business-growth-for-france-trade-show-organizers-through-strong-thailand-exhi
- 62. Technopedia, Network Management. ลืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://www.techopedia.com/definition/13984/logistics-management
- 63. THAI Smile Online Reservations, Homepage. สืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://www.thaismileair.com
- 64. TR Weekly. Suvarnabhumi expansion due 2017. สืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://www.ttrweekly.com/site/2013/04/suvarnabhumi-expansion-due-2017/Suvarnabhumi expansion due 2017
- 65. TR Weekly. Thailand's aviation faces competition. สืบค้นวันที่ 3 กันยายน 2556 จาก http://www.ttrweekly.com/site/2013/07/thailands-aviation-faces-competition
- 66. Thailandairlinetimetable.com. Home Page. สืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.thailandairlinetimetable.com

- 67. Uship. View Instant Rates for Shipping Freight. สืบค้นวันที่ 1 กันยายน 2556 จาก http://www.uship.com/freight
- 68. World Luxury Tourism. MICE Trends and its Immediate Future. สืบค้นวันที่ 18 มิถุนายน 2556 จาก http://www.worldluxurytourism.com/mice/mice-trends-and-its-immediate-future.html
- 69. World Shipping Council. Top 50 World Container Ports. สืบค้นวันที่ 23 เมษายน 2557 จาก http://www.worldshipping.org/about-the-industry/global-trade/top-50-world-container-ports63.
- 70. World Tourism Organization. Conclusions of the International Seminar on MICE Tourism and Business Tourism, Santiago, Chile, 25-26 May 2005. สืบค้นวันที่ 16 เมษายน 2557 จาก http://www.unwto.org/regional/americas/Sem-Chile/conclusions-ing.pdf



MICE Intelligence Center

Thailand Convention & Exhibition Bureau (Public Organization)

Siam Tower, 12th B & 26th Floor,

989 Rama 1 Road, Pathumwan, Bangkok 10330, Thailand Tel: +66(0) 2 694 6000 Fax: +66(0) 2 658 1412

E-mail: intelligence@tceb.or.th www.businesseventsthailand.com